

enterprise  
europe  
network

# European Innovation Council: la Comunidad EIC

*Bilbao. 26 junio 2019.*

[een.ec.europa.eu](http://een.ec.europa.eu)

**innobasque**  
barruntzaren  
euskal agentzia    agencia vasca  
de la innovación

*Basque*



# Bienvenida, bienvenido a la Comunidad

## EIC

**“SMART  
MONEY”**

**ACELERACIÓN**

**CONEXIÓN**



*Nadia Comăneci, la primera atleta en conseguir una calificación de 10 puntos (calificación perfecta) en una competición olímpica de gimnasia artística.*



*Amelia Earhart, aviadora célebre por sus marcas de vuelo y por intentar el primer viaje aéreo alrededor del mundo sobre la línea ecuatorial.*



*Hedy Lamarr inventora de la primera versión del espectro ensanchado que permitiría las comunicaciones inalámbricas de larga distancia.*

...“Smart money” para las innovaciones creadoras de mercado

## EIC business coaching

**Misión:** empoderar a tu empresa para ayudarte a acelerar la llegada al mercado.

### ¿Por qué un proceso de coaching?

El coaching de innovación empresarial agudizará tu estrategia y acelerará su aceptación en el mercado. El EIC ofrece coaches altamente cualificados y con experiencia en tu sector/mercado, totalmente independientes, como parte inseparable del acuerdo de subvención.

### Tus necesidades de desarrollo de negocio son las que pilotan el proceso:

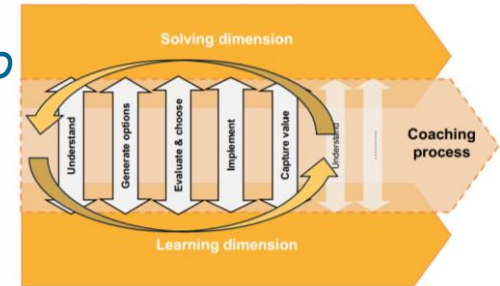
- ✓ Tú tienes la tecnología, pero debes encontrar la dirección correcta en el mercado correcto.
- ✓ Quieres contactar con redes de inversores y con nuevos socio/as, por lo que necesitas un discurso y una estrategia de negociación.
- ✓ Se incorporan nuevas personas y quieres mantener el espíritu del equipo que tenías al principio.
- ✓ Quieres expresar sus dudas y necesitas “paz mental” para ver la “foto completa”.

### Tu coach te permitirá:

- ✓ Reflexionar: “¿aún estoy haciendo lo correcto?”.
- ✓ Desafiar tus suposiciones.
- ✓ Considerar opciones, mercados extranjeros.
- ✓ Acceder a la red de coaches.
- ✓ Mejorar tu liderazgo.

### Tu Key Account Manager de la Enterprise Europe Network:

Es la persona asignada por la CE para acompañarte a lo largo del proyecto. Nuestra misión es asegurar que tenéis acceso a los servicios de apoyo disponibles que permitan la explotación exitosa del proyecto y velar para que la empresa obtenga el máximo beneficio.



## ... Account management for ever! EIC Business Acceleration Services.

Durante y después de la finalización de tu proyecto podrás disfrutar de los servicios de apoyo de la Enterprise Europe Network y de los servicios de aceleración del negocio lanzados desde el EIC.

### Corporate Days

- ✓ Más de 300 pymes han sido invitadas a presentar sus negocios a directivos de empresas líderes en Europa: *AIRBUS, ABB, Iberdrola, BMW, Procter & Gamble, Roche, Enel, Vinci, Solvay, Electrolux, Suez, Sonae, Ferrovial, Medtronic y Veolia.*
- ✓ Estos eventos han facilitado cientos de contactos comerciales, una experiencia de aprendizaje sin igual y docenas de colaboraciones.
- ✓ Tras los primeros 6 eventos, 38 empresas están explorando oportunidades de negocio con la empresa anfitriona. Esto se traduce en una tasa de éxito de más del 20%.

### ScaleUp EU

Herramienta *on line* que conecta inversore/as y pymes beneficiarias del EIC. ¿Qué puedes encontrar?:

- ✓ Matchmaking automático basado en los perfiles de inversores y de empresas.
- ✓ Información clave para evaluar socio/as potenciales y lanzar contactos a través de la plataforma.
- ✓ Administra la visibilidad de usuario utilizando un perfil público o anónimo: garantiza la confidencialidad y la confianza mutua.
- ✓ Abierto a inversores que hayan invertido al menos 500 mil euros en nuevas empresas con estándares profesionales y éticos establecidos en los términos y condiciones.

### Inverstor Days

La Comisión invita a las empresas beneficiarias del EIC a encuentros con inversores que lleven a cabo sus pitches.

### Eventos de la EEN

[een.ec.europa.eu](http://een.ec.europa.eu)  
<https://www.eenasque.net/>



... Pymes conectadas a nivel internacional y con el ecosistema regional.



*“Somos fabricantes. Personalizamos cada detalle. Vamos un paso por delante. Tenemos los medios y el conocimiento. Conectamos contigo. Escuchamos, comprendemos y resolvemos”.*



**1º Contacto. ¿Por qué un Key Account Manager?**

**2º Análisis de necesidades. Herramienta Innobasque: Perfiles de Innovación.**

**3º Análisis y selección de business coaches en función de las necesidades.**

**4º Diagnóstico y acciones.**

**5º Planificación e implantación de acciones con el ecosistema vasco de innovación. Contacto con entidades**

**dentro del tejido asociativo de Innobasque**

**6º Seguimiento.**



... Pymes conectadas a nivel internacional y con el ecosistema regional.



“Diseñamos, desarrollamos y comercializamos test de evaluación neuropsicológica en entornos de realidad virtual y otra gama de productos psicológicos”.

### **BUSINESS COACHING**

- ✓ 2 expertos en negocio y 1 experta en aspectos éticos.

### **ACUERDOS INTERNACIONALES**

- ✓ Conexión con 12 países y generación de interés por parte de 10 entidades.
- ✓ 4 acuerdos de colaboración firmados



een.ec.europa.eu



### **VISIBILIDAD**

- ✓ Mentores en taller empresas H2020.
- ✓ Caso de éxito infoday EIC.
- ✓ Evento innovación y coaching: nuevos retos, nuevos recursos.
- ✓ > 10 artículos de prensa por actividades relacionadas con Innobasque.

### **RECONOCIMIENTO**

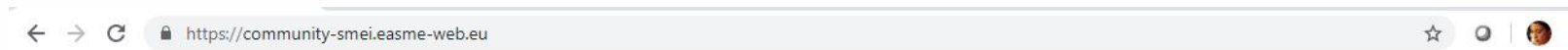
- ✓ Finalista EU Prize for Women Innovators 2017.

### **NUEVOS MERCADOS**

- ✓ el Ministerio de Economía, Comercio e Industria de Japón y la CE buscan las mejores innovaciones industriales europeas que podrían ser comercializadas en Japón.



## Acceso a la información



**EIC Community**  
Partnering, Learning & Sharing

EUROPA > EIC Community > Home

[Home](#) [Stories](#) [Groups](#) [Events](#) [Find Investors](#) [Companies](#) [People](#) [About](#)

Latest Story



### Stories: BuntPlanet and Siemens declared cooperation to reduce water losses, secure water supply and increase efficiency

4 June  
2019

BuntPlanet and Siemens have signed a sales distributorship agreement. With this agreement, the two companies provide a comprehensive portfolio on equipment, software and services offering advanced solutions for the water industry, especially for the water leakage detection. This will amplify to reduce water losses, secure the water supply and increase efficiency significantly. With this cooperation, both partners will make a major contribution towards securing sustainable water supplies worldwide. | [Read more](#).

# Key Account Managers-KAMs en el consorcio Basque Enterprise Europe Network:

Garbiñe Larrauri ([glarrauri@innobasque.eus](mailto:glarrauri@innobasque.eus))

Arturo Antón ([aanton@spri.eus](mailto:aanton@spri.eus))