

# BIND4.0

STARTUP!  
BASQUE INDUSTRY 4.0  
ACCELERATOR PROGRAM

# STARTUPS DOSSIER

Conoce las startups que pueden impulsar la transformación digital y el desarrollo de nuevos negocios en tu empresa



<b>La startup en una línea</b>	Fabricación Aditiva metálica dirigida al sector industrial, fabricantes de componentes de alto valor, de tamaño grande y complejidad geométrica media.
<b>Localización</b>	Durango, Bizkaia
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Maher Holding</a> - <a href="#">ONA Electroerosión</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	4
<b>Año de constitución</b>	2017
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Sistemas y servicios basados en Tecnología aditiva WAAM (hilo + soldadura)
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Alto desperdicio de materia prima (Buy-To-Fly ratio alto) y largos Lead Times.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Fabricantes de componentes de alto valor. Piezas de gran tamaño. Sector aeronáutico, oil&gas, naval y ferrocarril
<b>Clientes destacados</b>	Key players del sector aeronáutico, oil&gas y centros de I+D
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Maier:</b> Aplicación de técnicas de fabricación aditiva en metal en los ámbitos de moldes y/o utillajes.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Amagoia Paskual - +34 607913302 - <a href="mailto:apaskual@addilan.com">apaskual@addilan.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.addilan.com">www.addilan.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	Controlamos las emisiones de gases y partículas en la Industria 4.0
<b>Localización</b>	Irun, Gipuzkoa
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Ivan Piquer</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	6
<b>Año de constitución</b>	2018
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Nuestro producto es un sistema de monitorización continua de partículas y gases en entornos industriales. Una serie de dispositivos nos permiten medir hasta 250 tipos diferentes de gases y partículas en suspensión. Un software cloud recibe la información y la pone a disposición de las empresas, permitiendo llevar a cabo su registro y actuar de manera preventiva. Ayudamos a las empresas a no tener que parar y mejoramos la calidad de trabajo de los empleados. aportamos seguridad en la industria 4.0
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	En los procesos industriales se utilizan y se generan gases y partículas que son perjudiciales para el medio ambiente y para el ser humano. Las emisiones de los mismos en zonas en las que hay trabajadores puede obligar a detener la producción con los costes que esto supone. Nuestro sistema realiza una monitorización continua de cara a evitar llegar a estos límites permitiendo tener la información de los niveles de exposición en tiempo real.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Nuestros clientes objetivo son aquellas empresas industriales que usen o generen gases y/o partículas que en caso de fuga, puedan poner en peligro a los trabajadores y la actividad productiva.
<b>Clientes destacados</b>	Mercedes Benz / Fagor
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Mercedes Benz:</b> Sensorización y analítica de gas sulfhídrico en instalación de pintura.</li> <li>• <b>Orona:</b> Interface de usuario – ascensor basado en móvil &amp; Llamadas remotas, accesibilidad y geoposicionamiento.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Ivan Piquer - 943 090 609 - <a href="mailto:info@atelei.com">info@atelei.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.atelei.com">www.atelei.com</a>



<b>La startup en una línea</b>	Bettergy es una Plataforma Web que ofrece servicios de Inteligencia Artificial para reducir el consumo en Plantas Industriales.
<b>Localización</b>	Málaga
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Antonio J Ruiz</a> - <a href="#">Aitor Castillo</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	18
<b>Año de constitución</b>	2015
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Bettergy optimiza a través de su Software EnergySequence y usando analíticas de Eficiencia Energética con la recolección de datos masivos, haciendo el procesado y la analítica correspondiente. Reducimos las emisiones de CO2, impulsando las operaciones y hacemos un enfoque estratégico para las complejas compras de energía en cualquier tipo de industria.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Las grandes industrias deben ahorrar energía para ser competitivas y sostenibles. Conocer las tendencias y dar prioridad a los cambios necesarios para las empresas, es un trabajo costoso y, por lo general, con pocos recursos. Nuestros análisis comparativos, capacidad de análisis de ineficiencias y propuesta de mejoras operativas y con necesidad de inversión nos permiten ver más y mejor, ahorrar más y ser más sostenibles.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Grandes Industrias, PYME's y comercializadoras de energía
<b>Clientes destacados</b>	Fujitsu, Ferrovial, TDK, Heidelberg Group, Enel.
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Gestamp Group:</b> En definición.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Antonio J Ruiz - +34 952025789 - <a href="mailto:ajruiz@bettergy.es">ajruiz@bettergy.es</a>
<b>Web</b>	<a href="https://www.bettergy.es/">https://www.bettergy.es/</a>

<b>La startup en una línea</b>	Desarrollamos recubrimientos y equipos de recubrimiento personalizados para funcionalizar superficies complejas como partículas o polvos.
<b>Localización</b>	Donostia-San-Sebastián, Gipuzkoa
<b>Fundadores</b>	Jose Maria Pitarke - <a href="#">Miguel Angel Carrera</a> - <a href="#">Andoni Isasti</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	3
<b>Año de constitución</b>	2014
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Estamos especializados en la técnica de recubrimiento Atomic Layer Deposition (ALD). Ofrecemos tanto servicios como equipos de recubrimiento. Desarrollamos recubrimientos personalizados para superficies complejas, desde recubrimientos protectores (anti-corrosión, anti-rayado, anti UV...) hasta recubrimientos funcionales (hidro/oleófobos, antibacterianos, foto catalíticos...). Nuestros equipos ALD ofrecen características modulables como plasma, cámaras de volumen adaptable o reactores de lecho fluido.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Las técnicas de recubrimiento tradicionales no son capaces de recubrir superficies complejas como polvos y sustratos porosos. ALD es la única técnica capaz de recubrir superficies complejas con una perfecta conformalidad, gran adhesión y a condiciones suaves. Al contrario que los equipos de ALD tradicionales, optimizados para los sustratos planos y finos de microelectrónica, desarrollamos equipos ALD personalizados que se adaptan a las necesidades de diferentes sectores y sustratos.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Fabricantes de polvos metálicos, poliméricos o inorgánicos para la fabricación aditiva o industria química. Fabricantes de pigmentos y tintas para la industria textil o cosmética.
<b>Clientes destacados</b>	Hemos desarrollado recubrimientos para OSRAM, una de las empresas más grandes en el sector de la iluminación, y hemos recubierto papel moneda para la Fabrica Nacional de Moneda y Timbre (FNMT). También hemos trabajado con otros sectores, como el sector de la máquina herramienta en nuestro servicio a Danobat. En cuanto a la venta de equipos, hemos vendido equipos de escala industrial a Comelec y de investigación a la Universidad de Central Florida, la Universidad de Humboldt y la Universidad de Paderborn.
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Danobat Group:</b> Tratamientos superficiales para evitar pérdidas de transmisión de luz en vidrios de cajas protectoras de equipos de medida ópticos en ambientes de mecanizado agresivos, con abundancia de vahos y vapores.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Itxasne Azpitarte - 943 324 603 - <a href="mailto:i.azpitarte@ctechnano.com">i.azpitarte@ctechnano.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.ctechnano.com">www.ctechnano.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	En DifferEngin nos especializamos en soluciones IoT para la digitalización de las empresas en el marco de la industria 4.0.
<b>Localización</b>	Barakaldo, Bizkaia
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Ángel A. García</a> - <a href="#">Jordi Gartzia</a> - <a href="#">Judith Laforga</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	3
<b>Año de constitución</b>	2017
<b>Descripción del producto/servicio</b>	En DifferEngin nos especializamos en IoT, ayudando a las empresas a digitalizar sus productos y servicios. Así logramos que se beneficien de las posibilidades que ofrece el IoT y les abre un nuevo modelo de negocio basado en los datos.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	El mercado tiende al paradigma de la industria 4.0, pero las empresas se ven frenadas por una necesidad constante de creación de valor, procesos productivos cada vez más eficientes, mayor orientación al cliente y nuevos modelos de negocio. Ante esta situación las empresas necesitan invertir en innovación de forma óptima. Por ello DifferEngin les ayuda a resolver los retos actuales incorporando IoT en sus productos y servicios, pudiendo así ofrecer un nuevo modelo de negocio basado en los datos.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Nuestro mercado es B2B centrado en el sector industrial, servicios, infraestructuras y construcción.
<b>Clientes destacados</b>	En DifferEngin tenemos claro que la clave para el cliente es una solución tecnología altamente personalizada a sus necesidades y que a su vez consiga diferenciarse en su sector.
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Viuda de Sainz:</b> Proyecto piloto para conocer el alcance y grado de madurez de la tecnología en relación con la productividad.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Judith Laforga - <a href="mailto:contact@differentengin.com">contact@differentengin.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.differentengin.com">www.differentengin.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	EAVE automatiza la recopilación y el informe de ruido personal y ambiental en entornos industriales
<b>Localización</b>	Londres, Reino Unido
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Dr. David Greenberg</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	19
<b>Año de constitución</b>	2015
<b>Descripción del producto/servicio</b>	EAVE ha desarrollado una solución para gestionar los riesgos para la salud causados por el ruido en entornos industriales. Tradicionalmente, ha sido costoso y difícil proteger a los trabajadores del ruido. La solución EAVE lo hace simple y con un bajo costo al automatizar y digitalizar el proceso. Esto se logra mediante la integración del monitoreo de ruido y la dosimetría personal en un par de defensas auditivas electrónicas. Cuando se combina con la plataforma de conservación de la audición de EAVE, se reduce el riesgo de pérdida de audición de los empleados.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	A pesar de cumplir con las regulaciones gubernamentales sobre el ruido en entornos, las personas todavía tienen pérdida auditiva inducida por el ruido. Los responsables de entornos industriales no son conscientes de las fluctuaciones diarias en el ruido, por lo que no pueden garantizar que las y los operarios estén protegidos adecuadamente. A menudo, esto resulta en una sobreprotección de las personas trabajadoras, lo que puede causar que el desconocimiento y el aislamiento impidan la comunicación y aumenten el riesgo de accidentes.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Empresas que tienen al menos 50 trabajadores en entornos con ruido y capaces de adoptar innovación y mejores prácticas. La construcción y la industria representan sectores con la mayor prevalencia de exposición peligrosa al ruido en el lugar de trabajo y son nuestros clientes objetivos.
<b>Clientes destacados</b>	BAM Nuttall (Empresa constructora de Reino Unido), Arborists, Airport Construction, UK Shipbuilding, Manufacturing Facility Management. Debido a la mayor aplicación de las normas de seguridad laboral y al aumento de los niveles de empleo en las industrias de la construcción, la manufactura y el petróleo y el gas, estas industrias son nuestro target. EAVE está trabajando actualmente con BAM, Morgan Sindall, Kier y Skanska, entre otros.
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Bridgestone:</b> Auditee Smart protection.</li> <li>• <b>Viuda de Sainz:</b> Proyecto piloto para conocer el alcance y grado de madurez de la tecnología en relación con la salud laboral.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Clare Schwarzberg - 0333 880 5693 - <a href="mailto:clare@eave.io">clare@eave.io</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.eave.io">www.eave.io</a>



<b>La startup en una línea</b>	Engidi diseña y desarrolla dispositivos wearables con tecnología IoT para mejorar la seguridad de los trabajadores en el sector industrial.
<b>Localización</b>	Barcelona
<b>Fundadores</b>	Gerard Fernandez - Ignacio Massana
<b>Nº de personas empleadas</b>	6
<b>Año de constitución</b>	2015
<b>Descripción del producto/servicio</b>	NGD-One es el primer dispositivo portátil de ENGIDI. Ubicado en el interior del casco de protección, monitoriza a los trabajadores en términos de seguridad y envía datos relevantes en tiempo real a una plataforma de IoT. Gracias a su conectividad global, NGD-One es universal y aplicable a cualquier vertical de mercado. Nuestra plataforma permite al Responsable del espacio de trabajo tener una actualización y control sobre la seguridad de los trabajadores y extraer informes semanales y mensuales.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Los accidentes laborales siguen siendo una epidemia para la Prevención de Riesgos Laborales. Faltan herramientas tecnológicas para garantizar la seguridad en el trabajo, especialmente en el sector industrial. Nuestro servicio garantiza una monitorización diaria y notifica en tiempo real una emergencia o incidente. Además, con los datos recopilados, aplicamos métodos de Machine Learning para extraer modelos predictivos y patrones de comportamiento para el futuro.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Empresas del sector industrial dispuestas a adoptar e implementar innovación y tecnología para la seguridad. Empresas de telecomunicación para ofrecer soluciones B2B innovadoras. Empresas de equipos de protección personal que deseen actualizar sus referencias con innovación y tecnología
<b>Clientes destacados</b>	Pruebas piloto en ejecución durante 2019 para testear en escenarios reales. Diferentes verticales de verticales, tales como: sitios de construcción, subestaciones eléctricas, minas a cielo abierto, puertos de carga, fábricas, petróleo y gas (que no requieren regulaciones atex), forestal, entre otros.
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>ABB:</b> Aplicación de EPI´s Inteligentes para monitorización de condiciones de trabajo en ubicación remota y espacios confinados. Alerta de impactos severos y caídas.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Gerard Fernandez - +34 625 71 79 75 - <a href="mailto:gerard@engidi.com">gerard@engidi.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.engidi.com">www.engidi.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	En Flythings damos luz a tus datos capturados de diversas fuentes (SCADA, ERP, BI) y los transformamos en información valiosa para la toma de decisiones
<b>Localización</b>	A Coruña
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Carlos Calvo Orosa</a> / <a href="#">Gonzalo Blázquez Gil</a> / <a href="#">Oscar Gonzalez Represas</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	4
<b>Año de constitución</b>	2017
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Flythings facilita la digitalización en la industria utilizando una herramienta flexible, ágil y personalizable que permite monitorización y analítica avanzada en tiempo real, la captura de datos de fuentes heterogéneas incluyendo actuación remota. Flythings ofrece visibilidad sobre los sistemas, procesos o activos para mejorar los niveles de productividad, eficiencia y calidad de una manera segura y sostenible y así crear nuevos servicios o modelos de relación con sus clientes.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Monitorización de condición y mantenimiento predictivo de activos industriales. Monitorización y mejora de procesos productivos. Reducción de costes. Monitorización de eficiencia energética. Trazabilidad y control de calidad en línea. Conexión M2M para soporte remoto y capacidades de control.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Organizaciones con fuentes de datos no monitorizadas o analizadas, focalizadas en obtener resultados tangibles de herramientas de digitalización. Típicamente fabricantes de equipos, industria de automoción, Agroalimentaria, de proceso o manufacturera.
<b>Clientes destacados</b>	Bridgestone: Monitorización de condición y mantenimiento predictivo en equipos rotativos. Ferroviario: Monitorización, simulación y predicción de consumo energético en un hospital público. Greenalia: Monitorización energética y del proceso de fabricación de pellets. Orbis: Conexión M2M para monitorización remota y actuación en sistemas de gestión energética y de iluminación
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Bridgestone:</b> Monitorización online de motores eléctricos de corriente alterna.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Juan Carlos Galán - +34 634410089 - <a href="mailto:jcgalan@flythings.es">jcgalan@flythings.es</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.flythings.io">www.flythings.io</a>

<b>La startup en una línea</b>	Protegemos a empresas y organizaciones contra ataques de seguridad de software.
<b>Localización</b>	Donostia-San-Sebastián, Gipuzkoa
<b>Fundadores</b>	Roberto Velasco - Gorka Vicente - Gotzon Illarramendi
<b>Nº de personas empleadas</b>	12
<b>Año de constitución</b>	2016
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Hdiv protege empresas y organización de los ataques a sistemas software, asegurando la disponibilidad y la integridad de los sistemas industriales basados en software. Para ello Hdiv dispone de productos tanto en el área de detección de problemas de seguridad (enfoque IAST) como en la protección de sistemas software de forma automática (enfoque RASP).
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Según Gartner el 60% de los sistemas software presenta algún tipo de problema de seguridad, generando graves consecuencias para las empresas y organizaciones como por ejemplo la pérdida de datos, pérdidas económicas, costo reputacional o paradas de sistemas productivos. Hdiv Security automatiza la protección de los sistemas software evitando este tipo de problemas.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Hdiv ha sido utilizado en diferentes sectores como la banca, gobierno, industria, e-commerce, etc. . Principalmente ha sido aplicado en sistemas software basados en plataformas Java y .NET.
<b>Clientes destacados</b>	Actualmente Hdiv Security dispone de 15 clientes de pago, incluyendo bancos dentro del top 10 y organizaciones militares en Estados Unidos, el principal banco local de Hong Kong y entidades locales como EJIE (Gobierno Vasco) y ULMA Handling systems. Además de los clientes de pago, la versión gratuita o Hdiv Community, dispone de más de 1.000 usuarios activos, donde el 17% de las descargas provienen de empresas dentro del Fortune 500.
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Euskaltel:</b> Solución de ciberseguridad para las aplicaciones de Euskaltel. El objetivo del proyecto es precisamente mejorar el nivel de ciberseguridad, mediante la implantación de medidas adicionales de detección de posibles problemas, así como la implantación de funcionalidades para la protección de las aplicaciones de Euskaltel.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Roberto Velasco – + 34 688910152 - <a href="mailto:roberto@hdivsecurity.com">roberto@hdivsecurity.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.hdivsecurity.com">www.hdivsecurity.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	Consultoría tecnológica para acelerar la implantación de la Fabricación Aditiva en las empresas.
<b>Localización</b>	Ordizia, Gipuzkoa
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Javier Martinez</a> - <a href="#">IK4-LORTEK</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	3
<b>Año de constitución</b>	2018
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Ofrecemos servicios y productos para acompañarte en la integración de la Fabricación Aditiva en tu modelo de negocio mediante 5 grandes bloques de servicios de Consultoría Tecnológica, Ingeniería, Fabricación de prototipos y primeras series, Formación y certificación.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Nuestros productos y servicios ayudan a dicha integración desde la experiencia de más de 10 años en este campo.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Aerospace, Automotive, Oil & Gas, Energy, Transport, Industry
<b>Clientes destacados</b>	Aerospace, Automotive, Oil & Gas, Energy, Transport, Industry
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Mondragon BDC:</b> Utilización de manufactura aditiva en la fabricación de componentes de troqueles. Proyecto desarrollado en Matrici (empresa del grupo).</li> <li>• <b>Repsol-Petronor:</b> Scouting tecnológico y benchmark del estado del arte, para poder tomar decisiones futuras sobre dicha tecnología.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Javier Martinez - +34 619263394 - <a href="mailto:jmartinez@iddo.es">jmartinez@iddo.es</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.iddo.es">www.iddo.es</a>

<b>La startup en una línea</b>	Entornos virtuales interactivos para la interpretación de datos.
<b>Localización</b>	Donostia-San-Sebastián, Gipuzkoa
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Seda Tosun</a> - <a href="#">Samara Ruiz</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	3
<b>Año de constitución</b>	2018
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Diseñamos visualizaciones inmersivas, adaptadas al objetivo de cada proyecto. Mediante AR-VR aprovechamos la tercera dimensión para aumentar un business intelligence con gráficos hipérdimensionales y visualizaciones animadas. Lo unimos a un gemelo digital con una capa de inteligencia visual. Esto se convierte en una herramienta que permite monitorizar, controlar la planta y simular los procesos. Los disponemos en multi-dispositivo desde smartwatches hasta gafas o pantallas.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	La industria se enfrenta a desafíos cada vez mayores, como manejar datos masivos en tiempo real, minimizar incidencias y responder más rápido a emergencias. El digital twin unido a la analítica inmersiva mejora la eficiencia para superar estos retos y permite aprovechar el potencial de los datos de manera ágil e intuitiva con interfaces naturales. Ayudamos a optimizar los procesos, reducir los costes de mantenimiento y contar la historia detrás de los datos para tomar decisiones inteligentes.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Industria productiva, Logística, Smart Cities, Telecomunicaciones y cualquier sector que maneje datos complejos.
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Sidenor</b>: Gestión de datos y visualización.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Seda Tosun - +34 636515357 - <a href="mailto:seda@immersia.eu">seda@immersia.eu</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.immersia.eu">www.immersia.eu</a>

<b>La startup en una línea</b>	Acelerando la investigación clínica gracias al procesamiento de lenguaje médico.
<b>Localización</b>	Barcelona
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Javier de Oca</a> - <a href="#">Álvaro Abella</a> - <a href="#">Gabriel de Maeztu</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	6
<b>Año de constitución</b>	2016
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Aceleramos la investigación clínica aprovechando el acceso a Real World Data de miles de historias clínicas. Cómo lo hacemos ? Gracias a herramientas de aprendizaje automático que estructuran las notas clínicas. Millones de puntos de datos se recopilan a partir de registros médicos estructurados y no estructurados gracias procesamiento en lenguaje natural, lo que crea una representación de cada paciente que se puede usar más adelante para encontrar perfiles específicos.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Aceleramos el reclutamiento de pacientes para ensayos clínicos, ayudando a encontrar los perfiles concretos en los emplazamientos clínicos correctos.</li> <li>• Aceleramos los estudios observacionales gracias a miles de millones de puntos de datos estructurados y recopilados de nuestra red de sitios.-</li> <li>• Otorgamos a los hospitales y comités de ética plena autoridad sobre el acceso y uso de datos. Los datos se almacenan localmente, totalmente anonimizados de acuerdo con los estándares de GDPR."</li> </ul>
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Industria farmacéutica y organizaciones de investigación por contrato.
<b>Clientes destacados</b>	Hospital Universitari Vall d'Hebron, Grupo IMQ
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Grupo IMQ:</b> Mejora de la gestión con la Historia Clínica codificada.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Gabriel de Maeztu - +34 616 754 011 - <a href="mailto:gabi@iomed.health">gabi@iomed.health</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.iomed.health">www.iomed.health</a>

<b>La startup en una línea</b>	JakinCode diseña, desarrolla e implementa soluciones avanzadas de ciberseguridad.
<b>Localización</b>	Vitoria-Gasteiz, Araba
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Mikel Díaz de Arcaya</a> - <a href="#">Diego Gil</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	10
<b>Año de constitución</b>	2014
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Nuestros expertos recopilarán información pública sobre su infraestructura, sistemas, servicios y personal para analizar sus vulnerabilidades y realizar un ataque dirigido con herramientas ofensivas ad-hoc con el objetivo de infiltrarse en su organización y exfiltrar información sin ser detectados. Una vez identificados los riesgos, diseñamos medidas de contrainteligencia contextualizadas a la infraestructura de nuestros clientes para detectar, monitorizar y contener posibles amenazas.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	La seguridad absoluta no existe, sólo hay dos vías para comprometer una organización: explotando vulnerabilidades técnicas o usando ingeniería social. Con nuestra red de señuelos e indicadores de compromiso a medida, alertamos de patrones anormales de comportamiento para detectar de forma temprana un ciberataque y poder contenerlo antes de que se materialice la amenaza.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Empresas de los sectores: Industria, Infraestructuras críticas, Servicios financieros, Energético y Sanitario
<b>Clientes destacados</b>	Siemens-Gamesa, Indar Electric (Ingeteam Group), Aceros Inoxidables Olarra, Autoridad Portuaria de Bilbao, Consorcio de Aguas de Bilbao-Bizkaia
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>CIE Automotive:</b> Diagnóstico y securización frente a ciberataques de línea piloto para la fabricación de componentes de forja para automoción.</li> <li>• <b>Euskaltel:</b> Creación de un nuevo producto de ciberseguridad para clientes de empresa que permita detectar amenazas externas de ciberseguridad en base a la instalación de honeypots o señuelos.</li> <li>• <b>Grupo Elecnor:</b> Realización de un proyecto y evaluación de resultados sobre amenazas de exfiltración de información no detectadas.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Mikel Díaz de Arcaya - +34 945198426 - <a href="mailto:arcaya@jakincode.com">arcaya@jakincode.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.jakincode.com">www.jakincode.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	Desarrollador de simulaciones de realidad virtual para industria y emergencia
<b>Localización</b>	Bilbao, Bizkaia
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Jon Martinez</a> - <a href="#">Mikel Cearsolo</a> - <a href="#">Mikel Calvo</a> - <a href="#">Jon Lopez de Guereña</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	20
<b>Año de constitución</b>	2018
<b>Descripción del producto/servicio</b>	LUDUS es una plataforma para simulación inmersiva, que mediante la tecnología de realidad virtual, permite a los profesionales practicar una gran variedad de procedimientos operativos estándar y situaciones de riesgo sin ningún peligro real, probar sus habilidades y capacitarse para adquirir nuevas habilidades de forma totalmente segura. Entorno medible y reutilizable.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	<p>En LUDUS resolvemos este tipo de problemas:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Los trabajadores pueden entrenar sin parar o interrumpir el uso de una máquina.</li> <li>▪ Los trabajadores pueden capacitarse en cualquier protocolo que no tenga que mudarse de su lugar de trabajo, eliminando los costos de viaje de las formaciones.</li> <li>▪ Garantía de que todos los trabajadores tengan el mismo proceso de capacitación, y que puedan contar con datos confiables del proceso de los trabajadores para que puedan tener una mejor percepción de la toma de decisiones</li> <li>▪ Capacitación en situaciones o protocolos de alto riesgo, que no pueden ser entrenados en un contexto real.</li> </ul>
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Grandes empresas, con más de 1000 empleados y más de 100.000.000€ de facturación de diferentes sectores: transporte (automoción, industria ferroviaria y aeronáutica), sector energético, petroquímico o químico, con altas necesidades de formaciones arriesgadas.
<b>Clientes destacados</b>	Naturgy ( Former Gas Natural Fenosa), Thyssenkrupp, BASF, CEPSA, FORD, SLCA (joint venture entre Repsol y BP), UBE; Faurecia, ADIF, Madrid Firefighting Service...
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Gestamp:</b> Formación para la capacitación de puentes grúa con realidad virtual.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Joana Epalza - +34 946122241 - <a href="mailto:joana.epalza@ludus-vr.com">joana.epalza@ludus-vr.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.ludus-vr.com">www.ludus-vr.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	Inteligencia Artificial para mejorar los resultados de la oncología y la calidad de vida
<b>Localización</b>	Donostia-San-Sebastián, Gipuzkoa
<b>Fundadores</b>	Eider Sánchez Herrero - Mainer Alberich Inchausti
<b>Nº de personas empleadas</b>	6
<b>Año de constitución</b>	2017
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Sistema de IA para la mejora de resultados en oncología. Sistema predictivo que da soporte al médico durante el manejo de complicaciones durante y después del tratamiento oncológico.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Menos <1% de la población participa actualmente en los ensayos clínicos. Nuestro objetivo es utilizar la experiencia del 99% de los pacientes restantes para mejorar los resultados y la calidad de vida de los pacientes futuros.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Hospitales, Industria Farmacéutica, CRO, Biotech, Compañías de Seguros
<b>Clientes destacados</b>	Sector Hospitalario: Nos dirigimos a hospitales y servicios de oncología privados y públicos. Sector Farmacéutico: Nos dirigimos a laboratorios con nuevos tratamientos oncológicos en desarrollo o comercialización; también a CROs que gestionen ensayos clínicos. Clientes más relevantes: Hospital Universitario Donostia
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Grupo Alcor:</b> Desarrollo de un nuevo servicio de medicina personalizada.</li> <li>• <b>Quirón Salud:</b> Desarrollo de un nuevo servicio de medicina personalizada.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Eider Sanchez Herrero - <a href="mailto:e.sanchez@naruintelligence.com">e.sanchez@naruintelligence.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.naruintelligence.com">www.naruintelligence.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	En Neosentec utilizamos la realidad aumentada para ofrecer soluciones diferenciadoras a nuestros clientes en múltiples sectores.
<b>Localización</b>	Asturias
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Pedro Javier Sáez</a> - <a href="#">Carlos González</a> - <a href="#">Pablo Soto</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	11
<b>Año de constitución</b>	2014
<b>Descripción del producto/servicio</b>	"Nuestro objetivo es integrar la realidad aumentada y mixta en diversos sectores. Gracias a esta tecnología podemos perfeccionar o potenciar el mundo real que nos rodea, añadiendo capas de información sobre el mundo que percibimos. Todas las soluciones que ofrecemos a nuestros clientes se basan en nuestra propia plataforma de realidad aumentada para la gestión de contenidos y desarrollo de aplicaciones: Onirix. Ven con una idea y obtén una solución."
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Incluir la realidad aumentada en la línea de negocio de cualquier empresa no es un proceso sencillo, se requiere de conocimientos específicos, así como de infraestructura. Onirix proporciona una plataforma para poder realizar demos y proyectos completos, en diferentes sectores y ámbitos, de una manera sencilla. Cuenta con una plataforma web de gestión, y kits de desarrollo especializados. Es una herramienta muy flexible que permite incluir soluciones de diversa índole en muy poco tiempo.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Ofrecemos servicios a cualquier empresa que quiera incluir realidad aumentada tanto en sus procesos como en los servicios que proporciona a sus clientes. Estamos especializados en el sector industrial, en tareas de mantenimiento y formación de operarios.
<b>Clientes destacados</b>	"Contamos con clientes de diversos tipos, aunque principalmente orientados al mundo industria: Grupo TSK: guiado de operarios en plantas fotovoltaicas / Thyssenkrupp: guiado de operarios e identificación de alertas / Unilever: guiado en labores de mantenimiento / Fundación Tecos y Cruz Roja: infancia hospitalizada / Fundación Vodafone: gamificación mediante RA / Seur: cálculo de volúmenes de paquetes mediante RA / Vida y Comida: carta del restaurante en RA"
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Batz:</b> Desarrollo de herramienta de realidad aumentada para la digitalización de procesos en el sector de automoción.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Pedro Javier Sáez - +34 646 12 49 85 - <a href="mailto:pedrojavier.saez@neosentec.com">pedrojavier.saez@neosentec.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.neosentec.com">www.neosentec.com</a> / <a href="http://www.onirix.com">www.onirix.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	Reconocemos máquinas rotas monitorizando su sonido.
<b>Localización</b>	Praga, Republica Checa
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Pavel Konecny</a> - <a href="#">Tomas Netrval</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	23
<b>Año de constitución</b>	2016
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Utilizamos métodos de inteligencia artificial para entender las señales de audio. Desarrollamos una tecnología de diagnóstico para la detección temprana de desperfectos en máquinas. Los seres humanos se utilizan con frecuencia durante los controles de calidad, por ejemplo en el control del aire acondicionado, la caja de cambios, etc. Nuestra solución puede automatizar el análisis utilizando nuestro cerebro digital, que emula la corteza auditiva.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Nos centramos en la detección temprana y la predicción de mal funcionamiento mecánico en cualquier maquinaria. El pre-procesamiento exclusivo de los datos de entrada permite que la red neuronal aprenda e identifique las características importantes rápidamente y con un alto nivel de confianza.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Unidades de cogeneración, escaleras mecánicas, aerogeneradores, centrales hidroeléctricas, procesos de fabricación, automoción.
<b>Clientes destacados</b>	Mercedes Benz, Siemens, Skoda auto, Volkswagen, MVV Energy, BMW, ....
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Mercedes Benz:</b> Aplicación del ultrasonido a la detección de degeneración mecánica de muñecas robot.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Sara Boutall – +44 7427677137 - <a href="mailto:sara.boutall@neuronsw.com">sara.boutall@neuronsw.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.neuronsw.com">www.neuronsw.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	Fabricante español de ciberseguridad que proporciona visibilidad y control en cualquier acceso de las redes corporativas en entornos IT e industriales
<b>Localización</b>	Madrid - País Vasco - Tarrasa - Brasil
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Albert Estrada</a> - <a href="#">Xavier Gonzalez</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	20
<b>Año de constitución</b>	2011
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Adaptive Digital Defense para entornos OT, proporciona visibilidad y control. Es una solución basada en software que permite a las empresas ejecutar todo tipo de procesos industriales, utilizando técnicas no intrusivas, con un enfoque modular que logra una visión centralizada de los activos de sus redes y establece como determinar los controles de seguridad apropiados y garantizar un impacto cero en los tiempos de actividad. Una solución flexible que puede adaptarse rápidamente a la infraestructura.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Adaptive Digital Defense (AAD), y pretende ayudar a las empresas industriales de todo tipo, a conseguir la seguridad digital en los procesos industriales. Adicionalmente, la sinergia entre los productos AAD y OpenNAC Enterprise pretende ser la respuesta a la convergencia de las redes IT y OT para una mejora global de la eficiencia de los procesos empresariales, tanto industriales como administrativos.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Empresas industriales preocupadas en seguridad digital y buscan establecer una base sólida para construir su estrategia de seguridad. Organizaciones que gestionan dispositivos de IT, IoT y OT y necesitan una vista global de todos los activos conectados en tiempo real y establecer controles relevantes.
<b>Clientes destacados</b>	ArcelorMittal, Elecnor, Alpha Group, Ferrocarrils de la Generalitat
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>ArcelorMittal:</b> Descubrimiento, identificación y perfilado de todos los dispositivos en las Redes IT y OT, a través de métodos pasivos aplicando analizadores de tráfico, ofreciendo una visibilidad completa y precisa de los dispositivos. Aplicación de controles adaptativos diferenciados atendiendo a las causísticas de las Redes IT y OT.</li> <li>• <b>Grupo Elecnor:</b> Proyecto piloto en red para control de acceso integral.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Darragh Kelly - <a href="mailto:darragh.kelly@opencloudfactory.com">darragh.kelly@opencloudfactory.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.opencloudfactory.com">www.opencloudfactory.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	Oretek ofrece soluciones software para puesta en marcha virtual y gemelo digital mediante el uso de tecnologías de simulación.
<b>Localización</b>	Arrasate, Gipuzkoa
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Silvia Nieto</a> - <a href="#">Elisa Canas</a> - <a href="#">Josu Boneta</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	5
<b>Año de constitución</b>	2016
<b>Descripción del producto/servicio</b>	VCSim permite simular los dispositivos que componen una línea de automatización, con el objetivo de testear y validar el software responsable del control y la supervisión de dicha planta sin necesidad de disponer de los dispositivos reales. VCSim se puede utilizar en la fase de construcción de la planta, lo que se conoce como virtual commissioning, o bien para hacer cambios en el proceso una vez que la línea ya está en funcionamiento, mediante la construcción de un gemelo digital de la misma.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	VCSim permite reducir el tiempo de puesta en marcha hasta en un 75% a la hora de construir nuevas líneas automatizadas, así como reducir las paradas de producción para integrar nuevos cambios si la planta ya está en funcionamiento. Los costes de los proyectos se reducen hasta en un 30% gracias a las pruebas de integración mediante simulación que se realizan antes de la integración final.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Sistemas automatizados con software de control/supervisión como líneas de producción, almacenes, etc.
<b>Clientes destacados</b>	Proyectos piloto en clientes del sector intralogístico y del sector de la producción industrial.
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Ulma</b>: Prueba de concepto e implantación de herramienta de simulación VCSim en un conjunto de piezas distribuidas e interconectadas.</li> <li>• <b>Tubacex</b>: Desarrollo de un entorno de pruebas virtual para el MES de una de las líneas de la planta.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Silvia Nieto - +34 644 86 09 36 - <a href="mailto:snieto@oreteksolutions.com">snieto@oreteksolutions.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.oreteksolutions.com">www.oreteksolutions.com</a>



<b>La startup en una línea</b>	OSASEN desarrolla dispositivos y sistemas PoC rápidos y fiables basados en tecnología biosensórica con aplicación al diagnóstico in vitro.
<b>Localización</b>	Derio, Bizkaia
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Asier Albizu</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	5
<b>Año de constitución</b>	2015
<b>Descripción del producto/servicio</b>	<p>OSAXYL: Una herramienta rápida, de fácil uso, no invasiva y económica para una evaluación precisa del nivel de hipolactasia (intolerancia a la lactosa) mediante la detección de xilosa en orina. Es un dispositivo Point-of-Care (PoC) compuesto por:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• El xilómetro OSAXYL, un lector electrónico portátil capaz de reconocimiento biológico en un valor cuantificable.</li> <li>• Las tiras reactivas OSAXYL desechables basadas en electrodos serigrafados funcionalizados con un elemento de reconocimiento biológico.</li> </ul>
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	OSASEN ofrece soluciones coste-eficientes para la monitorización y detección de parámetros de interés que ayuden a la toma de decisiones eficaces en el diagnóstico, prevención y seguimiento de la salud. Se trata de dispositivos PoC basados en avanzados sistemas de detección, dirigidos al diagnóstico y a la monitorización de enfermos crónicos, fármacos y terapias.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Hospitales, Centros de Atención Primaria, Consultas de Especialistas, Empresas farmacéuticas y biotecnológicas
<b>Clientes destacados</b>	VENTER PHARMA: desarrolla de soluciones para patologías digestivas. Ha desarrollado su primer producto, el medicamento de diagnóstico LacTEST como un método preciso y seguro para el diagnóstico de la hipolactasia.. ERRER FARMA es un grupo farmacéutico privado con presencia directa en 26 países e indirecta en más de 90. Su negocio diversificado abarca medicamentos de prescripción, vacunas, diagnóstico, etc.
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Faes Farma:</b> Customización de un biosensor digital miniaturizado para la integración de datos de diagnóstico generados dentro de los módulos de ReveALER.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Julián Sánchez - +34 944049884 - <a href="mailto:osasen@osaen.com">osasen@osaen.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.osasen.com">www.osasen.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	Patia desarrolla herramientas genómicas y las integra con apps digitales y wearables para prevenir y controlar la diabetes
<b>Localización</b>	Donostia/San-Sebastián - Gipuzkoa
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Laureano Simón</a> - <a href="#">Mirella Zulueta</a> - <a href="#">Leire Mendizabal</a> - <a href="#">Jaime Razkin</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	16
<b>Año de constitución</b>	2015
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Una plataforma que integra de forma única y rentable un conjunto de pruebas de genotipado de alto rendimiento con algoritmos de predicción, aplicaciones digitales y dietas saludables. La entrada al mercado es con una herramienta para detectar y controlar la diabetes gestacional
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	La diabetes es ya una pandemia global. Es uno de los problemas de salud pública mundial más importante. El desarrollo de la enfermedad está determinado por factores genéticos y ambientales (estilo de vida). El gasto sanitario va a colapsar los sistemas de salud. Un embarazo con diabetes gestacional cuesta de media 1565 € más. La buena noticia es que la mayoría de los casos de diabetes pueden prevenirse.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Mujeres planificando embarazo o en primeras semanas (diabetes gestacional) y/o personas que desean prevenir y controlar la diabetes y la obesidad
<b>Clientes destacados</b>	Desarrollo de negocio con acuerdos con los mejores laboratorios clínicos, hospitales, industria farmacéutica e industria alimentaria
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Keralty</b>: Prevención y tratamiento de enfermedades metabólicas ligadas al envejecimiento.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Jaime Razkin - +34 943324673 - <a href="mailto:jrazkin@patiadiabetes.com">jrazkin@patiadiabetes.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.patiadiabetes.com">www.patiadiabetes.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	Colecciones de datos clínicos de calidad, procedentes del manejo real de patologías.
<b>Localización</b>	Madrid
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Roberto Bravo</a> - <a href="#">Miguel Cabañas</a> - <a href="#">Elli Ghozzati</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	22
<b>Año de constitución</b>	2015
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Persei vivarium es una compañía de Salud Digital que transforma información clínica de patologías específicas en colecciones de datos de calidad. Nuestra tecnología y procesos extienden la historia clínica a ámbitos del proceso asistencial no recopilados en los sistemas hospitalarios. Nuestra aproximación permite generar datos clínicos útiles y confiables, en una escala geográfica sin precedentes, ofreciendo información sobre el manejo de las patologías de altísimo valor a nuestros clientes.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Actualmente NO HAY RESPUESTAS para importantes preguntas sobre la gestión de patologías a niveles regionales, nacionales o globales: ¿Cuántos pacientes hay con una patología y cómo son tratados? La situación está limitando drásticamente la aceleración de la investigación y la extracción de indicadores clave de salud (calidad asistencial, coste-eficacia, experiencia del paciente, ...) que podrían optimizar los procesos asistenciales y mejorar las terapias y calidad de vida de los pacientes.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Industria farmacéutica, Compañías de dispositivos médicos, Hospitales y Organismos públicos.
<b>Clientes destacados</b>	Nuestras soluciones están siendo utilizadas en decenas de proyectos de alto impacto en el mundo. Nuestros principales clientes están en el Top 25 de compañías farmacéuticas y dispositivos médicos y colectivos relevantes de profesionales sanitarios e investigadores.
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Faes Farma:</b> Desarrollo de una versión beta del ecosistema digital ReveALER, que incorporará un prototipo funcional del proceso asistencial troncal (variables esenciales y relevantes) para el manejo de alergias.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Roberto Bravo - +34 636493002 - <a href="mailto:roberto.bravo@perseivivarium.com">roberto.bravo@perseivivarium.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.perseivivarium.com">www.perseivivarium.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	Samylabs es una empresa dedicada al diseño, fabricación y comercialización de impresoras 3D en metal basadas en tecnología SLM.
<b>Localización</b>	Barakaldo, Bizkaia
<b>Fundadores</b>	Amador Garcia - Jose Felix Torre - Jon Martínez
<b>Nº de personas empleadas</b>	4
<b>Año de constitución</b>	2017
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Samylabs diseña y produce impresoras 3D en metal capaces de imprimir en diferentes aleaciones metálicas como acero 316, iniconel o cobalto - cromo. Actualmente disponemos de 2 modelos. Alba300 con una potencia laser de 300W y un volumen cilíndrico de trabajo de 160 mm de diámetro y 200 mm de altura y ALBA 500 con un laser de 500W de potencia y un volumen de trabajo cubico de 250x250x280 mm. Las máquinas disponen de su propio software de laminación así como de una atmosfera protegida.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Nuestra tecnología permite imprimir en aleaciones muy diversas complejas piezas con estructuras internas que son imposibles de fabricar con otra técnica. Permite la creación rápida y sencilla de piezas unitarias y tiradas cortas.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Empresas industriales, centros de formación profesional y universidades, centros tecnológicos y laboratorios protésico, médico dentales
<b>Clientes destacados</b>	Samylabs es una empresa dedicada al diseño, fabricación y comercialización de impresoras 3D en metal basadas en tecnología SLM. Esta tecnología es de interés para la realización de prototipos, moldes y piezas complejas dentro del sector industrial. También es de interés para el sector médico dental y protésico.
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>BTI:</b> Proyecto en el área del CAD/CAM dental, prótesis dentales en fabricación aditiva por SLM, maquinaria y utillajes necesarios.</li> <li>• <b>Egile:</b> Validación de su proceso de fabricación aditiva SLM en piezas reales del sector medical y aeronáutico incluyendo especificaciones y realización de ensayos”.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Jon Martínez - +34 669631095 - <a href="mailto:jmartinez@samylabs.com">jmartinez@samylabs.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.samylabs.com">www.samylabs.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	Diseñamos, fabricamos y producimos impresoras 3D a medida, conectadas y de confianza que proveen una excelente asequible solución de fabricación.
<b>Localización</b>	Oiartzun, Gipuzkoa
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Jon Bengoetxea</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	17
<b>Año de constitución</b>	2013
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Fabricamos impresoras 3D profesionales: Máquinas conectadas que pueden trascender más allá del espacio en el que habitan. Impresoras modulares que permiten crear soluciones para responder a múltiples necesidades. La suma de todo resulta en productividad. Nuestra filosofía de enfocarnos en lo esencial e importante nos permite ofrecer productos competitivos y asequibles. Nuestras máquinas son robustas, capaces de imprimir con múltiples materiales, durante miles de horas casi sin mantenimiento.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Nuestro trabajo contribuye a mejorar la productividad y la innovación en las empresas del siglo XXI, sea cual sea su tamaño y ubicación. Con nuestra tecnología y conocimiento, las empresas tienen la autonomía y libertad para crear, agilidad para cambiar, rapidez para responder y una gran oportunidad para ahorrar. Creemos en el poder de la simplicidad; el poder del sentido común, siempre termina demostrando en la tecnología y en la vida real que menos no es sólo más, sino mejor.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Nuestra plataforma de fabricación adaptable permite optimizar todos los recursos y lograr ventaja en la gestión y la formación, permitiendo afrontar nuevos usos y gestionar todo de una forma única en empresas industriales, empresas bio-médicas o el sector académico y de investigación.
<b>Clientes destacados</b>	Empresas industriales, empresas del sector salud, centros de investigación, etc.: CAF, Boeing, CIC Nanogune, Osakidetza, Kendu, Leartiker, Tecnalia, etc.
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>CAF:</b> Desarrollo de aplicación de la tecnología aditiva para al fabricación con materiales provenientes de la granza.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Iñigo Ibiriku - +34 610684811 - <a href="mailto:iibiriku@tumaker.com">iibiriku@tumaker.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.tumaker.com">www.tumaker.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	Tyris Ai, sistemas de análisis predictivo para la optimización de procesos productivos enfocados al sector industrial.
<b>Localización</b>	Valencia
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Manuel Suárez</a> - <a href="#">Javier Oliver</a> - <a href="#">David Monzó</a> - <a href="#">Haritz Gartzia</a> - <a href="#">Héctor Montaner</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	23
<b>Año de constitución</b>	2014
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Nuestro Sistema de Análisis Predictivo con tecnología de Machine Learning está orientado al Mantenimiento Predictivo y la Predicción de Fallos de Calidad. Es capaz de identificar las futuras averías de las máquinas y los incidentes de la producción con el objetivo de aumentar la calidad y la disponibilidad de la producción. Nuestro motor de predicción ya se aplica en sectores como automoción, construcción y agua, y ha recibido el Premio Innovación 2018 del Ministerio de Ciencia y SACYR.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Con nuestro Sistema de Predicción de Calidad de Procesos, las empresas pueden identificar futuras disminuciones de calidad en procesos antes de que ocurran e incluso arreglarlos en tiempo real. Con el Sistema de Mantenimiento Predictivo se consigue reducir las paradas de producción y las situaciones "fuera de servicio". Dado que el motor predictivo de Machine Learning puede anticipar los futuros fallos críticos de las máquinas, los departamentos de mantenimiento reducen tiempo y costes.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Estamos realizando proyectos para SEAT, Acciona, Michelin y Aguas de Valencia como desarrolladores con el sello de proveedor homologado. Nuestros clientes potenciales son empresas industriales y manufactureras con maquinaria de producción y procesos de distribución como Celsa, Repsol, Ford, Suez.
<b>Clientes destacados</b>	Seat, Aguas de Valencia, Acciona, Michelin y Sener
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>RPK</b>: "Sistema de Mantenimiento Predictivo con Machine Learning para la optimización de la calidad productiva de máquinas granalladoras".</li> <li>• <b>Sener</b>: IoT para aplicaciones de transporte. Ventilación inteligente en túneles y estaciones.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Manuel Suárez - +34 659001345 - <a href="mailto:manuel@tyris.ai">manuel@tyris.ai</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.tyris.ai">www.tyris.ai</a>



<b>La startup en una línea</b>	Te ayudamos a cargar tu vehículo eléctrico. En Veltium creamos soluciones para las infraestructuras de recarga de los vehículos eléctricos.
<b>Localización</b>	Vitoria-Gasteiz, Araba
<b>Fundadores</b>	Alberto Delgado - Aitor Etxezarreta - Juan Ignacio Sanz - Alberto Velasco
<b>Nº de personas empleadas</b>	4
<b>Año de constitución</b>	2016
<b>Descripción del producto/servicio</b>	<p>Sistemas de recarga de vehículos eléctricos compuesto por tres elementos:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Cargadores de diseño atractivo con todas las funciones integradas (Medida, comunicaciones, control inteligente de la recarga)</li> <li>• Una interfaz desarrollada en una App de smartphone desde la que el usuario puede configurar y controlar los equipos y las recargas</li> <li>• Una plataforma cloud conectada con las apps donde los datos de los equipos está disponibles para los usuarios a través de internet.</li> </ul>
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	<p>La recarga de vehículos eléctricos en distintos escenarios (recarga doméstica, empresas, uso público):</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Instalación sencilla y comprobaciones automáticas de seguridad</li> <li>• Sencillez para el usuario final</li> <li>• Recarga inteligente: la recarga se adapta a la potencia disponible</li> <li>• Personalizable y configurable</li> <li>• Toda la información y control de la carga está disponible para el usuario en su propio smartphone</li> </ul> <p>Nuestro completo sistema es sencillo para los usuarios y flexible para los gestores.</p>
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	<p>Empresas que apuesten por la movilidad eléctrica:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Prestando servicios o gestionando infraestructuras de carga</li> <li>• Como usuarios o propietarios de una flota eléctrica que necesiten recargar de sus vehículos a diario</li> </ul>
<b>Clientes destacados</b>	Iberdrola
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Iberdrola:</b> Desarrollo de funcionalidades específicas para las instalaciones de Iberdrola, incluyendo la integración en la App móvil de Iberdrola de las funciones de acceso a los cargadores Veltium.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Alberto Delgado - +34654314269 - <a href="mailto:albertodelgado@veltium.com">albertodelgado@veltium.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.veltium.com">www.veltium.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	Plataforma software para crear y gestionar aplicac. industriales en la nube. Conecta máquinas, datos y análisis para mejorar la eficiencia operativa.
<b>Localización</b>	Donostia-San-Sebastián, Gipuzkoa
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Ricardo González</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	10
<b>Año de constitución</b>	2017
<b>Descripción del producto/servicio</b>	<p>Vixon es un sistema de monitorización basado en la nube que registra y analiza de forma automática los datos capturados a través de los PLCs, CNCs y equipos de monitorización de las máquinas.</p> <p>Al conectar máquinas, analizar datos y ofrecer información en tiempo real, las aplicaciones basadas en Vixon ofrecen niveles superiores de rendimiento de las máquinas.</p> <p>Vixon proporciona a las empresas la base tecnológica para capturar el valor real que transformará la forma en que funcionan y compiten.</p>
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	<p>Vixon analiza los patrones de funcionamiento de las máquinas permitiendo a los fabricantes OEM ofrecer a sus clientes máquinas más inteligentes, flexibles y completas.</p> <p>Permite mejorar la productividad de la fábrica y la transparencia en el funcionamiento de la máquina (teleasistencia, trazabilidad, mantenimiento preventivo y predictivo, aumento de la garantía de disponibilidad, acceso on line desde cualquier lugar y dispositivo, etc.).</p>
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Fabricantes de maquinaria (OEM), fábricas de mecanizado (usuarios finales de máquinas) y distribuidores de maquinaria.
<b>Clientes destacados</b>	Ibarmia, Zayer, Grupo Nicolás Correa, Khegal Aeronáutica, Arisa, Bost, ...
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Michelin:</b> Implantación de un sistema inteligente de ayuda a la planificación de la producción en un taller de fabricación de utillaje.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Jesús Eguiazabal - +34 630 099 088 - <a href="mailto:jeg@vixon360.com">jeg@vixon360.com</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.vixon360.com">www.vixon360.com</a>

<b>La startup en una línea</b>	Hemos desarrollado una tecnología de HW (Dispos. IoT) y SW (Plataforma AI) para el Tracking y Telemetría la Cadena de Suministro para la Industria 4.0
<b>Localización</b>	Valencia
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Javier Ferrer Vicent</a> - <a href="#">Jose Pons Bataller</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	30
<b>Año de constitución</b>	2015
<b>Descripción del producto/servicio</b>	HW: Bases y tags de localización (activa y pasiva), multi-protocolos de comunicación wireless (witrac, LoRa, SigFox, M2M, Wifi, Bluetooth, RFID, LTE, NB-IoT, etc), alimentación flexible (pilas, baterías recargables, inducción, solar, etc.), sensorica variable (acelerómetro, gps, relé, T, H, etc.) y memoria de almacenamiento. SW: AI ( trilateración, patrones predictivos, local y cloud, encriptación e integración con sistemas externos, etc.) + plataforma multidispositivo.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Falta de control de activos: localizarlos en tiempo real y conocer sus datos históricos. Control de activos</li> <li>• Sobrecostes operativos y falta de optimización de recursos internos y externos</li> <li>• Falta de control de la seguridad y del riesgo operacional / Falta de datos en tiempo real para tomar decisiones correctas y rentables</li> <li>• Accidentes o incidentes, tanto internos como con clientes y proveedores</li> <li>• Mejoras en la gestión de existencias e inventarios / Desperdicio de materiales, tiempo y dinero</li> </ul>
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Industrias de Automoción, Alimentación, Logística y Distribución, Metal, Plastico, Cerámica, Marítimo, Ferroviario, Aeroespacial entre otros.
<b>Clientes destacados</b>	50 clientes corporate, 15 países, >2.000 instalaciones, >4.000 flota y >15M/mes activos trackeados. Algunos de nuestros clientes y sectores: - Smart Cities (Ayuntamiento de Valencia, EMT, H2020-MatchUp, SAV etc.); Automoción (Ford, Volkswagen, Adient, SRG Global, Faurecia); Metal (CELSA, GSW, Arcelormittal); Logística (Acciona, Logifruit); Muebles (Porcelanosa, Gamadecor); Alimentación (Mercadona, Carrefour); Tiendas (Douglas)
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Aernnova</b>: Desarrollo de un sistema centralizado de geolocalización de piezas en interiores.</li> <li>• <b>Arcelor</b>: Prueba de Concepto (PoC) de un sistema de posicionamiento y trazabilidad aplicable a vehículos y productos del proceso productivo.</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Javier Ferrer - +34 630241905 - <a href="mailto:javier.ferrer@witrac.es">javier.ferrer@witrac.es</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.witrac.es">www.witrac.es</a>

<b>La startup en una línea</b>	Trabajamos para convertir los retos de la transformación digital en oportunidades de negocio que afiancen la ventaja competitiva de nuestros clientes.
<b>Localización</b>	Donostia-San-Sebastián, Gipuzkoa
<b>Fundadores</b>	<a href="#">Xabier Etxeberria Muguruza</a> - <a href="#">Alberto Conde Mellado</a>
<b>Nº de personas empleadas</b>	8
<b>Año de constitución</b>	2018
<b>Descripción del producto/servicio</b>	Asesoramiento y acompañamiento en la hoja de ruta hacia la madurez digital y la competitividad de la compañía. Diseño, desarrollo e implementación a medida de la plataforma digital X-Dwall. Este producto permite solventar problemas reales mediante tecnología predictiva, permitiendo al cliente la toma de decisiones inteligentes que aumenten la competitividad futura de la compañía.
<b>¿Qué problemas/retos aborda?</b>	Las compañías tomas decisiones y acciones con información del pasado. Lo cual en muchas ocasiones genera ineficiencias y pérdida de conocimiento de lo que está ocurriendo en tiempo real y lo que va a ocurrir en el futuro. Mediante nuestra metodología y herramienta, ayudamos a las Empresas a anticiparse a los problemas de forma que se puedan tomar acciones y actuar antes de que el problema ocurra.
<b>¿A qué tipo de clientes se dirige?</b>	Sector de la Industria, Energía y salud CEO-s y/o equipos directivos Empresas que, gracias a la transformación digital quieran mejorar su competitividad y transformar su modelo de negocio, con el fin de aumentar su cuenta de resultados.
<b>Clientes destacados</b>	Petronor, GKN, IKOR, Fagor Ederlan, Tekniker, ULMA handling, AMPO, ICFC, CIE Automotive
<b>Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Fagor Ederlan:</b> Analítica predictiva orientado a la calidad de moldeo (fundición de aluminio en baja presión).</li> </ul>
<b>Persona de contacto</b>	Alberto Conde Mellado - <a href="mailto:alberto@xabet.net">alberto@xabet.net</a> / Oihana Mendizabal - <a href="mailto:oihana@xabet.net">oihana@xabet.net</a>
<b>Web</b>	<a href="http://www.xabet.net">www.xabet.net</a>

# BIND4.0

**STARTUP!**  
BASQUE INDUSTRY 4.0  
ACCELERATOR PROGRAM



[www.bind40.com](http://www.bind40.com)



[@bind40](https://twitter.com/bind40)



[www.linkedin.com/company/bind-4.0](https://www.linkedin.com/company/bind-4.0)