



# La industria aeroespacial en el Reino Unido

Informes Sector-País

---

Noviembre de 2023



## Disclaimer

*La utilización de información, ideas, opiniones, estudios, o de cualquier dato contenidos en el presente informe o vinculados al mismo será de exclusiva responsabilidad de la persona que acceda a él. Basque Trade & Investment no será responsable, en caso alguno, por cualquier perjuicio, pérdida, o daño de cualquier clase, directo o indirecto, incluyendo el daño eventual y el lucro cesante, incurrido con ocasión del uso de la información contenida en el informe ni de los errores u omisiones que pudieran existir.*

*Basque Trade & Investment cuenta con las autorizaciones necesarias para la elaboración del presente documento y sus anexos con información facilitada por los propietarios de las bases de datos utilizadas al efecto; así mismo, ha obtenido autorización para su difusión únicamente entre los destinatarios de los mismos.*

*Este documento y documentos anexos son confidenciales y dirigidos exclusivamente a los destinatarios de los mismos. Quedan terminantemente prohibidas la distribución, copia o difusión total o parcial de los mismos por ningún medio salvo a las personas autorizadas para su recepción dentro de la organización.*

*El destinatario se compromete a no manejar, usar, explotar o divulgar la información confidencial a ninguna persona o entidad por ningún motivo en contravención a lo dispuesto en esta cláusula, salvo que sea expresamente autorizado por escrito a hacerlo.*

*El uso no autorizado de la información contenida en el documento y sus anexos así como el incumplimiento del deber de confidencialidad está sujeto a responsabilidades legales reservándose Basque Trade & Investment el derecho de reclamar el resarcimiento de los daños y perjuicios que le pudieran causar como consecuencia de la vulneración de sus deberes por parte del destinatario.*



## Índice

■	<b>1. CONTEXTO SOCIOECONÓMICO .....</b>	<b>6</b>
■	<b>2. PRINCIPALES MAGNITUDES A NIVEL MUNDIAL.....</b>	<b>12</b>
	2.1. Tamaño de la industria .....	12
	2.2. Transporte aéreo global.....	13
■	<b>3. CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO DEL REINO UNIDO .....</b>	<b>20</b>
	3.1 Antecedentes y principales rasgos .....	20
	3.2. Cifras de mercado.....	21
	3.3. Cadena de valor y actores destacados .....	33
	3.4. Polos de referencia en Reino Unido .....	57
■	<b>4. Dinámica competitiva .....</b>	<b>63</b>
	4.1. Entorno actual y tendencias en Reino Unido .....	63
	4.2. Barreras de entrada .....	64
■	<b>5. OPORTUNIDADES DE MERCADO .....</b>	<b>66</b>
	5.1. Segmentos emergentes en crecimiento .....	67
■	<b>6. INFORMACIÓN DE INTERÉS .....</b>	<b>72</b>
	6.1. Ferias y eventos.....	72
■	<b>ANEXOS.....</b>	<b>76</b>
	A.1. Principales asociaciones .....	76
	A.2. Principales fabricantes .....	83



## Resumen ejecutivo

La **industria aeroespacial del Reino Unido** es la 1º más grande de Europa, y la **2º mayor del mundo**, por detrás de la de Estados Unidos, con una participación en el mercado global del 17% en 2019.

Está considerablemente **impulsada por las exportaciones** (el 98% de la producción aeroespacial nacional se exporta), y a pesar de una gran presencia manufacturera local, el mercado interno aún depende en gran medida de los productos importados (se estima que las importaciones representaron el 71,4% de la demanda interna el pasado 2021-22).

El país goza de **reputación como centro mundial de excelencia** para el diseño y la producción de **motores, helicópteros, alas, estructuras y sistemas aeronáuticos** (incluido el tren de aterrizaje). El Reino Unido también diseña y fabrica alas para todas las plataformas de aviones Airbus. Además de la fabricación, el Reino Unido cuenta con un próspero sector de MRO, que presta servicios al enorme número de aeronaves que vuelan a través y desde el Reino Unido cada año.

Con más de **3.000 empresas del sector** aeroespacial, que generan más de 282.000 puestos de trabajo directos e indirectos, el Reino Unido cuenta con una **cadena de suministro muy madura**. Entre las empresas nacionales figuran: **BAE Systems, Cobham, GKN, Meggitt, QinetiQ, Rolls-Royce y Ultra Electronics**. Entre las empresas no nacionales con mayor presencia figuran: **Boeing, Airbus, Leonardo** (incluidas sus filiales AgustaWestland y Selex ES), **General Electric** (incluida su filial GE Aviation Systems), **Lockheed Martin, MBDA, Safran, Spirit AeroSystems y Thales Group**.

Se identifican seis hubs que concentran la mayor parte de estas empresas: el Sureste (con el puerto de Southampton, el segundo más grande de Reino Unido), Oeste y Suroeste, (destacando la localidad de Filton, que alberga a Airbus GKN, Rolls Royce y MBDA), Noroeste (con BAE Systems en la zona de Lancashire y la Northwest Aerospace Alliance), Este de Inglaterra (con Felixstowe, el puerto de containers más transitado de Inglaterra) y Midlands Orientales.

**Las oportunidades** en este mercado siguen siendo las **asociadas a la fabricación de nuevos modelos de aviones o motores**, o para las empresas que emplean las últimas tecnologías, como los **materiales compuestos o la fabricación aditiva**. Además, el sector aeroespacial británico también está experimentando un aumento en el uso de plataformas informáticas en la nube, con innovación en soluciones integradas como herramientas de planificación de vuelos y sistemas digitales de gestión de vuelos.

En concreto, las mejores perspectivas en el Reino Unido se encuentran en los **ámbitos de la aerodinámica** (por ejemplo, diseño de alas), la **propulsión** (palas de rotor, montaje de motores), las **aeroestructuras** (montaje de fuselajes y alas), los **sistemas avanzados** (aviónica, tren de aterrizaje, etc.), así como en otras áreas emergentes como las **aplicaciones espaciales o los drones**.

Con una cadena de suministro tan bien integrada y madura, entrar en el mercado aeroespacial británico requiere paciencia, inversión, productos innovadores y precios competitivos. **Los nuevos proveedores deben demostrar una clara ventaja competitiva** si quieren tener éxito. Los proveedores pueden considerar la **posibilidad de colaborar con un cliente más grande** con una presencia establecida en el Reino Unido que esté buscando aumentar su capacidad, o el uso de un **distribuidor o agente local** con vínculos establecidos en el mercado.

Si los proveedores cumplen los reglamentos y normas de la UE, no deberían encontrar barreras técnicas de entrada significativas. Todas las empresas que deseen convertirse en proveedoras deberán registrarse ante su posible cliente. Además, deben cumplir, como mínimo, una norma de garantía de calidad como AS9100 y NADCAP para hacer negocios en la cadena de suministro aeroespacial del Reino Unido.



Alameda Urquijo, 36 5ª Planta Edificio Plaza Bizkaia  
48011 Bilbao info@basquetrade.eus  
**(+34) 94 403 71 60**