Oferta de empleo

Director de desarrollo de negocio
PROYECTO BATTBELT

Startup ubicada en el País Vasco, con una tecnología puntera y disruptiva del sector del almacenamiento de la energía y directamente relacionado con la movilidad y que ha conseguido varios reconocimientos. Esta tecnología surge en IKERLAN con más de 20 años de experiencia en el ámbito del almacenamiento de energía. La empresa está participada por varios fondos de inversión: Beable Capital.

Ir al proyecto

Jornada Completa

Arrasate-Mondragón

Presencial + remoto

Principales tareas

- Reportará al Consejo de Administración, además de formar parte del mismo, será el responsable de la administración de la empresa, ejercer como máximo responsable de la gestión y dirección de desarrollo de negocio, la fase técnica, comercial y operativa que implicará cada una de las estrategias que se tomen y de las actividades productivas en la empresa.
- Funciones del director de desarrollo de negocio:
  - Captación de nuevos clientes y mantenimiento de la cartera de clientes.
  - Identificación de nuevas oportunidades de negocio
  - Elabora planes de ventas para conseguir los objetivos fijados.
  - Desarrolla acciones para promocionar los negocios de la empresa.

Perfil

- COMPETENCIAS:
  - Habilidades comunicativas e interpersonales.
  - Dotes de liderazgo.
  - Orientación al cliente.
  - Capacidad de análisis estratégico, planificación y organización.
  - Habilidades de negociación.
  - Enfoque a resultados y capacidad de trabajar por objetivos.
- REQUISITOS MÍNIMOS
  - Ingeniero con MBA y/o.
  - Valorable experiencia comercial internacional en el sector industrial: preferentemente sector de movilidad, almacenamiento de energía, etc.
  - Imprescindible Inglés alto.
- CONDICIONES:
  - Ofrecemos la oportunidad única a un emprendedor o ejecutivo con ambición empresarial de unirse a una empresa altamente prometedora. El paquete incluye retribución basada en un fijo, variable y acciones (negociable en función de la experiencia)

¿Interesados?
Por aquí por favor