

La Enterprise Europe Network en Euskadi

INFODAY HORIZONTE 2020 Acción piloto del Consejo Europeo de Innovación (EIC). Instrumento PYME 2019-2020

26 de junio de 2019, Auditorio Plaza Bizkaia, Bilbao

enterprise europe network

Ayudando a las pymes a innovar,
crecer e internacionalizarse

La mayor red del mundo de apoyo a las pymes con proyección internacional

Impulsando el crecimiento y la creación de empleo

1

La Enterprise Europe Network es un instrumento clave en la estrategia de la UE para impulsar el crecimiento y la generación de empleo

2

Creada en **Febrero 2008** por la DG GROW de la Commission Europea

3

Co-financiada por los programas de la UE **COSME** y **HORIZONTE 2020** – promueve la competitividad y la innovación de las pymes europeas

4

Financiación total:
180 millones EUROS



3000

EXPERTOS
LOCALES



600+

ORGANIZACIONES



60+

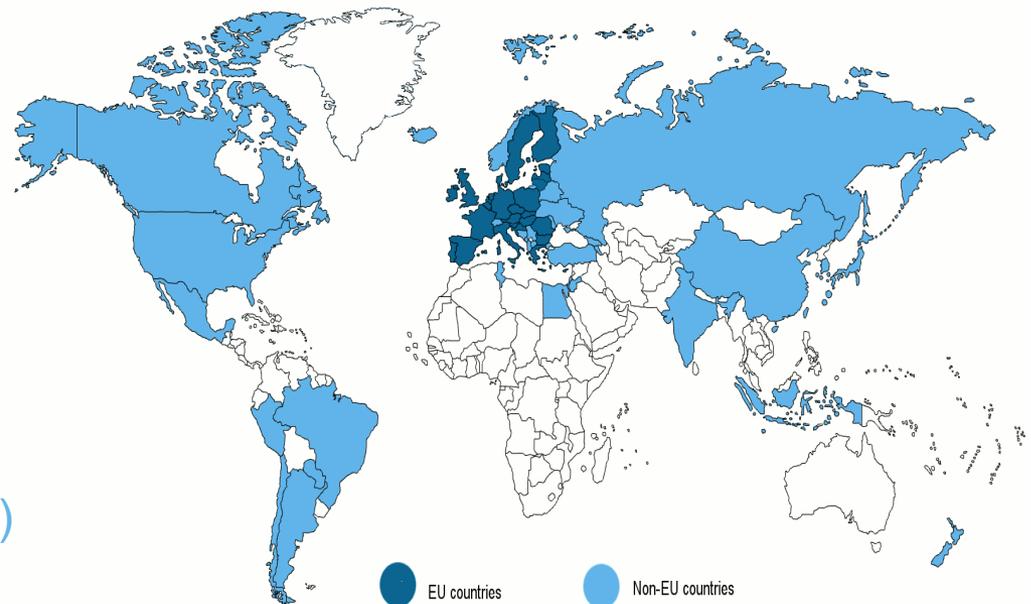
PAISES A NIVEL
MUNDIAL

Con base en tu región...



...y conectada con el mundo

(67 países: 28 UE + 37 No UE)



17 grupos sectoriales

Las personas expertas de la Red trabajan en equipos sectoriales.



Aeronautics and
space



Agrofood



Automotive, Transport
and Logistics



BioChemTech



Creative
Industries



Environment



Healthcare



ICT Industry &
Services



Intelligent
Energy



Maritime Industry
and Services



Materials



Nano and micro
technologies



Services and
Retail



Sustainable
Construction



Textile & Fashion



Tourism and
Cultural Heritage



Women
Entrepreneurship

Grupos temáticos

- ✓ Access to finance
- ✓ Circular economy
- ✓ Clusters
- ✓ Innovation
- ✓ Intellectual Property
- ✓ Internasionalisation of SME to third countries outside the EU/EEA
- ✓ Network IT Platform
- ✓ Participation of SME in EU research programmes collaboration with NCPs
- ✓ Partnerships process and POD
- ✓ Public procurement
- ✓ Scale up companies
- ✓ Single Market
- ✓ SME Feedback coordinator

Nuestros servicios

SOCIOS INTERNACIONALES

Base de datos para la búsqueda de socios

Brokerage events

Misiones comerciales



APOYO A LA INNOVACIÓN

Fomentamos la participación de empresas y RVCTI en Horizonte 2020 y otros Programas

Acompañamos a las empresas beneficiarias del Instrumento PYME y EIC

Promocionamos tu desarrollo tecnológico



ASESORAMIENTO PARA EL CRECIMIENTO INTERNACIONAL

Información sobre legislación y estándares en la UE

Cómo exportar y abrirse a nuevos mercados

Servicios IPR



Basque Enterprise Europe Network: información y jornadas

- ✓ Jornadas informativas sobre H2020, ERA-NETs, EUREKA, ...
 - ✓ 2015-2016: organización de 26 eventos con más de 1.000 asistentes.
 - ✓ 2017: Taller EUROSTARS 2 y varios Infodays H2020 (RS5 / NMBP/ ICT / RS3)
 - ✓ 2018: Infoday European Innovation Council (EIC), Iniciativa PRIMA y Eranet Waterworks,
 - ✓ Infoday Clean Sky2 (colaboración con HEGAN), EUREKA y programas de financiación de la cooperación Tecnológica Internacional, Infoday Medio Ambiente: H2020 Reto Social 5 y Basque Industry 4.0

- ✓ 10/01/2019: Infoday H2020 TICs, colaboración con IK4-Ikerlan
- ✓ 24/05/2019: Herramientas Europeas de Financiación de la I+D+i en Economía Circular
- ✓ **26/06/2019: Infoday European Innovation Council (EIC)**
- ✓ 3, 4 /10/2019: Infoday on the last calls of Horizon 2020: NMBP, Energy, ICT, Transport, Health and Food (RIS3 priorities in Euskadi)
- ✓ 12/2019: Infoday EUREKA y Programas de cooperación tecnológica internacional

- ✓ Boletín Basque EEN, boletín mensual de nuestro consorcio

Basque Enterprise Europe Network: formación

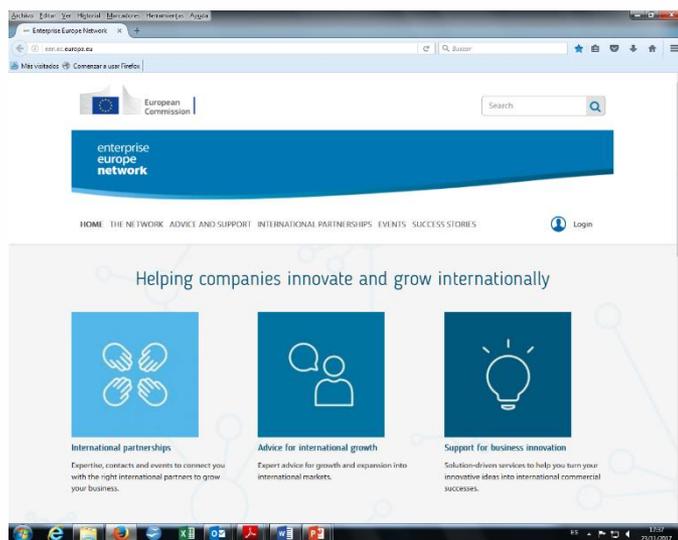
- ✓ Curso Avanzado en Gestión de Proyectos Internacionales de I+D+i (48 horas)
(5 ediciones, 170 alumno/as - Innobasque)
- ✓ Curso de especialización en patentes en el ámbito de la empresa (48 horas)
(9 ediciones; organizado por Mondragon Unibertsitatea)
- ✓ **Cursos 2017:**
 - ✓ Taller de Redacción de Proyectos en HORIZONTE 2020: Impacto, Diseminación y Explotación de Resultados (2 ediciones, junio y noviembre en Innobasque)
- ✓ **Cursos 2018:**
 - ✓ El papel del EXPLOITATION MANAGER en la preparación y ejecución de proyectos H2020 (2 ediciones, mayo y noviembre en Innobasque)
- ✓ **Cursos 2019:**
 - ✓ Curso: Estrategias de comercialización, marketing y venta de la I+D+i
3 y 4 de julio de 2019, Innobasque
 - ✓ X edición Curso de especialización en patentes en el ámbito de la empresa (2º semestre)

Basque Enterprise Europe Network: asesoramiento en temas de internacionalización

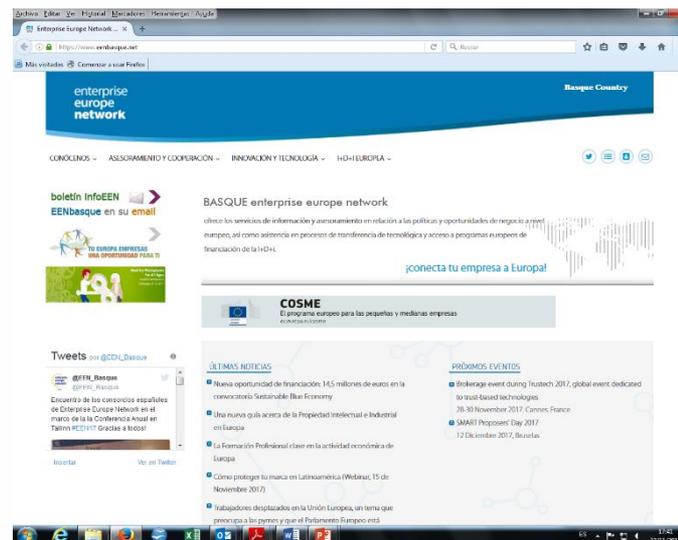
- ✓ Información sobre legislación y estándares en la UE
 - Barreras comerciales
 - SOLVIT (resolución de problemas en el mercado interior)
 - Información específica sobre determinados aspectos en un país
 - Movilidad de trabajadores
 - Colaboración con otros organismos /entidades europeas
 - IPR Helpdesk
 - OSHA (Agencia Europea de Salud y Seguridad Laboral)
 - Feedback de empresas a la Comisión Europea

- ✓ Cómo exportar y abrirse a otros mercados

Plataformas Informáticas:



<http://een.ec.europa.eu/>



<http://www.eenbasque.net/>

Basque Enterprise Europe Network: Otros servicios (H2020)

- ✓ Key Account Management – KAM (EIC: Instrumento Pyme, FTI y FET-Open)
- ✓ Mejora de las Capacidades de Gestión de la Innovación en las Pymes

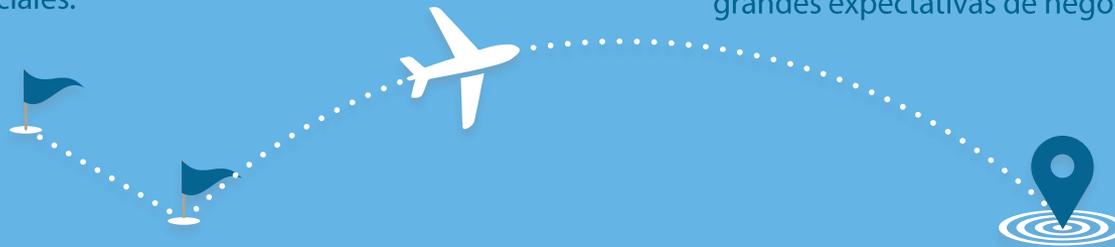


Cómo trabajamos: Acuerdos de colaboración internacionales

La Base de datos de negocios de la Red contiene miles de perfiles de empresas dirigidos a encontrar el partner perfecto. Además, organizamos:

Encuentros empresariales en toda Europa dónde las PYMEs pueden reunirse en persona con socios de negocios potenciales.

Misiones Empresariales en las que establecemos y preparamos reuniones internacionales a medida con grandes expectativas de negocio.



Qué es un Brokerage Event?



- Encuentros bilaterales entre dos entidades interesadas en tecnología o cooperación empresarial
- Organizados en el marco de ferias/congresos internacionales

Pasos para participar:

- Acceder a la web del Brokerage Event
- Elaboración de un perfil tecnológico y/o comercial por parte de la empresa/centro interesado en el que se especifica qué se ofrece o qué se demanda
- Elaboración de un catálogo on-line con todos los perfiles
- Solicitud de reuniones con aquellos perfiles de interés
- Aceptación o rechazo de solicitudes de reuniones
- Agenda definitiva de reuniones
- Reuniones de 20-30 minutos

Basque Enterprise Europe Network: Brokerage Events

- ✓ Organizados 2018:
 - ✓ 14/03/2018: [ImagineNano 2018 Brokerage Event](#), BEC
 - ✓ 06/06/2018: [The Internet of Things Week Bilbao 2018 Brokerage Event](#), Euskalduna
 - ✓ 17/10/2018: [4th Bio-Health Industry Meetings - Brokerage Event](#), Parque Científico y Tecnológico de Gipuzkoa

- ✓ Eventos 2019
 - ✓ 05/06/2019: [3rd Advanced & Digital Manufacturing Meetings | +INDUSTRY 2019](#), BEC
 - ✓ 27/06/2019: [EU Brokerage Event on KETs NMBP - Call 2020 & 360°](#), Estrasburgo, Francia
 - ✓ 16/10/2019: [Meet in Italy for Life Sciences 2019](#), Trieste, Italia
 - ✓ 11/09/2019: [HUSUM Wind Match 2019](#), Husum, Alemania

Servicios de apoyo en programas de cooperación tecnológica y comercial internacional:

- ✓ Colaboración con NCPs
- ✓ Asesoramiento en la preparación de propuestas.
- ✓ Búsqueda de socios:
 - ✓ Partner Search: Empresa con una idea de proyecto interesada en buscar socios
 - ✓ Partner Offer: Empresa interesada en incorporarse a un Consorcio con una idea de proyecto
- ✓ **Forma de realizar la búsqueda:**
 - ✓ Elaboración de un perfil de búsqueda de socio (R&D Request o Technology Offer/ Business Offer o Request) y publicación en la Base de Datos de la EEN.
 - ✓ Envío directo a través de los Foros de la EEN: “I’m looking for”, “Sector Groups”...
- ✓ **Presentación de una Expresión de Interés a búsquedas de socios:**
<https://een.ec.europa.eu/content/international-partnerships-0>

Servicios KAM en el EIC - Instrumento Pyme

SPRI e Innobasque ofrecen los servicios KAM (Key Account Management) a las Pymes vascas beneficiaria del Instrumento Pyme (y EIC interesadas). El papel del KAM es asegurar que la Pyme recibe los servicios de coaching más apropiados para lograr la llegada al mercado y la explotación exitosa de los resultados de su proyecto de innovación. Entre las tareas del KAM están:

- ✓ Introducir el concepto del servicio de coaching en la Pyme
- ✓ Realizar con la PYME un análisis de sus necesidades de coaching
- ✓ Proponer coaches con perfiles que se ajusten a las necesidades de la pyme y apoyarla en el proceso de selección
- ✓ Actuar como facilitador entre la pyme, el coach y la EASME.
- ✓ Evaluar el servicio de coaching
- ✓ Resolver posibles conflictos
- ✓ Informar y asesorar sobre “Business Acceleration Services”
- ✓ Informar sobre los servicios de la EEN y otros servicios de apoyo adicionales a nivel regional y nacional.

Servicios de Business coaching en el EIC-Instrumento Pyme

El servicio de coaching consiste en un proceso de acompañamiento profesional con el principal objetivo de que la empresa encuentre o construya soluciones a los aspectos más relevantes del negocio que se está generando gracias al instrumento PYME.

- ✓ Apoyo adicional a la subvención
- ✓ Máximo de 3 jornadas (24 horas) en Fase 1
- ✓ Máximo de 12 jornadas (96 horas) en Fase 2.

- ✓ Información:
 - ✓ <https://ec.europa.eu/easme/en/sme-instrument>

- ✓ Become a coach:
 - ✓ <https://ec.europa.eu/easme/en/call-expression-interest-business-coaches>



Cómo podemos ayudarte?

Contáctanos:

Arturo Antón (aanton@spri.eus)

Susana Larrea (slarrea@spri.eus)

Iciar Alaña (ialana@innobasque.eus)

Garbiñe Larrauri (glarrauri@innobasque.eus)

Maialen Intxausti (maialen.intxausti@bizkaia.eus)

Fátima García Ogara (fatima.garcia@bizkaia.eus)

Izaskun Arregui (izaskun.arregui@camarabilbao.com)

Enrique Velasco (enrique.velasco@camarabilbao.com)

Ane Aguirrezabala (aaguirrezabala@camaragipuzkoa.com)

Blanca Ortueta (bortueta@camaragipuzkoa.com)

Mikel Gracianteparaluceta (mgraciante@camaradealava.com)