

Estudio de impacto del Acuerdo Unión Europea-Mercosur sobre exportaciones de Euskadi

Febrero 2026



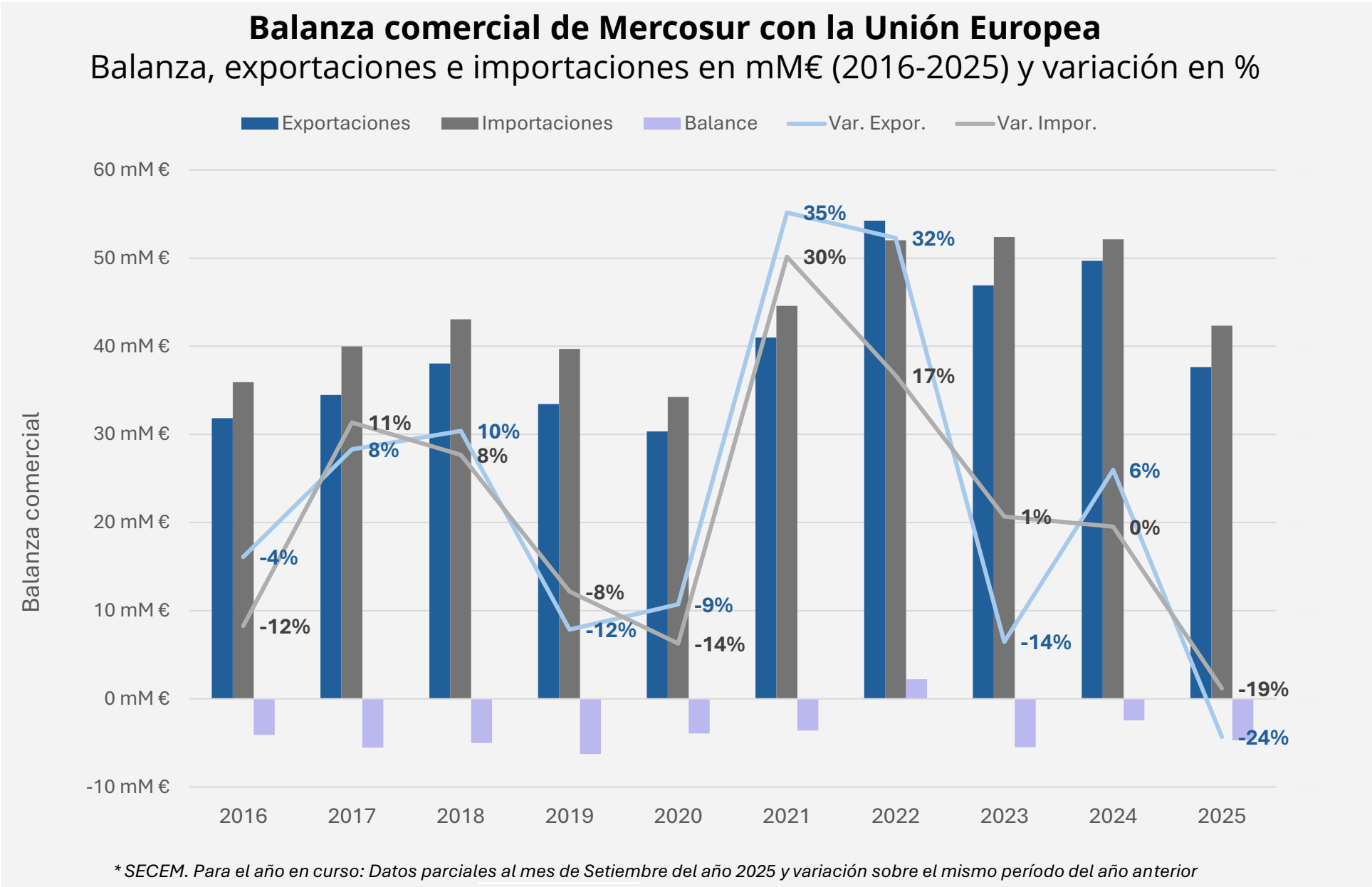


1

Relaciones comerciales con Mercosur

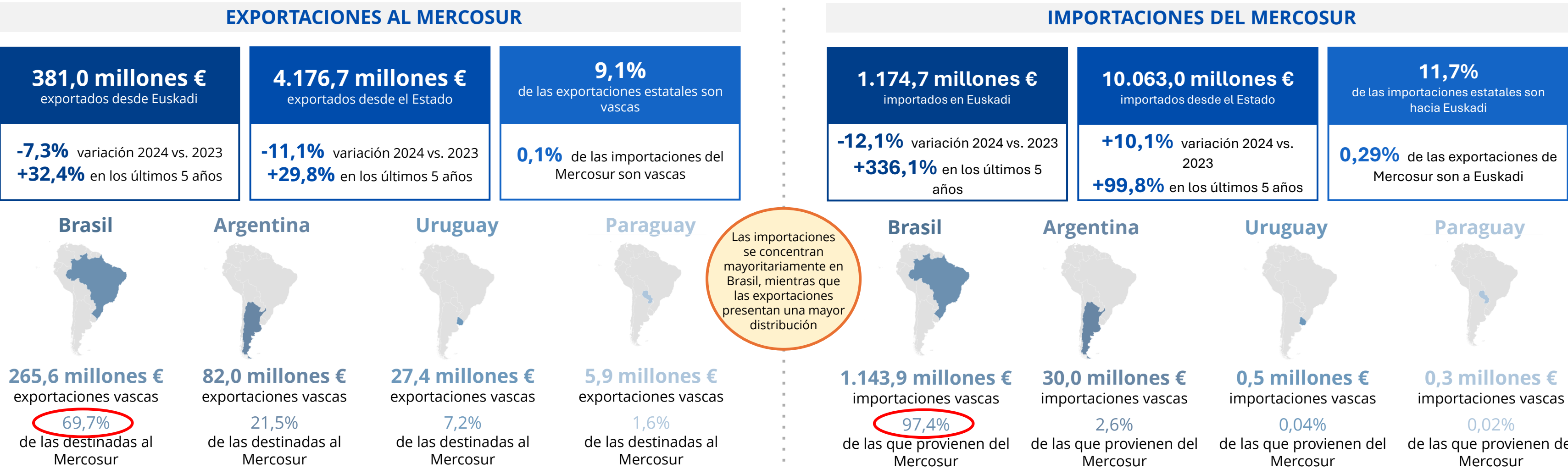
En 2025, el comercio UE-MERCOSUR alcanza una **balanza negativa** de alrededor de **4.700 Millones de €**, fomentada por la fuerte **caída simultánea de exportaciones e importaciones**

Situación de las relaciones comerciales (2016-2025)



Comercio exterior

En 2024, las exportaciones de Euskadi al Mercosur ascienden a 381 millones de euros, mientras que las importaciones son notablemente superiores, de 1.174 millones de euros

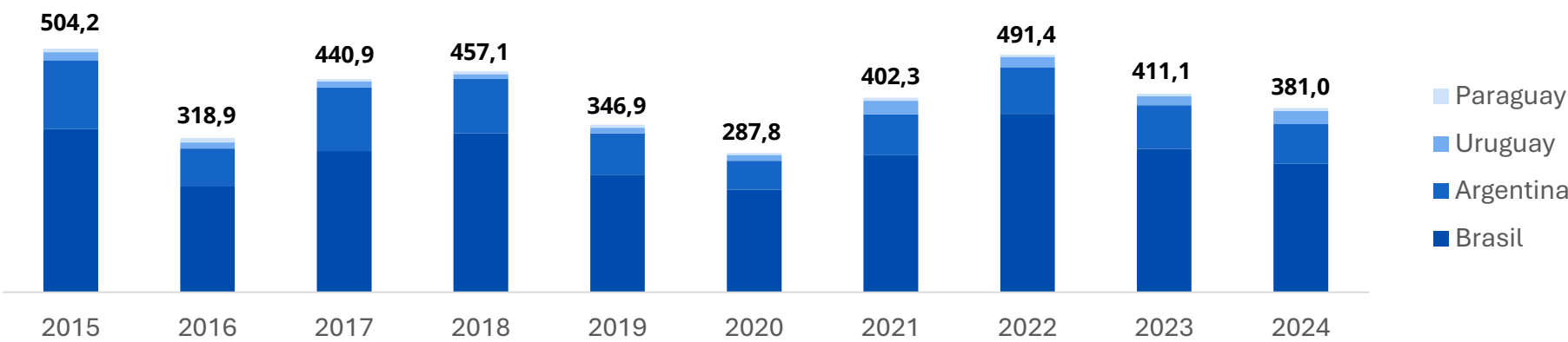




Las **exportaciones vascas** al Mercosur están compuestas principalmente por bienes de equipo, maquinaria y manufacturas metálicas

EVOLUCIÓN DE EXPORTACIONES DE EUSKADI A MERCOSUR EN LOS ÚLTIMOS 10 AÑOS

Volumen de las exportaciones vascas al Mercosur 2015 – 2024 (en millones de €)



Top 5 sectores por volumen de las exportaciones vascas al Mercosur
Volumen de exportaciones en 2024 (en miles de €)

	Variación 2015 vs 2024		Variación 2015 vs 2024
Bienes de equipo mecánico	84.803 ↑ +0,4%	Bienes de equipo mecánico, calderas y otros *	2.388 ↓ -17,5%
Máquinas y aparatos eléctricos	29.783 ↓ -38,0%	Prod. químicos diversos	773 ↑ +1.697,7%
Navegación aérea o espacial	27.402 ↓ -46,4%	Bebidas	503 ↑ +506,0%
Aluminio y sus manufacturas	26.875 ↑ +102,7%	Armas y municiones	353 ↑ +136,9%
Manufacturas de fundición	20.282 ↓ -4,1%	Extractos curtientes	340 ↑ +439,7%

	Variación 2015 vs 2024		Variación 2015 vs 2024
Bienes de equipo mecánico, calderas y otros *	30.887 ↑ +6,6%	Juguetes y art. de recreo	8.624 ↑ +12.220%
Máquinas y aparatos eléctricos	14.482 ↑ +7,1%	Máquinas y aparatos eléctricos	8.271 ↑ +49,2%
Fundición de hierro y acero	13.968 ↓ -54,7%	Bienes de equipo mecánico, calderas y otros *	4.385 ↑ +29,5%
Vehículos automóviles	4.073 ↑ +324,7%	Manufacturas de fundición	1.545 ↓ -51,0%
Manufacturas de fundición	3.530 ↓ -54,9%	Manufacturas metálicas	585 ↑ +78,9%

* El capítulo arancelario de “Bienes de equipo mecánico” abarca: reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, y sus partes.

Fuente: Elaboración propia Basque Trade & Investment en base a información de Eustat y Trade Map, Diciembre 2025.

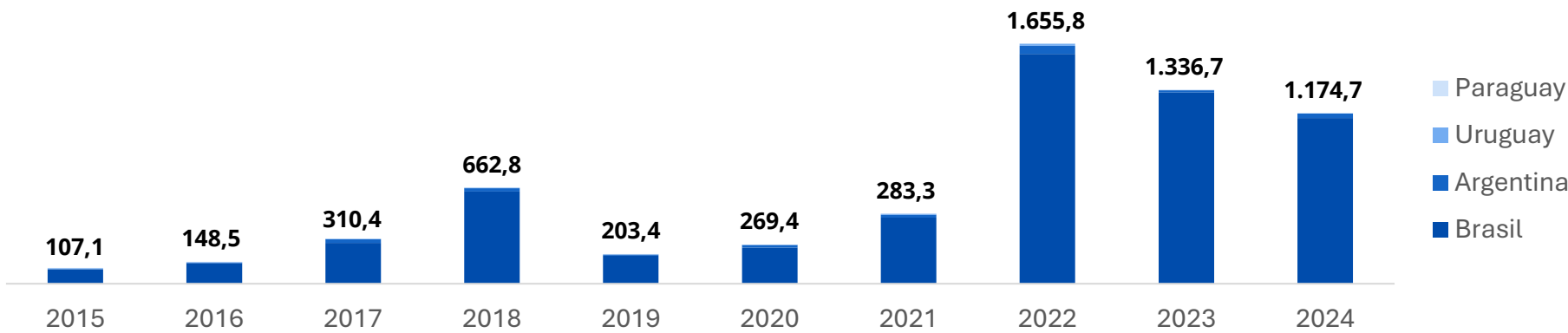
Importaciones



Las importaciones vascas desde el Mercosur crecen casi un 1.000% , mientras que las españolas apenas un 118% y las europeas un 48%

EVOLUCIÓN DE IMPORTACIONES DE EUSKADI DESDE MERCOSUR EN LOS ÚLTIMOS 10 AÑOS

Volumen de las importaciones vascas procedentes del Mercosur 2015 – 2024 (en millones de €)



Top 5 sectores por volumen de las importaciones vascas del Mercosur
Volumen de importaciones en 2024 (en miles de €)

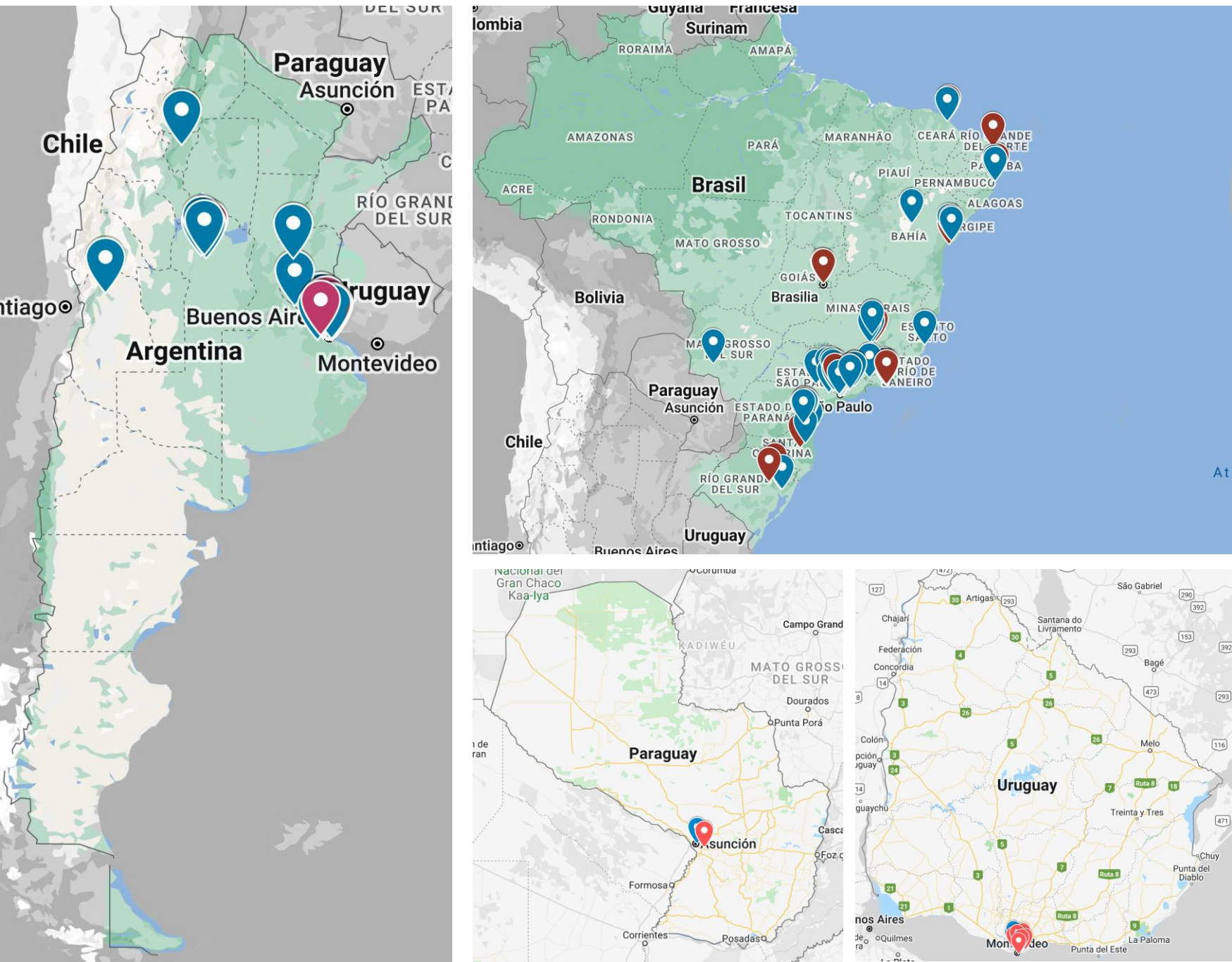
	Variación 2015 vs 2024*		Variación 2015 vs 2024*
Combustibles minerales 773.935	↑ +1.486%	Fundición de hierro y acero 256	↑ +422%
Semillas y frutos oleaginosos 242.245	↑ +8.074.733%	Materias plásticas 20	↑ 0%
Fundición de hierro y acero 30.591	↑ +48%	Productos farmacéuticos 7	↑ 0%
Prod. químicos orgánicos 28.847	↑ 0%	Caucho y sus manufacturas 4	↑ 0%
Estaño y sus manufacturas 27.538	↑ +1604%	Prendas, excepto los de punto 4	↑ 0%
	Variación 2015 vs 2024*		Variación 2015 vs 2024*
Residuos alimenticios 20.890	↑ 0%	Cobre y sus manufacturas 245	↑ +108%
Fundición de hierro y acero 4.284	↑ +1.856%	Aluminio y sus manufacturas 120	↓ -78%
Prod. químicos diversos 1.746	↑ 0%	Fundición de hierro y acero 80	↑ 0%
Grasas y aceites 1.462	↑ 0%	Prod. químicos diversos 23	↑ 0%
Pescados 607	↓ -60%	Máquinas y aparatos eléctricos 15	↓ -63%

*Algunas tasas de variación aparecen como cero porque el valor inicial en 2015 era nulo, lo que impide calcular un crecimiento porcentual.

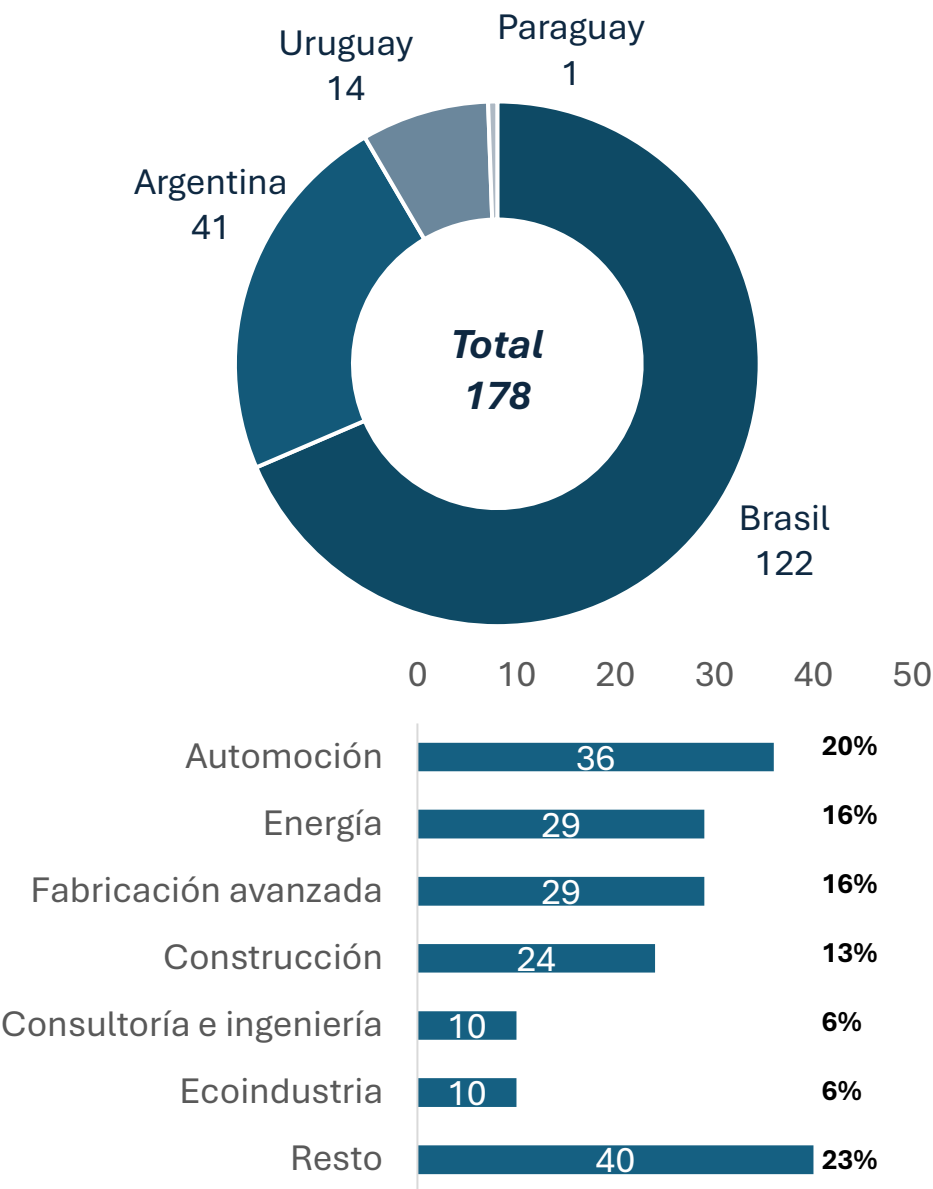
Empresas vascas implantadas en Mercosur

Implantadas

Casi 180 implantadas, principalmente en Brasil (c.70%), con alta presencia de implantaciones productivas (la mitad) y concentración en auto, energía, fabricación avanzada y construcción



Implantaciones vascas en Mercosur
Número de implantaciones en 2025



- 68% de implantaciones vascas en Brasil y 23% en Argentina (91% del total de implantaciones vascas en Mercosur), repartidas por su geografía. Concentración en la capital en caso de Uruguay y Paraguay
- Alto porcentaje de implantaciones productivas (50% productivas y 50% comerciales en todo el bloque)
- El 65% de las implantadas se concentran en automoción, energía, fabricación avanzada y construcción

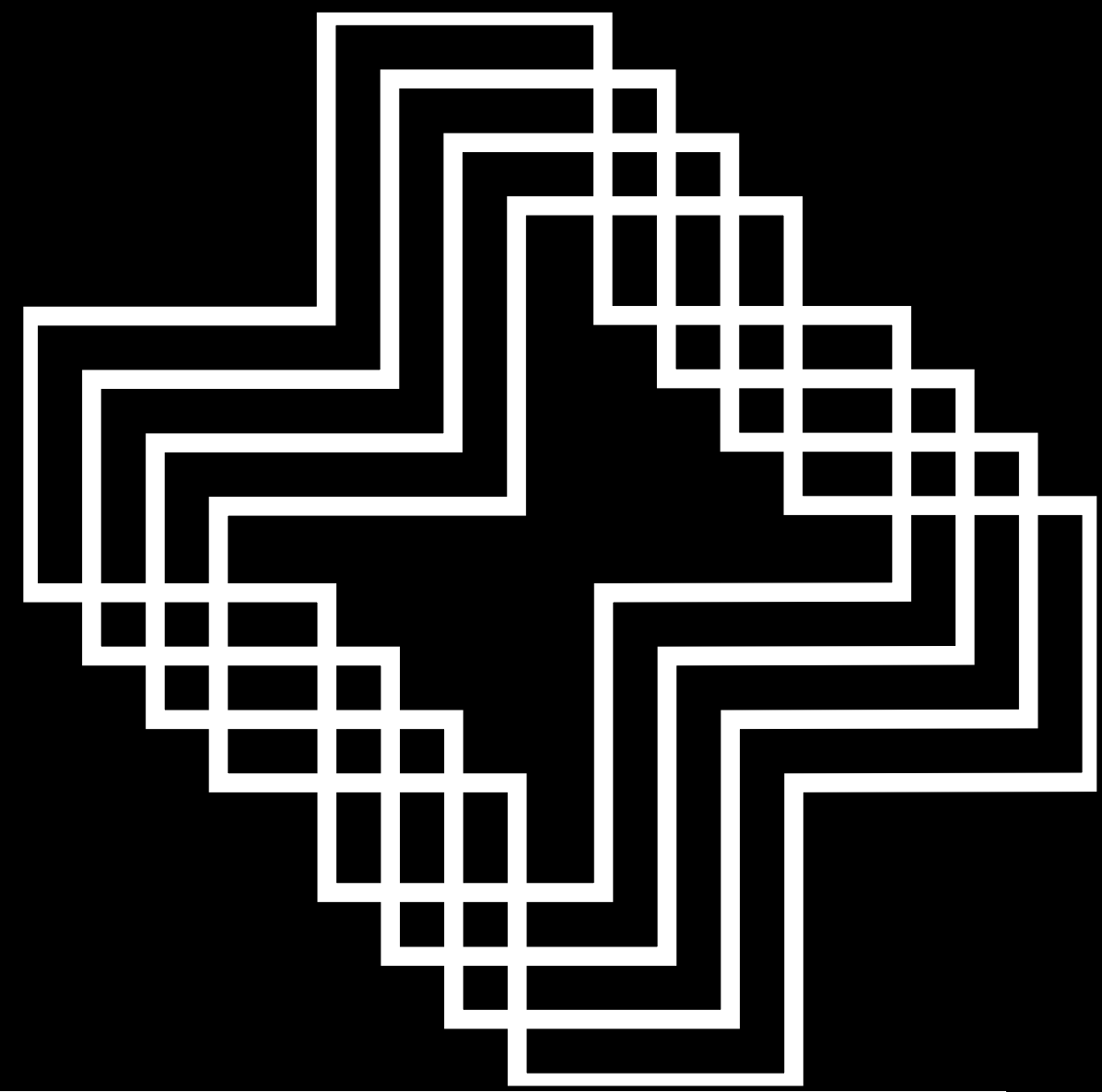


2

Impactos al comercio exterior Euskadi - Mercosur

2.1

Bienes materiales



Comercio de Mercosur

Aranceles MFN y liberalización

El acuerdo **impulsa exportaciones industriales europeas y abre nichos para productos agroalimentarios premium**, pero exige estrategia de homologación, trazabilidad y gestión de cuotas para reducir riesgos

	IMPACTO ESPERADO	IMPACTOS PARA EUSKADI
Automoción (vehículos y componentes)	- Eliminación progresiva de aranceles reduce coste de entrada hasta ~20–35 % en partidas protegidas → mejora inmediata de competitividad Brasil concentra la mayor parte de la demanda y producción del bloque	- Mayor penetración de componentes vascos y suministros de alto valor (electrónica, software embarcado) - Efecto arrastre de los proveedores de componentes a OEMs europeos que aumenten sus exportaciones a Mercosur. - Mayor competencia para los proveedores de componentes implantados en Brasil
Maquinaria y bienes de equipo	- Reducción arancelaria en 4–10 reduciendo 14–25 % según partida Mayor demanda por modernización industrial y proyectos de infraestructura	Exportación de maquinaria avanzada (automatización, energías renovables, agrotech) - Contratación pública y proyectos privados de modernización
Química fina y farmacéutica	Aranceles reducidos (10–18 %) sumados a menor fricción de barreras técnicas → acceso más competitivo para químicos especiales y principios activos	Suministro a la industria local (automoción, agroindustria) y venta de insumos farmacéuticos Colaboraciones R&D y producción bajo contrato (CDMO) en mercados con incentivos
Agroalimentación y productos premium (IGs)	- Protección de IG y nuevas cuotas ofrecen nichos de premiumización para productos con DO/IG (quesos, vinos, conservas). Arancel actual 20 – 35%. - Sin embargo, las cuotas agrícolas limitan el volumen accesible inicialmente	Venta de productos premium a segmentos urbanos de alto poder adquisitivo (restauración, retail premium) Uso de IGs vascas (Idiazábal, txakoli) para ganar precio y posicionamiento

Efecto arrastre

El **aumento de exportaciones** de los grandes fabricantes y utilities europeas generará una **tracción directa** sobre sus cadenas de proveedores, incluyendo la **industria vasca**.

AUTOMOCIÓN

La eliminación del **arancel del 35%** impulsaría las exportaciones de vehículos terminados por parte de los fabricantes europeos, generando automáticamente una **mayor demanda de componentes** hacia sus proveedores vascos habituales para abastecer el aumento de producción en las líneas de montaje en Europa.

Las plantas vascas ya instaladas en Brasil podrían **importar utillajes, moldes y sistemas** desde su matriz en Euskadi sin pagar los actuales aranceles del **14-18%**, lo que les permitiría fabricar con costes más bajos que sus competidores locales y ganar cuota de mercado.

Al utilizar plataformas tecnológicas globales, las empresas vascas especializadas en **electrónica de potencia, sistemas de recarga y cableado** para modelos eléctricos europeos se convertirían en proveedores naturales para las unidades que se vendan en Sudamérica, sin necesidad de nuevas homologaciones.

MAQUINARIA

Los grandes fabricantes de maquinaria alemanes e italianos aumentarán sus compras de **sistemas de control y subconjuntos vascos** para montarlos en sus equipos, impulsados por el crecimiento de sus ventas en Mercosur.

Los grandes grupos europeos que liderarán los nuevos proyectos de extracción de **litio y cobre** tenderían a prescribir tecnología de extracción y refino europea por fiabilidad técnica, lo que abriría el mercado a los fabricantes de **equipos avanzados de maquinaria** vascos.

ENERGÍA

Las grandes **utilities e ingenierías europeas**, al ejecutar más proyectos en la región, arrastrarían a sus proveedores de confianza para el suministro de **componentes**.

Esto se aplica a múltiples campos como generación, transmisión, almacenamiento, hidrógeno etc.

SALUD Y FARMA

La mejora de la cooperación regulatoria permitiría a las farmacéuticas europeas aumentar sus ventas en Mercosur, lo que incrementaría sus pedidos de **química fina, APIs e intermedios** a los fabricantes vascos que les abastecen en la fase de producción industrial.

La seguridad jurídica del acuerdo incentivaría la construcción de nuevas plantas sanitarias por parte de multinacionales europeas, las cuales contratarían servicios de **ingeniería y diseño de procesos** a las consultoras especializadas vascas con las que ya operan en el mercado comunitario.

Competencia sectorial

Mapa de riesgos y competitividad

La liberalización del mercado refuerza el liderazgo de las grandes potencias industriales europeas

TIPO DE PRODUCTO	LIDERAZGO Y ESTRUCTURA EXPORTADORA	COMPETITIVIDAD ESPERADA TRAS EL ACUERDO	RIESGOS PARA LAS EMPRESAS VASCAS
Automoción	Alemania lidera en gama alta y componentes, seguida de España (2.º fabricante), Francia e Italia, mientras que el Reino Unido compite en gama alta sin preferencia arancelaria	La eliminación del arancel del 35% en vehículos y del 14-18% en componentes multiplicará las exportaciones europeas a largo plazo consolidando a la UE como proveedor preferente frente a Asia	El aumento de importaciones de vehículos terminados podría reducir la producción en plantas de Mercosur y bajar los pedidos a proveedores vascos implantados allí, sumado a la presión de grandes grupos alemanes en piezas estandarizadas
Maquinaria	Alemania predomina en todos los segmentos, seguida de Italia (packaging/agro) y España (industrial/agrícola), con Países Bajos como hub logístico clave	Se liberalizará el 93% del valor exportado (arancel 0% en 10 años) generando un ahorro de 4.000 M€ anuales y mejorando márgenes frente a competidores externos como EE. UU. o China	Existe riesgo de desplazamiento de las pymes vascas en licitaciones donde prime el precio y el volumen frente a la calidad técnica debido a la escala y reputación consolidada de los grandes fabricantes alemanes e italianos
Metalmecánica	Alemania lidera en pesada, Italia en componentes y España en tubos/estructuras (norte peninsular), con el Reino Unido fuerte en válvulas y bombas, pero sin ventaja arancelaria	La liberalización del 90% de líneas industriales eliminará aranceles del 14-35% reduciendo drásticamente los costes de entrada para repuestos y manufacturas europeas	Los grandes conglomerados europeos podrían ofrecer "paquetes completos" de producto y servicio excluyendo al proveedor especializado, además del posible traslado de decisiones de compra desde las filiales latinas a las matrices europeas
Energía	Liderazgo tecnológico en eólica de Alemania y Dinamarca y de gestión de redes de España, Francia e Italia, con el Reino Unido compitiendo en ingeniería offshore	La eliminación de aranceles del 12-14% en paneles, eólica y material eléctrico permitirá ofertas mucho más competitivas en las grandes licitaciones de infraestructuras y redes de Mercosur	Las grandes multinacionales pueden integrar verticalmente toda la cadena de suministro desplazando a proveedores medianos o implantados localmente
Agroalimentario	Liderazgo del eje mediterráneo (España, Italia, Francia, Portugal) en productos de alto valor, mientras el Reino Unido compite en nichos premium como el whisky	El fin de aranceles prohibitivos (27% en vino, 35% en licores) y la protección de 350 Indicaciones Geográficas otorgan una ventaja decisiva frente a competidores externos	Las pymes vascas corren el riesgo de quedar opacadas por los grandes grupos europeos que acaparen las cuotas libres de arancel y los canales de distribución masiva ya implantados en la región

Nuevos sectores de oportunidad

Potencial infrautilizado

El Acuerdo UE-Mercosur **elimina las barreras arancelarias y regulatorias** que mantenían infrautilizada la capacidad exportadora vasca, **desbloqueando el potencial de estos 5 sectores clave** para atender la creciente demanda regional.

4 PRINCIPALES SECTORES INFRAUTILIZADOS



SECTOR FARMACÉUTICO

La **cuota de mercado actual** es inferior a su potencial debido a la existencia de **barreras no arancelarias** y **requisitos de producción local** que dificultan el acceso directo. El acuerdo facilita la entrada mediante la **convergencia regulatoria** y la **eliminación de aranceles**.



SECTOR MEDTECH

Las exportaciones europeas en este ámbito se han visto limitadas por **aranceles elevados** y la complejidad de los procedimientos de **homologación sanitaria**. La previsión de **arancel cero** y el **reconocimiento de estándares técnicos** reducirán los costes de entrada.



SERVICIOS DIGITALES Y SOFTWARE INDUSTRIAL

El comercio de servicios ha estado condicionado por **requisitos de establecimiento local** y restricciones administrativas. La **liberalización del comercio de servicios** bajo el nuevo marco permitirá la **exportación transfronteriza** de soluciones para la **Industria 4.0** y la digitalización, superando las trabas burocráticas que mantenían este canal comercial por debajo de su **capacidad real**.

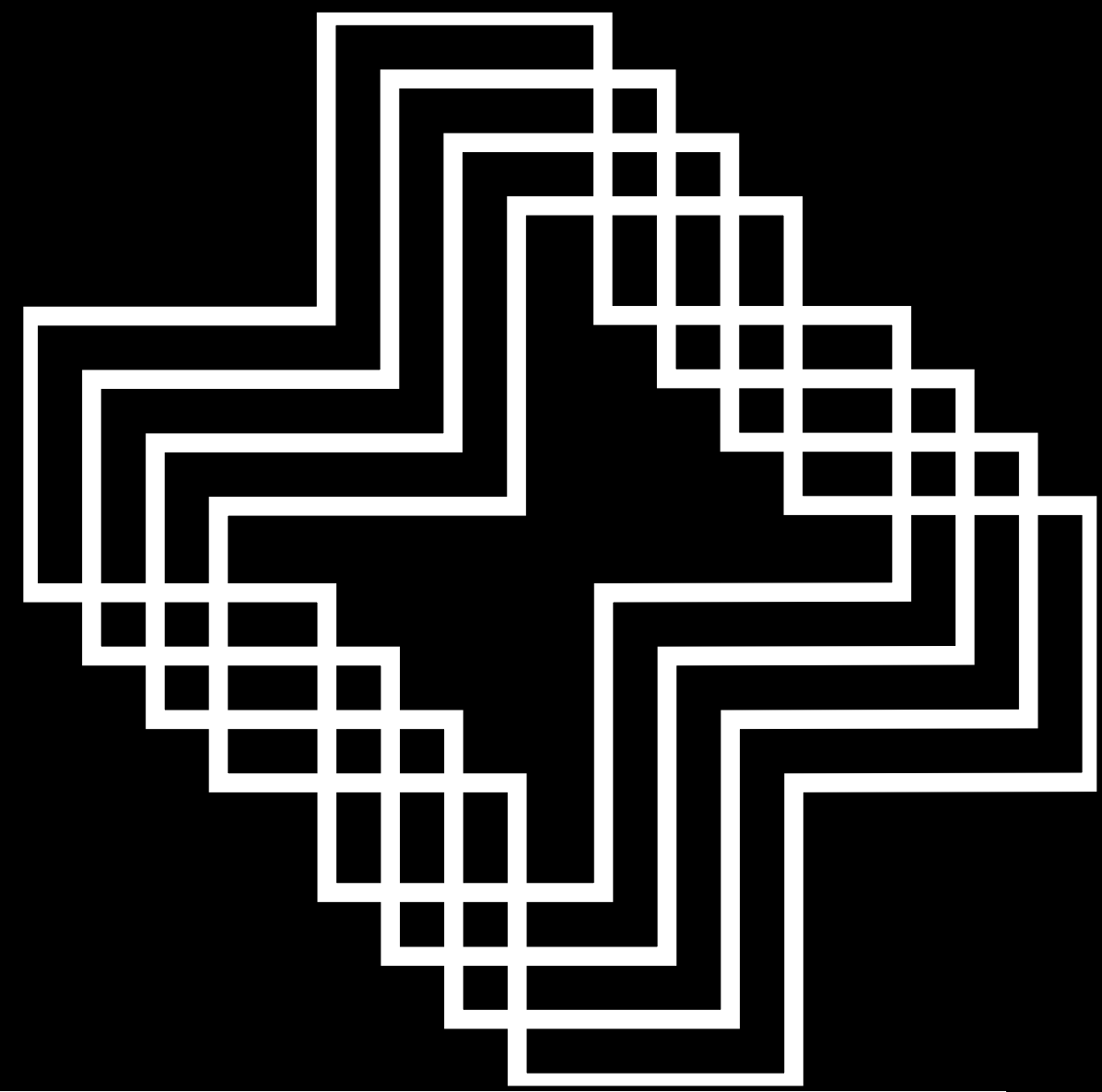


VINO, BEBIDAS ESPIRITUOSAS E IG

La exportación de **bebidas espirituosas** y vinos europeos enfrentaba **aranceles elevados** y una protección insuficiente de sus denominaciones frente a copias locales. El acuerdo garantiza el blindaje legal de las **Indicaciones Geográficas (IG)** y elimina los aranceles, asegurando la exclusividad y competitividad de las **marcas premium**. A su vez, la profesionalización del sector dispara la demanda de **tecnología de procesamiento y embotellado**, necesaria para modernizar la producción regional de todo tipo de bebidas.



Servicios



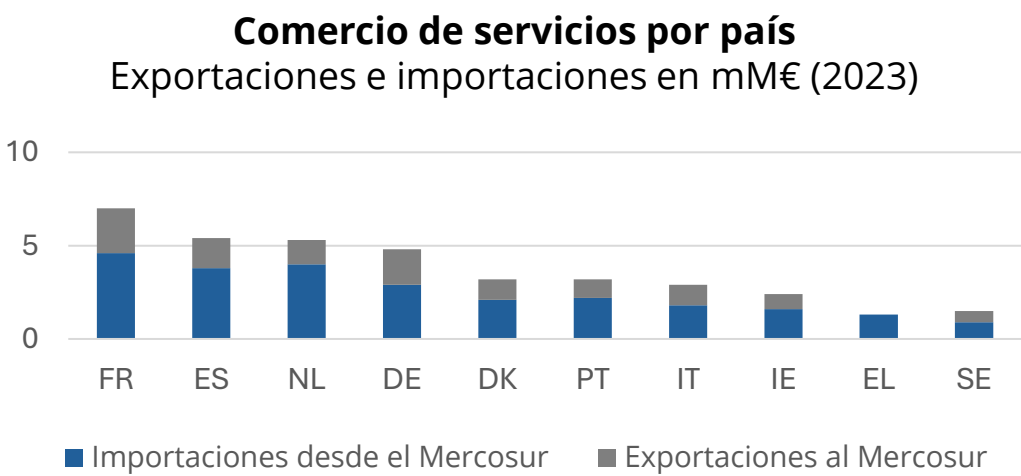
Oportunidades para servicios

Servicios avanzados

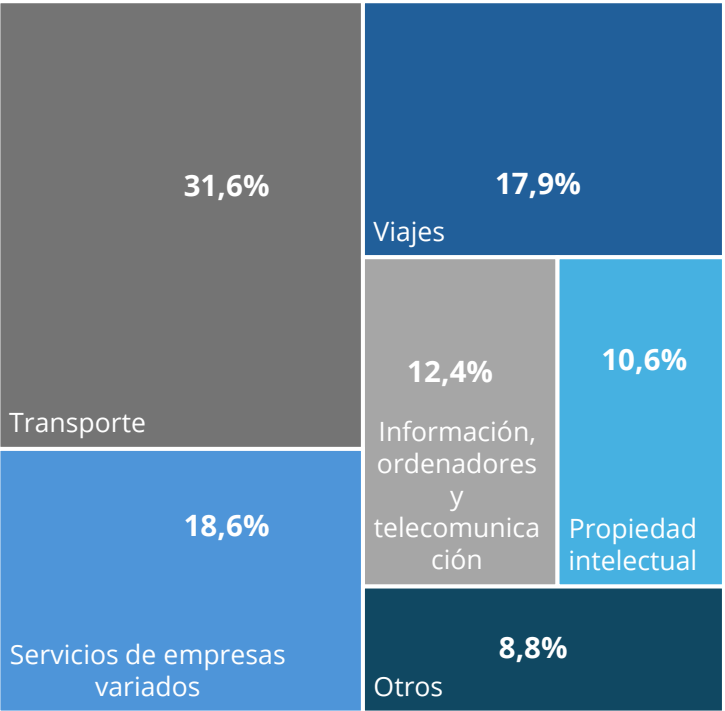
La transición energética y reindustrialización de Mercosur demandan ingeniería, digitalización y consultoría vasca que el nuevo marco permitirá atender.

Capacidades de partida

- **Potencia industrial exportadora:** Euskadi cuenta con un peso industrial diferencial (aproximadamente el 24% del PIB) y una cultura empresarial orientada al exterior. No solo se exportan productos, sino modelos de gestión y eficiencia productiva.
- **Liderazgo en toda la cadena de valor energética:** Un Clúster de Energía consolidado (más de 200 empresas) que cubre desde la fabricación de componentes hasta la ingeniería de proyectos en eólica, redes inteligentes (Smart Grids) e hidrógeno.
- **Ecosistema de I+D y Centros Tecnológicos (BRTA):** Una potente red de centros de investigación aplicada (Tecnalia, Ikerlan, etc.) que actúan como generadores de know-how transferible, avalando la capacidad de ofrecer consultoría técnica de alto nivel.
- **Referente en Digitalización (Basque Industry 4.0):** Estrategia pública-privada consolidada para la transformación digital. Las empresas vascas ya disponen de soluciones probadas en sensórica, analítica de datos y servitización listas para exportar.
- **Implantación sólida en la región:** Presencia histórica en Mercosur con cerca de un centenar de empresas vascas implantadas (especialmente en Brasil y Argentina), lo que facilita las alianzas y la prestación de servicios locales.



Exportaciones de servicios de la UE al Mercosur En % (2023)



Se confirma la existencia de un mercado consolidado: casi el **42% de las exportaciones de servicios actuales (TIC, Propiedad Intelectual y Servicios a Empresas)** se corresponden directamente con los nichos de especialización tecnológica e ingeniería de Euskadi

Oportunidades para servicios

Servicios avanzados

La convergencia normativa **activa un mercado estratégico** hasta ahora infrautilizado por las **trabas burocráticas**

CLASIFICACIÓN DE SERVICIOS

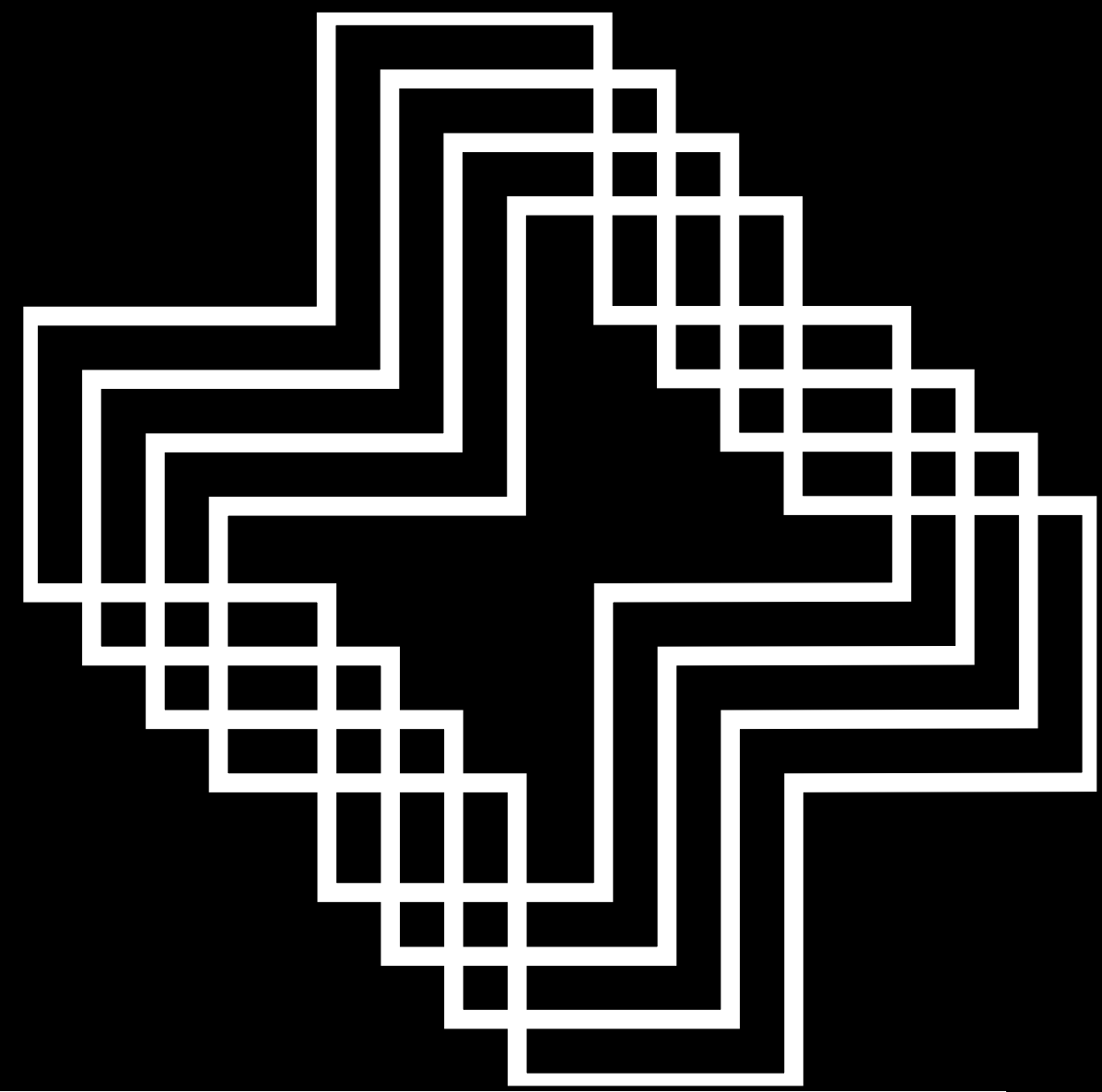
SECTOR	DESCRIPCIÓN
Ingeniería y proyectos EPC en energía e industria	Oportunidades en parques eólicos y fotovoltaicos , refuerzo de redes (subestaciones, smart grids), y plantas industriales en sectores como acero, química y alimentación.
Consultoría técnica e ingeniería de procesos	Exportación de auditorías energéticas , hojas de ruta de descarbonización y optimización de procesos en industrias de Mercosur. Producto principal: servicio experto .
Digitalización industrial e Industria 4.0	Software industrial , mantenimiento predictivo , analítica de datos y gemelos digitales para fabricantes y utilities en Mercosur, aprovechando incentivos locales y acuerdos.
Servicios avanzados en transición energética	Hidrógeno , redes inteligentes y almacenamiento : servicios de ingeniería y diseño de plantas de electrólisis, soluciones de integración de renovables y almacenamiento.
Servicios de apoyo regulatorio y normativo	Consultoría para ayudar a empresas de Mercosur a cumplir con requisitos técnicos y ambientales europeos , y asesoramiento a empresas vascas sobre normativas locales de Mercosur.

CONTEXTO INDUSTRIAL / ENERGÉTICO DE LOS PAÍSES DENTRO DE MERCOSUR

PAÍS	DESCRIPCIÓN
Brasil	Brasil es el principal mercado de la región con un enfoque en neointustrialización y transformación ecológica . Las oportunidades están centradas en proyectos energéticos , industriales y de digitalización , especialmente en áreas como energía renovable y eficiencia energética , donde las empresas europeas pueden aportar experiencia en infraestructuras sostenibles y soluciones digitales.
Argentina	Argentina se encuentra apostando fuertemente por las redes eléctricas , la energía renovable y el hidrógeno dentro de su Plan de Transición Energética . Esto presenta oportunidades para que las empresas de Euskadi participen en proyectos de infraestructuras y optimización energética , desarrollando alianzas tecnológicas para proyectos clave.
Uruguay	Uruguay tiene una matriz eléctrica casi 100% renovable, pero enfrenta desafíos en flexibilidad del sistema , almacenamiento de energía e integración de renovables . Las empresas europeas pueden colaborar en la planificación energética , la mejora del almacenamiento y la digitalización de redes para optimizar la distribución eléctrica.
Paraguay	Paraguay, con un alto potencial hidroeléctrico, ofrece grandes oportunidades para el desarrollo de cadena de valor industriales relacionadas con la energía renovable . El país tiene una fuerte demanda de consultoría y ingeniería vasca que apoye en la optimización de infraestructuras energéticas y la producción de energía competitiva .

2.3

Impactos de medidas no arancelarias



Relajación de medidas no arancelarias

Normas técnicas y certificaciones

La **armonización** de estándares y la **eliminación de la duplicidad** de ensayos **reducirán** drásticamente los **costes** de homologación y tiempos de acceso para la industria vasca

Compromisos relevantes

- Uso reforzado de normas internacionales
- Buenas prácticas regulatorias y transparencia
- **aceptación de resultados de ensayos realizados en laboratorios y organismos acreditados de la UE**
- Procedimientos y tasas de certificación proporcionales y no discriminatorios.
- Etiquetado más flexible

Impacto en Euskadi

1. Reducción de costes en Máquina-Herramienta y Bienes de Equipo

La validación de certificaciones de origen y el uso de normas internacionales **evitan la duplicidad de ensayos técnicos** en destino. Esto elimina barreras de entrada y **reduce los costes de homologación** para los fabricantes de maquinaria.

2. Seguridad jurídica para Ingenierías y Energía

La notificación anticipada de normativas permite **integrar los requisitos técnicos desde la fase de diseño e I+D**. Esto asegura la viabilidad de proyectos de ciclo largo y **evita modificaciones costosas** sobre productos ya fabricados.

3. Optimización logística en el sector Automoción

La flexibilidad del etiquetado en destino **mitiga el riesgo de retenciones aduaneras** por defectos formales. Se asegura así la continuidad de los flujos de suministro (**Just-in-Time**), esenciales para la cadena de valor de automoción.

Relajación de medidas no arancelarias

Requisitos sanitarios y fitosanitarios

La aplicación del **principio de regionalización** y la **agilización de registros** garantizarán la **continuidad de las exportaciones** agroalimentarias vascas evitando bloqueos por alertas sanitarias localizadas

Compromisos relevantes

- Procedimientos de aprobación más previsibles
- Regionalización y reconocimiento de zonas libres de enfermedad
- Cooperación científica y diálogo regulatorio

Impacto en Euskadi

1. Impulso al sector agroalimentario de calidad y vitivinícola

La agilización de licencias y registros sanitarios facilita enormemente la entrada de productos de alto valor añadido (Pymes). Esto beneficia directamente a las exportaciones de **Vino (Rioja Alavesa/Txakoli)** y **conservas**, eliminando retrasos burocráticos y costes innecesarios.

2. Blindaje de las exportaciones vascas

El principio de regionalización actúa como un seguro: garantiza que los productos vascos **no sufran cierres de mercado** por crisis sanitarias que ocurran en otros puntos nacionales o europeos, asegurando la continuidad del negocio.

3. Mercado para la maquinaria y tecnología vasca

La modernización del sector agro en Mercosur exigirá mejores equipos. Esto abre una gran oportunidad para exportar **maquinaria de envasado, frío industrial y tecnología de control de calidad** fabricada en Euskadi, necesaria para cumplir los nuevos estándares.

Relajación de medidas no arancelarias

Licencias de importación y facilitación aduanera

La prohibición de licencias discrecionales y la tramitación electrónica anticipada **eliminarán la incertidumbre** en frontera garantizando plazos de entrega fiables para la exportación vasca

Compromisos relevantes

- Fin a las licencias como barrera oculta
- Aduanas digitales y ágiles
- Trato preferente (OEA)

Impacto en Euskadi

1. Eliminación de la incertidumbre comercial

Se acaba con el bloqueo imprevisible de contenedores en destino (muy común hoy en día en la región). Las empresas vascas podrán **garantizar plazos de entrega fiables** a sus clientes, recuperando la confianza en el mercado.

2. Competitividad logística (Puerto de Bilbao)

La tramitación electrónica y anticipada reduce los tiempos de estancia en puerto. Esto beneficia directamente a la logística de salida desde el **Puerto de Bilbao**, optimizando costes de flete y almacenamiento para los exportadores vascos.

3. Trato preferente en la frontera

Muchas empresas industriales vascas ya son Operadores Económicos Autorizados (OEA). Gracias al acuerdo, ese estatus se reconocerá en Mercosur, permitiéndoles disfrutar de un **"canal verde" con menos controles** y mayor rapidez que sus competidores de otros países.



3

Mensajes principales

Mensajes principales

Impactos generales

- Mejora del precio relativo europeo: +12% a +30% (según sector)
- Europa recupera competitividad frente a China y EE.UU.
- Reducción equivalente en barreras no arancelarias: entre -5% y -7 % (homologaciones, certificaciones etc.=
- Acceso estable al mercado industrial más relevante de LATAM: Brasil (85% del PIB del Mercosur)
- Mayor estabilidad regulatoria y menor “riesgo-país” para inversión industrial
- Mayor viabilidad de proyectos industriales (menor coste de entrada industrial ↓ 20-30%)

Impactos sectoriales

- Maquinaria, fabricación avanzada y equipos eléctricos: Representan el 46% de las exportaciones vascas a Mercosur. Se beneficiarán de la eliminación arancelaria progresiva (plazo medio 4-10 años).
- Automoción: Oportunidad a medio y largo plazo por reducción del arancel del 35% a vehículos y componentes. Las implantaciones en Brasil podrán importar desde Euskadi con menores costes.
- Aeronáutica: Exportación de equipamientos para producción de componentes y aeronaves.
- Farmacéutico y dispositivos médicos: Sectores con baja presencia actual y alto potencial. El acuerdo elimina trabas regulatorias y aranceles, facilitando el acceso a un mercado con creciente demanda sanitaria.
- Servicios digitales e ingeniería 4.0: La liberalización del comercio de servicios abre oportunidades en digitalización industrial, transición energética y consultoría técnica.
- Vino, bebidas espirituosas e IG: Protección reforzada de las IG europeas y profesionalización del sector regional impulsan la demanda de tecnología vasca de embotellado y procesado.

EUSKADI

BASQUE COUNTRY



**BasqueTrade
& Investment**

Agencia Vasca de Internacionalización
Nazioartekotzeko Euskal Agentzia



Basque Trade & Investment do Brasil

Av. Paulista 1636, conjunto 1110, São Paulo, SP
igambus@basquetrade.eus