

BIND4.0

STARTUP!
BASQUE INDUSTRY 4.0
ACCELERATOR PROGRAM

Open sessions 2019

DOSSIER DE STARTUPS

CONTENIDO

	Pág.
Enfoque de las jornadas.....	3
Startups participantes en cada Open Session.....	4
Información de las startups.....	5

ENFOQUE DE LAS JORNADAS

¿Qué es?

Jornadas de networking dirigidas a estimular conexiones entre pymes vascas y las startups del programa BIND 4.0 y favorecer el desarrollo de nuevos proyectos de transformación digital

¿Cuándo y dónde?

Territorio	Fecha y hora	Lugar
Araba	5 de abril 10:00 a 14:00	Artium - Vitoria-Gasteiz
Bizkaia	28 de marzo 10:00 a 14:00	Bic Bizkaia - Parque Científico y Tecnológico de Bizkaia -Derio
Gipuzkoa	19 de Junio 11:00 a 14:00	Tabakalera - Donostia / San Sebastián <i>En el marco del evento Cita Emprende 2019, organizado en colaboración con El Diario Vasco</i>

¿Quiénes asisten?

Pequeñas y medianas empresas vascas con interés en trabajar con startups

¿Qué tipo de startups podrás ver?

Startups con soluciones tecnológicas innovadoras basadas en tecnologías de la industria 4.0.



STARTUPS PARTICIPANTES EN CADA OPEN SESSION



STARTUPS	BIND 4.0 OPEN SESSIONS 2019		
	Bizkaia: March 28th	Araba: April 5th	Gipuzkoa: June 19th
ADDILAN			
ATELEI			
BEAD TECHNOLOGIES			
BIOSCAN RESEARCH			
CTECHANNO			
DIFFERENGIN			
EAVE			
ENERGYSEQUENCE			
ENGIDI			
FLYTHING TECHNOLOGIES			
HDIV			
IDDO			
IMMERSIA			
IOMED			
JAKINCODE			
LUDUS			
NARU			
NICEVERI			
NEOSENTEC			
OPENCLOUD FACTORY			
ORETEK			
OSASEN			
PERSEI VIVARIUM			
SAMYLABS			
TUMAKER			
TYRIS SOFTWARE			
VELTIUM			
VIXION			
WITRAC			
XABET			



La startup en una línea	Fabricación Aditiva metálica dirigida al sector industrial, fabricantes de componentes de alto valor, de tamaño grande y complejidad geométrica media.
Localización	Durango, Bizkaia
Fundadores	Maher Holding - ONA Electroerosión
Nº de personas empleadas	4
Año de constitución	2017
Descripción del producto/servicio	Sistemas y servicios basados en Tecnología aditiva WAAM (hilo + soldadura)
¿Qué problemas/retos aborda?	Alto desperdicio de materia prima (Buy-To-Fly ratio alto) y largos Lead Times.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Fabricantes de componentes de alto valor. Piezas de gran tamaño. Sector aeronáutico, oil&gas, naval y ferrocarril
Clientes destacados	Key players del sector aeronáutico, oil&gas y centros de I+D
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • MAIER
Persona de contacto	Amagoia Paskual - +34 607913302 - apaskual@addilan.com
Web	www.addilan.com

La startup en una línea	Controlamos las emisiones de gases y partículas en la Industria 4.0
Localización	Irun, Gipuzkoa
Fundadores	Ivan Piquer
Nº de personas empleadas	6
Año de constitución	2018
Descripción del producto/servicio	Nuestro producto es un sistema de monitorización continua de partículas y gases en entornos industriales. Una serie de dispositivos nos permiten medir hasta 250 tipos diferentes de gases y partículas en suspensión. Un software cloud recibe la información y la pone a disposición de las empresas, permitiendo llevar a cabo su registro y actuar de manera preventiva. Ayudamos a las empresas a no tener que parar y mejoramos la calidad de trabajo de los empleados. aportamos seguridad en la industria 4.0
¿Qué problemas/retos aborda?	En los procesos industriales se utilizan y se generan gases y partículas que son perjudiciales para el medio ambiente y para el ser humano. Las emisiones de los mismos en zonas en las que hay trabajadores puede obligar a detener la producción con los costes que esto supone. Nuestro sistema realiza una monitorización continua de cara a evitar llegar a estos límites permitiendo tener la información de los niveles de exposición en tiempo real.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Nuestros clientes objetivo son aquellas empresas industriales que usen o generen gases y/o partículas que en caso de fuga, puedan poner en peligro a los trabajadores y la actividad productiva.
Clientes destacados	Mercedes Benz / Fagor
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Mercedes Benz • Orona
Persona de contacto	Ivan Piquer - +34 943 090 609 - info@atelei.com
Web	www.atelei.com

La startup en una línea	BEAD crea modelos digitales de edificios comerciales mediante el uso de datos en tiempo real y AI para automatizar las operaciones (human-less operated buildings).
Localización	Berlín, Alemania
Fundadores	Soner Hacihaliloglu - Hayrettin Erturk - Cem Aybar
Nº de personas empleadas	6
Año de constitución	2016
Descripción del producto/servicio	BEAD es un sistema basado en AI que analiza, optimiza y opera la gestión energética, las estrategias de marketing y las operaciones de su edificio mediante la medición de datos de ocupación en tiempo real. Estamos realizando un análisis completo del comportamiento humano y las tendencias de ocupación en un edificio, tanto comercial como privado. -, se necesita mucho personal, lo que significa un aumento en el costo operacional y el tiempo empleado.
¿Qué problemas/retos aborda?	Perdemos 200 mil millones de dólares de energía cada año al no saber cómo y de qué manera consumimos energía en edificios comerciales. Las tecnologías de automatización tradicionales operan en horarios fijos y supuestos estándar de ocupación en edificios comerciales y residenciales. Pero en realidad, solo alrededor de 1/3 de estas suposiciones son ciertas. Por lo tanto, terminan iluminando y ventilando edificios vacíos, almacenes y pisos la mayor parte del tiempo.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Edificios comerciales que tienen ubicaciones múltiples o espacios grandes para operar con sistemas BMS tradicionales.
Clientes destacados	A partir de enero de 2019, hemos instalado más de 3000 sensores y sistemas BEAD en más de 100 edificios en 5 países. Carrefour, Network Fashion Chain, English Home, MacFit, QNB Bank, Deutsche Bahn, Audi, Migors, E-on son algunos de los clientes y proyectos piloto que estamos realizando. Nuestros clientes lograron más de un 25% de ahorro optimizando la energía consumo y operaciones
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Viuda de Sainz
Persona de contacto	Soner Hacihaliloglu - 905320616357 - soner@enbead.com
Web	www.enbead.com



La startup en una línea	Medical Device para la detección instantánea de sangrado intracraneal en pacientes con lesiones intercraneales.
Localización	Ahmedabad, Gujarat, India
Fundadores	Shilpa Malik - Anupam Lavania
Nº de personas empleadas	6
Año de constitución	2017
Descripción del producto/servicio	Dispositivo para detectar hemorragias intracraneales en 2 min. Medical device que no requiere ninguna habilidad especial para operar. Sistema no invasivo, basado en la espectroscopia NIR, se puede usar varias veces sin causar ningún daño al paciente. Destinado a salvar las vidas de millones de pacientes cuyas lesiones cerebrales que actualmente no se diagnostican.
¿Qué problemas/retos aborda?	A nivel mundial, casi 10 millones de personas sufren lesiones cerebrales traumáticas que provoca una interrupción en el funcionamiento normal del cerebro y 1 millón muere anualmente solo en la India. Según el estudio de la OMS, los traumatismos cerebrales serán la principal causa de discapacidad para el año 2020. La falta de disponibilidad de las tomografías computarizadas / resonancias magnéticas limita gravemente la detección rápida y, por lo tanto, conduce a una alta tasa de mortalidad o discapacidad.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Fase 1: Hospitales, departamentos de emergencia, redes de ambulancias, vehículos de evacuación Fase 2: Defensa, Escuelas, Academia de Deportes, Médicos Generales / Clínicas Independientes
Clientes destacados	Dos cadenas de hospitales líderes en la India han mostrado interés en adquirir el dispositivo. Además, el dispositivo se someterá a un estudio de validación de mercado en tres sitios gubernamentales que darán la oferta de compra. El despliegue de este proceso comenzará en abril de 2019.
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Ulma
Persona de contacto	Anupam Lavania - +91 8154881999 - anupam@bioscanresearch.com
Web	www.bioscanresearch.com

La startup en una línea	Desarrollamos recubrimientos y equipos de recubrimiento personalizados para funcionalizar superficies complejas como partículas o polvos.
Localización	Donostia-San-Sebastián, Gipuzkoa
Fundadores	Jose Maria Pitarke - Miguel Angel Carrera - Andoni Isasti
Nº de personas empleadas	3
Año de constitución	2014
Descripción del producto/servicio	Estamos especializados en la técnica de recubrimiento Atomic Layer Deposition (ALD). Ofrecemos tanto servicios como equipos de recubrimiento. Desarrollamos recubrimientos personalizados para superficies complejas, desde recubrimientos protectores (anti-corrosión, anti-rayado, anti UV...) hasta recubrimientos funcionales (hidro/oleófobos, antibacterianos, foto catalíticos...). Nuestros equipos ALD ofrecen características modulables como plasma, cámaras de volumen adaptable o reactores de lecho fluido.
¿Qué problemas/retos aborda?	Las técnicas de recubrimiento tradicionales no son capaces de recubrir superficies complejas como polvos y sustratos porosos. ALD es la única técnica capaz de recubrir superficies complejas con una perfecta conformalidad, gran adhesión y a condiciones suaves. Al contrario que los equipos de ALD tradicionales, optimizados para los sustratos planos y finos de microelectrónica, desarrollamos equipos ALD personalizados que se adaptan a las necesidades de diferentes sectores y sustratos.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Fabricantes de polvos metálicos, poliméricos o inorgánicos para la fabricación aditiva o industria química. Fabricantes de pigmentos y tintas para la industria textil o cosmética.
Clientes destacados	Hemos desarrollado recubrimientos para OSRAM, una de las empresas más grandes en el sector de la iluminación, y hemos recubierto papel moneda para la Fabrica Nacional de Moneda y Timbre (FNMT). También hemos trabajado con otros sectores, como el sector de la maquina herramienta en nuestro servicio a Danobat. En cuanto a la venta de equipos, hemos vendido equipos de escala industrial a Comelec y de investigación a la Universidad de Central Florida, la Universidad de Humboldt y la Universidad de Paderborn.
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Danobat Group
Persona de contacto	Itxasne Azpitarte - +34 943 324 603 - i.azpitarte@ctechnano.com
Web	www.ctechnano.com



La startup en una línea	En DifferEngin nos especializamos en soluciones IoT para la digitalización de las empresas en el marco de la industria 4.0.
Localización	Barakaldo, Bizkaia
Fundadores	Ángel A. García - Jordi Gartzia - Judith Laforga
Nº de personas empleadas	3
Año de constitución	2017
Descripción del producto/servicio	En DifferEngin nos especializamos en IoT, ayudando a las empresas a digitalizar sus productos y servicios. Así logramos que se beneficien de las posibilidades que ofrece el IoT y les abre un nuevo modelo de negocio basado en los datos.
¿Qué problemas/retos aborda?	El mercado tiende al paradigma de la industria 4.0, pero las empresas se ven frenadas por una necesidad constante de creación de valor, procesos productivos cada vez más eficientes, mayor orientación al cliente y nuevos modelos de negocio. Ante esta situación las empresas necesitan invertir en innovación de forma óptima. Por ello DifferEngin les ayuda a resolver los retos actuales incorporando IoT en sus productos y servicios, pudiendo así ofrecer un nuevo modelo de negocio basado en los datos.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Nuestro mercado es B2B centrado en el sector industrial, servicios, infraestructuras y construcción.
Clientes destacados	En DifferEngin tenemos claro que la clave para el cliente es una solución tecnología altamente personalizada a sus necesidades y que a su vez consiga diferenciarse en su sector.
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Viuda de Sainz
Persona de contacto	Judith Laforga - contact@differentengin.com
Web	www.differentengin.com

La startup en una línea	EAVE automatiza la recopilación y el informe de ruido personal y ambiental en entornos industriales
Localización	Londres, Reino Unido
Fundadores	Dr. David Greenberg
Nº de personas empleadas	19
Año de constitución	2015
Descripción del producto/servicio	EAVE ha desarrollado una solución para gestionar los riesgos para la salud causados por el ruido en entornos industriales. Tradicionalmente, ha sido costoso y difícil proteger a los trabajadores del ruido. La solución EAVE lo hace simple y con un bajo costo al automatizar y digitalizar el proceso. Esto se logra mediante la integración del monitoreo de ruido y la dosimetría personal en un par de defensas auditivas electrónicas. Cuando se combina con la plataforma de conservación de la audición de EAVE, se reduce el riesgo de pérdida de audición de los empleados.
¿Qué problemas/retos aborda?	A pesar de cumplir con las regulaciones gubernamentales sobre el ruido en entornos, las personas todavía tienen pérdida auditiva inducida por el ruido. Los responsables de entornos industriales no son conscientes de las fluctuaciones diarias en el ruido, por lo que no pueden garantizar que las y los operarios estén protegidos adecuadamente. A menudo, esto resulta en una sobreprotección de las personas trabajadoras, lo que puede causar que el desconocimiento y el aislamiento impidan la comunicación y aumenten el riesgo de accidentes.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Empresas que tienen al menos 50 trabajadores en entornos con ruido y capaces de adoptar innovación y mejores prácticas. La construcción y la industria representan sectores con la mayor prevalencia de exposición peligrosa al ruido en el lugar de trabajo y son nuestros clientes objetivos.
Clientes destacados	BAM Nuttall (Empresa constructora de Reino Unido), Arborists, Airport Construction, UK Shipbuilding, Manufacturing Facility Management. Debido a la mayor aplicación de las normas de seguridad laboral y al aumento de los niveles de empleo en las industrias de la construcción, la manufactura y el petróleo y el gas, estas industrias son nuestro target. EAVE está trabajando actualmente con BAM, Morgan Sindall, Kier y Skanska, entre otros.
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Viuda de Sainz • Bridgestone
Persona de contacto	Clare Schwarzberg - 0333 880 5693 - clare@eave.io
Web	www.eave.io

La startup en una línea	EnergySequence es una Plataforma Web que ofrece servicios de Inteligencia Artificial para reducir el consumo en Plantas Industriales.
Localización	Málaga
Fundadores	Antonio J Ruiz - Aitor Castillo
Nº de personas empleadas	18
Año de constitución	2015
Descripción del producto/servicio	EnergySequence optimiza a través de su Software y usando analíticas de Eficiencia Energética con la recolección de datos masivos, haciendo el procesado y la analítica correspondiente. Reducimos las emisiones de CO2, impulsando las operaciones y hacemos un enfoque estratégico para las complejas compras de energía en cualquier tipo de industria.
¿Qué problemas/retos aborda?	Las grandes industrias deben ahorrar energía para ser competitivas y sostenibles. Conocer las tendencias y dar prioridad a los cambios necesarios para las empresas, es un trabajo costoso y, por lo general, con pocos recursos. Nuestros análisis comparativos, capacidad de análisis de ineficiencias y propuesta de mejoras operativas y con necesidad de inversión nos permiten ver más y mejor, ahorrar más y ser más sostenibles.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Grandes Industrias, PYME's y comercializadoras de energía
Clientes destacados	Fujitsu, Ferrovial, TDK, Heidelberg Group, Enel.
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Gestamp Group
Persona de contacto	Antonio J Ruiz - +34 952025789 - ajruiz@bettergy.es
Web	www.energysequence.com



La startup en una línea	Engidi diseña y desarrolla dispositivos wearables con tecnología IoT para mejorar la seguridad de los trabajadores en el sector industrial.
Localización	Barcelona
Fundadores	Gerard Fernandez - Ignacio Massana
Nº de personas empleadas	6
Año de constitución	2015
Descripción del producto/servicio	NGD-One es el primer dispositivo portátil de ENGIDI. Ubicado en el interior del casco de protección, monitoriza a los trabajadores en términos de seguridad y envía datos relevantes en tiempo real a una plataforma de IoT. Gracias a su conectividad global, NGD-One es universal y aplicable a cualquier vertical de mercado. Nuestra plataforma permite al Responsable del espacio de trabajo tener una actualización y control sobre la seguridad de los trabajadores y extraer informes semanales y mensuales.
¿Qué problemas/retos aborda?	Los accidentes laborales siguen siendo una epidemia para la Prevención de Riesgos Laborales. Faltan herramientas tecnológicas para garantizar la seguridad en el trabajo, especialmente en el sector industrial. Nuestro servicio garantiza una monitorización diaria y notifica en tiempo real una emergencia o incidente. Además, con los datos recopilados, aplicamos métodos de Machine Learning para extraer modelos predictivos y patrones de comportamiento para el futuro.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Empresas del sector industrial dispuestas a adoptar e implementar innovación y tecnología para la seguridad. Empresas de telecomunicación para ofrecer soluciones B2B innovadoras. Empresas de equipos de protección personal que deseen actualizar sus referencias con innovación y tecnología
Clientes destacados	Pruebas piloto en ejecución durante 2019 para testear en escenarios reales. Diferentes verticales de verticales, tales como: sitios de construcción, subestaciones eléctricas, minas a cielo abierto, puertos de carga, fábricas, petróleo y gas (que no requieren regulaciones atex), forestal, entre otros.
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	• ABB
Persona de contacto	Gerard Fernandez - +34 625 71 79 75 - gerard@engidi.com
Web	www.engidi.com

La startup en una línea	En Flythings damos luz a tus datos capturados de diversas fuentes (SCADA, ERP, BI) y los transformamos en información valiosa para la toma de decisiones
Localización	A Coruña
Fundadores	Carlos Calvo Orosa / Gonzalo Blázquez Gil / Oscar Gonzalez Represas
Nº de personas empleadas	4
Año de constitución	2017
Descripción del producto/servicio	Flythings facilita la digitalización en la industria utilizando una herramienta flexible, ágil y personalizable que permite monitorización y analítica avanzada en tiempo real, la captura de datos de fuentes heterogéneas incluyendo actuación remota. Flythings ofrece visibilidad sobre los sistemas, procesos o activos para mejorar los niveles de productividad, eficiencia y calidad de una manera segura y sostenible y así crear nuevos servicios o modelos de relación con sus clientes.
¿Qué problemas/retos aborda?	Monitorización de condición y mantenimiento predictivo de activos industriales. Monitorización y mejora de procesos productivos. Reducción de costes. Monitorización de eficiencia energética. Trazabilidad y control de calidad en línea. Conexión M2M para soporte remoto y capacidades de control.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Organizaciones con fuentes de datos no monitorizadas o analizadas, focalizadas en obtener resultados tangibles de herramientas de digitalización. Típicamente fabricantes de equipos, industria de automoción, Agroalimentaria, de proceso o manufacturera.
Clientes destacados	Bridgestone: Monitorización de condición y mantenimiento predictivo en equipos rotativos. Ferroviario: Monitorización, simulación y predicción de consumo energético en un hospital público. Greenalia: Monitorización energética y del proceso de fabricación de pellets. Orbis: Conexión M2M para monitorización remota y actuación en sistemas de gestión energética y de iluminación
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Bridgestone.
Persona de contacto	Juan Carlos Galán - +34 634410089 - jcgalan@flythings.es
Web	www.flythings.io

La startup en una línea	Protegemos a empresas y organizaciones contra ataques de seguridad de software.
Localización	Donostia-San-Sebastián, Gipuzkoa
Fundadores	Roberto Velasco - Gorka Vicente - Gotzon Illarramendi
Nº de personas empleadas	12
Año de constitución	2016
Descripción del producto/servicio	Hdiv protege empresas y organización de los ataques a sistemas software, asegurando la disponibilidad y la integridad de los sistemas industriales basados en software. Para ello Hdiv dispone de productos tanto en el área de detección de problemas de seguridad (enfoque IAST) como en la protección de sistemas software de forma automática (enfoque RASP).
¿Qué problemas/retos aborda?	Según Gartner el 60% de los sistemas software presenta algún tipo de problema de seguridad, generando graves consecuencias para las empresas y organizaciones como por ejemplo la pérdida de datos, pérdidas económicas, costo reputacional o paradas de sistemas productivos. Hdiv Security automatiza la protección de los sistemas software evitando este tipo de problemas.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Hdiv ha sido utilizado en diferentes sectores como la banca, gobierno, industria, e-commerce, etc. . Principalmente ha sido aplicado en sistemas software basados en plataformas Java y .NET.
Clientes destacados	Actualmente Hdiv Security dispone de 15 clientes de pago, incluyendo bancos dentro del top 10 y organizaciones militares en Estados Unidos, el principal banco local de Hong Kong y entidades locales como EJIE (Gobierno Vasco) y ULMA Handling systems. Además de los clientes de pago, la versión gratuita o Hdiv Community, dispone de más de 1.000 usuarios activos, donde el 17% de las descargas provienen de empresas dentro del Fortune 500.
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Euskaltel
Persona de contacto	Roberto Velasco - + 34 688910152 - roberto@hdivsecurity.com
Web	www.hdivsecurity.com

La startup en una línea	Consultoría tecnológica para acelerar la implantación de la Fabricación Aditiva en las empresas.
Localización	Ordizia, Gipuzkoa
Fundadores	Javier Martinez - IK4-LORTEK
Nº de personas empleadas	3
Año de constitución	2018
Descripción del producto/servicio	Ofrecemos servicios y productos para acompañarte en la integración de la Fabricación Aditiva en tu modelo de negocio mediante 5 grandes bloques de servicios de Consultoría Tecnológica, Ingeniería, Fabricación de prototipos y primeras series, Formación y certificación.
¿Qué problemas/retos aborda?	Nuestros productos y servicios ayudan a dicha integración desde la experiencia de más de 10 años en este campo.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Aerospace, Automotive, Oil & Gas, Energy, Transport, Industry
Clientes destacados	Aerospace, Automotive, Oil & Gas, Energy, Transport, Industry
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Repsol-Petronor. • Mondragón BDC
Persona de contacto	Javier Martinez - +34 619263394 - jmartinez@iddo.es
Web	www.iddo.es

La startup en una línea	Entornos virtuales interactivos para la interpretación de datos.
Localización	Donostia-San-Sebastián, Gipuzkoa
Fundadores	Seda Tosun - Samara Ruiz
Nº de personas empleadas	3
Año de constitución	2018
Descripción del producto/servicio	Diseñamos visualizaciones inmersivas, adaptadas al objetivo de cada proyecto. Mediante AR-VR aprovechamos la tercera dimensión para aumentar un business intelligence con gráficos hiperdimensionales y visualizaciones animadas. Lo unimos a un gemelo digital con una capa de inteligencia visual. Esto se convierte en una herramienta que permite monitorizar, controlar la planta y simular los procesos. Los disponemos en multi-dispositivo desde smartwatches hasta gafas o pantallas.
¿Qué problemas/retos aborda?	La industria se enfrenta a desafíos cada vez mayores, como manejar datos masivos en tiempo real, minimizar incidencias y responder más rápido a emergencias. El digital twin unido a la analítica inmersiva mejora la eficiencia para superar estos retos y permite aprovechar el potencial de los datos de manera ágil e intuitiva con interfaces naturales. Ayudamos a optimizar los procesos, reducir los costes de mantenimiento y contar la historia detrás de los datos para tomar decisiones inteligentes.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Industria productiva, Logística, Smart Cities, Telecomunicaciones y cualquier sector que maneje datos complejos.
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Sidenor
Persona de contacto	Seda Tosun - +34 636515357 - seda@immersia.eu
Web	www.immersia.eu

La startup en una línea	Acelerando la investigación clínica gracias al procesamiento de lenguaje médico.
Localización	Barcelona
Fundadores	Javier de Oca - Álvaro Abella - Gabriel de Maeztu
Nº de personas empleadas	6
Año de constitución	2016
Descripción del producto/servicio	Aceleramos la investigación clínica aprovechando el acceso a Real World Data de miles de historias clínicas. Cómo lo hacemos ? Gracias a herramientas de aprendizaje automático que estructuran las notas clínicas. Millones de puntos de datos se recopilan a partir de registros médicos estructurados y no estructurados gracias procesamiento en lenguaje natural, lo que crea una representación de cada paciente que se puede usar más adelante para encontrar perfiles específicos.
¿Qué problemas/retos aborda?	<ul style="list-style-type: none"> • Aceleramos el reclutamiento de pacientes para ensayos clínicos, ayudando a encontrar los perfiles concretos en los emplazamientos clínicos correctos. • Aceleramos los estudios observacionales gracias a miles de millones de puntos de datos estructurados y recopilados de nuestra red de sitios.- • Otorgamos a los hospitales y comités de ética plena autoridad sobre el acceso y uso de datos. Los datos se almacenan localmente, totalmente anonimizados de acuerdo con los estándares de GDPR."
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Industria farmacéutica y organizaciones de investigación por contrato.
Clientes destacados	Hospital Universitari Vall d'Hebron, Grupo IMQ,
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Grupo IMQ
Persona de contacto	Gabriel de Maeztu - +34 616 754 011 - gabi@iomed.health
Web	www.iomed.health

La startup en una línea	JakinCode diseña, desarrolla e implementa soluciones avanzadas de ciberseguridad.
Localización	Vitoria-Gasteiz, Araba
Fundadores	Mikel Díaz de Arcaya - Diego Gil
Nº de personas empleadas	10
Año de constitución	2014
Descripción del producto/servicio	Nuestros expertos recopilarán información pública sobre su infraestructura, sistemas, servicios y personal para analizar sus vulnerabilidades y realizar un ataque dirigido con herramientas ofensivas ad-hoc con el objetivo de infiltrarse en su organización y exfiltrar información sin ser detectados. Una vez identificados los riesgos, diseñamos medidas de contrainteligencia contextualizadas a la infraestructura de nuestros clientes para detectar, monitorizar y contener posibles amenazas.
¿Qué problemas/retos aborda?	La seguridad absoluta no existe, sólo hay dos vías para comprometer una organización: explotando vulnerabilidades técnicas o usando ingeniería social. Con nuestra red de señuelos e indicadores de compromiso a medida, alertamos de patrones anormales de comportamiento para detectar de forma temprana un ciberataque y poder contenerlo antes de que se materialice la amenaza.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Empresas de los sectores: Industria, Infraestructuras críticas, Servicios financieros, Energético y Sanitario
Clientes destacados	Siemens-Gamesa, Indar Electric (Ingeteam Group), Aceros Inoxidables Olarra, Autoridad Portuaria de Bilbao, Consorcio de Aguas de Bilbao-Bizkaia
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • CIE Automotive • Euskaltel • Grupo Elecnor
Persona de contacto	Mikel Díaz de Arcaya - +34 945198426 - arcaya@jakincode.com
Web	www.jakincode.com

La startup en una línea	Desarrollador de simulaciones de realidad virtual para industria y emergencia
Localización	Bilbao, Bizkaia
Fundadores	Jon Martinez - Mikel Cearsolo - Mikel Calvo - Jon Lopez de Guereña
Nº de personas empleadas	20
Año de constitución	2018
Descripción del producto/servicio	LUDUS es una plataforma para simulación inmersiva, que mediante la tecnología de realidad virtual, permite a los profesionales practicar una gran variedad de procedimientos operativos estándar y situaciones de riesgo sin ningún peligro real, probar sus habilidades y capacitarse para adquirir nuevas habilidades de forma totalmente segura. Entorno medible y reutilizable.
¿Qué problemas/retos aborda?	<p>En LUDUS resolvemos este tipo de problemas:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Los trabajadores pueden entrenar sin parar o interrumpir el uso de una máquina. ▪ Los trabajadores pueden capacitarse en cualquier protocolo que no tenga que mudarse de su lugar de trabajo, eliminando los costos de viaje de las formaciones. ▪ Garantía de que todos los trabajadores tengan el mismo proceso de capacitación, y que puedan contar con datos confiables del proceso de los trabajadores para que puedan tener una mejor percepción de la toma de decisiones ▪ Capacitación en situaciones o protocolos de alto riesgo, que no pueden ser entrenados en un contexto real.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Grandes empresas, con más de 1000 empleados y más de 100.000.000€ de facturación de diferentes sectores: transporte (automoción, industria ferroviaria y aeronáutica), sector energético, petroquímico o químico, con altas necesidades de formaciones arriesgadas.
Clientes destacados	Naturgy (Former Gas Natural Fenosa), Thyssenkrupp, BASF, CEPSA, FORD, SLCA (joint venture entre Repsol y BP), UBE; Faurecia, ADIF, Madrid Firefighting Service...
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	• Gestamp
Persona de contacto	Joana Epalza - +34 946122241 - joana.epalza@ludus-vr.com
Web	www.ludus-vr.com

La startup en una línea	Inteligencia Artificial para mejorar los resultados de la oncología y la calidad de vida
Localización	Donostia-San-Sebastián, Gipuzkoa
Fundadores	Eider Sánchez Herrero - Mainer Alberich Inchausti
Nº de personas empleadas	6
Año de constitución	2017
Descripción del producto/servicio	Sistema de IA para la mejora de resultados en oncología. Sistema predictivo que da soporte al médico durante el manejo de complicaciones durante y después del tratamiento oncológico.
¿Qué problemas/retos aborda?	Menos <1% de la población participa actualmente en los ensayos clínicos. Nuestro objetivo es utilizar la experiencia del 99% de los pacientes restantes para mejorar los resultados y la calidad de vida de los pacientes futuros.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Hospitales, Industria Farmacéutica, CRO, Biotech, Compañías de Seguros
Clientes destacados	Sector Hospitalario: Nos dirigimos a hospitales y servicios de oncología privados y públicos. Sector Farmacéutico: Nos dirigimos a laboratorios con nuevos tratamientos oncológicos en desarrollo o comercialización; también a CROs que gestionen ensayos clínicos. Clientes más relevantes: Hospital Universitario Donostia
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Grupo Alcor
Persona de contacto	Eider Sanchez Herrero - e.sanchez@naruintelligence.com
Web	www.naruintelligence.com

La startup en una línea	En Neosentec utilizamos la realidad aumentada para ofrecer soluciones diferenciadoras a nuestros clientes en múltiples sectores.
Localización	Asturias
Fundadores	Pedro Javier Sáez - Carlos González - Pablo Soto
Nº de personas empleadas	11
Año de constitución	2014
Descripción del producto/servicio	"Nuestro objetivo es integrar la realidad aumentada y mixta en diversos sectores. Gracias a esta tecnología podemos perfeccionar o potenciar el mundo real que nos rodea, añadiendo capas de información sobre el mundo que percibimos. Todas las soluciones que ofrecemos a nuestros clientes se basan en nuestra propia plataforma de realidad aumentada para la gestión de contenidos y desarrollo de aplicaciones: Onirix. Ven con una idea y obtén una solución."
¿Qué problemas/retos aborda?	Incluir la realidad aumentada en la línea de negocio de cualquier empresa no es un proceso sencillo, se requiere de conocimientos específicos, así como de infraestructura. Onirix proporciona una plataforma para poder realizar demos y proyectos completos, en diferentes sectores y ámbitos, de una manera sencilla. Cuenta con una plataforma web de gestión, y kits de desarrollo especializados. Es una herramienta muy flexible que permite incluir soluciones de diversa índole en muy poco tiempo.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Ofrecemos servicios a cualquier empresa que quiera incluir realidad aumentada tanto en sus procesos como en los servicios que proporciona a sus clientes. Estamos especializados en el sector industrial, en tareas de mantenimiento y formación de operarios.
Clientes destacados	"Contamos con clientes de diversos tipos, aunque principalmente orientados al mundo industria: Grupo TSK: guiado de operarios en plantas fotovoltaicas / Thyssenkrupp: guiado de operarios e identificación de alertas / Unilever: guiado en labores de mantenimiento / Fundación Tecos y Cruz Roja: infancia hospitalizada / Fundación Vodafone: gamificación mediante RA / Seur: cálculo de volúmenes de paquetes mediante RA / Vida y Comida: carta del restaurante en RA"
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	• Batz
Persona de contacto	Pedro Javier Sáez - +34 646 12 49 85 - pedrojavier.saez@neosentec.com
Web	www.neosentec.com / www.onirix.com

La startup en una línea	Niceveri es una compañía de Internet de las cosas con un enfoque especial en el seguimiento de activos industriales y en el análisis de flotas de montacargas.
Localización	Estambul, Turquía
Fundadores	Ali Isik - Talha Isik - Selcuk Girayhan - Ugur Toreyin
Nº de personas empleadas	4
Año de constitución	2013
Descripción del producto/servicio	Nicetrak es un sistema de tracking interior y exterior para activos industriales. Realiza un seguimiento de todos los parámetros relevantes de los activos a través de la visión por computadora y sensores de teléfonos inteligentes y lentes de realidad aumentada, impulsando la eficiencia y la seguridad en la planta.
¿Qué problemas/retos aborda?	Nicetrak resuelve el problema de "invisibilidad" de las flotas. Las empresas industriales operan decenas, incluso cientos, de montacargas en sus instalaciones. Sin embargo, no rastrean estos valiosos activos. Por lo general, el seguimiento se realiza a través de métodos anticuados como completar formularios. Esto crea ineficiencias. Las empresas tienden a operar significativamente más carretillas elevadoras de lo estrictamente necesario. Esto crea dos problemas. Primero, se incrementa el costo de operación. En segundo lugar, la probabilidad de accidentes graves aumenta.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Empresas industriales que operan fábricas y / o almacenes con una flota de montacargas
Clientes destacados	Hemos vendido el Producto Mínimo Viable a la compañía de lubricantes y distribución de combustible más grande de Turquía, recientemente comprada por Vitol. Con dos pilotos con otras dos compañías (una fábrica de GE y una de B / S / H), actualmente estamos rastreando 29 montacargas.
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Bridgestone
Persona de contacto	Talha Isik - 0 (532) 440 2994 - talha.isik@niceveri.com
Web	www.nicetrak.com

La startup en una línea	Fabricante español de ciberseguridad que proporciona visibilidad y control en cualquier acceso de las redes corporativas en entornos IT e industriales
Localización	Madrid - País Vasco - Tarrasa - Brasil
Fundadores	Albert Estrada - Xavier Gonzalez
Nº de personas empleadas	20
Año de constitución	2011
Descripción del producto/servicio	Adaptive Digital Defense para entornos OT, proporciona visibilidad y control. Es una solución basada en software que permite a las empresas ejecutar todo tipo de procesos industriales, utilizando técnicas no intrusivas, con un enfoque modular que logra una visión centralizada de los activos de sus redes y establece como determinar los controles de seguridad apropiados y garantizar un impacto cero en los tiempos de actividad. Una solución flexible que puede adaptarse rápidamente a la infraestructura.
¿Qué problemas/retos aborda?	Adaptive Digital Defense (AAD), y pretende ayudar a las empresas industriales de todo tipo, a conseguir la seguridad digital en los procesos industriales. Adicionalmente, la sinergia entre los productos AAD y OpenNAC Enterprise pretende ser la respuesta a la convergencia de las redes IT y OT para una mejora global de la eficiencia de los procesos empresariales, tanto industriales como administrativos.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Empresas industriales preocupadas en seguridad digital y buscan establecer una base sólida para construir su estrategia de seguridad. Organizaciones que gestionan dispositivos de IT, IoT y OT y necesitan una vista global de todos los activos conectados en tiempo real y establecer controles relevantes.
Clientes destacados	ArcelorMittal, Elecnor, Alpha Group, Ferrocarrils de la Generalitat
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • ArcelorMittal • Grupo Elecnor
Persona de contacto	Javier Benito - +34 619790266 - javier.benito@opencloudfactory.com
Web	www.opencloudfactory.com

La startup en una línea	Oretek ofrece soluciones software para puesta en marcha virtual y gemelo digital mediante el uso de tecnologías de simulación.
Localización	Arrasate, Gipuzkoa
Fundadores	Silvia Nieto - Elisa Canas - Josu Boneta
Nº de personas empleadas	5
Año de constitución	2016
Descripción del producto/servicio	VCSim permite simular los dispositivos que componen una línea de automatización, con el objetivo de testear y validar el software responsable del control y la supervisión de dicha planta sin necesidad de disponer de los dispositivos reales. VCSim se puede utilizar en la fase de construcción de la planta, lo que se conoce como virtual commissioning, o bien para hacer cambios en el proceso una vez que la línea ya está en funcionamiento, mediante la construcción de un gemelo digital de la misma.
¿Qué problemas/retos aborda?	VCSim permite reducir el tiempo de puesta en marcha hasta en un 75% a la hora de construir nuevas líneas automatizadas, así como reducir las paradas de producción para integrar nuevos cambios si la planta ya está en funcionamiento. Los costes de los proyectos se reducen hasta en un 30% gracias a las pruebas de integración mediante simulación que se realizan antes de la integración final.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Sistemas automatizados con software de control/supervisión como líneas de producción, almacenes, etc.
Clientes destacados	Proyectos piloto en clientes del sector intralogístico y del sector de la producción industrial.
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Tubacex
Persona de contacto	Silvia Nieto - +34 644 86 09 36 - snieto@oreteksolutions.com
Web	www.oreteksolutions.com



La startup en una línea	OSASEN desarrolla dispositivos y sistemas PoC rápidos y fiables basados en tecnología biosensórica con aplicación al diagnóstico in vitro.
Localización	Derio, Bizkaia
Fundadores	Asier Albizu
Nº de personas empleadas	5
Año de constitución	2015
Descripción del producto/servicio	<p>OSAXYL: Una herramienta rápida, de fácil uso, no invasiva y económica para una evaluación precisa del nivel de hipolactasia (intolerancia a la lactosa) mediante la detección de xilosa en orina. Es un dispositivo Point-of-Care (PoC) compuesto por:</p> <ul style="list-style-type: none"> • El xilómetro OSAXYL, un lector electrónico portátil capaz de reconocimiento biológico en un valor cuantificable. • Las tiras reactivas OSAXYL desechables basadas en electrodos serigrafados funcionalizados con un elemento de reconocimiento biológico.
¿Qué problemas/retos aborda?	OSASEN ofrece soluciones coste-eficientes para la monitorización y detección de parámetros de interés que ayuden a la toma de decisiones eficaces en el diagnóstico, prevención y seguimiento de la salud. Se trata de dispositivos PoC basados en avanzados sistemas de detección, dirigidos al diagnóstico y a la monitorización de enfermos crónicos, fármacos y terapias.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Hospitales, Centros de Atención Primaria, Consultas de Especialistas, Empresas farmacéuticas y biotecnológicas
Clientes destacados	VENTER PHARMA: desarrolla de soluciones para patologías digestivas. Ha desarrollado su primer producto, el medicamento de diagnóstico LacTEST como un método preciso y seguro para el diagnóstico de la hipolactasia.. ERRER FARMA es un grupo farmacéutico privado con presencia directa en 26 países e indirecta en más de 90. Su negocio diversificado abarca medicamentos de prescripción, vacunas, diagnóstico, etc.
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Faes Farma
Persona de contacto	Julián Sánchez - +34 944049884 - osasen@osaen.com
Web	www.osasen.com

La startup en una línea	Colecciones de datos clínicos de calidad, procedentes del manejo real de patologías.
Localización	Madrid
Fundadores	Roberto Bravo - Miguel Cabañas - Elli Ghozzati
Nº de personas empleadas	22
Año de constitución	2015
Descripción del producto/servicio	Persei vivarium es una compañía de Salud Digital que transforma información clínica de patologías específicas en colecciones de datos de calidad. Nuestra tecnología y procesos extienden la historia clínica a ámbitos del proceso asistencial no recopilados en los sistemas hospitalarios. Nuestra aproximación permite generar datos clínicos útiles y confiables, en una escala geográfica sin precedentes, ofreciendo información sobre el manejo de las patologías de altísimo valor a nuestros clientes.
¿Qué problemas/retos aborda?	Actualmente NO HAY RESPUESTAS para importantes preguntas sobre la gestión de patologías a niveles regionales, nacionales o globales: ¿Cuántos pacientes hay con una patología y cómo son tratados? La situación está limitando drásticamente la aceleración de la investigación y la extracción de indicadores clave de salud (calidad asistencial, coste-eficacia, experiencia del paciente, ...) que podrían optimizar los procesos asistenciales y mejorar las terapias y calidad de vida de los pacientes.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Industria farmacéutica, Compañías de dispositivos médicos, Hospitales y Organismos públicos.
Clientes destacados	Nuestras soluciones están siendo utilizadas en decenas de proyectos de alto impacto en el mundo. Nuestros principales clientes están en el Top 25 de compañías farmacéuticas y dispositivos médicos y colectivos relevantes de profesionales sanitarios e investigadores.
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Faes Farma
Persona de contacto	Roberto Bravo - +34 636493002 - roberto.bravo@perseivivarium.com
Web	www.perseivivarium.com

La startup en una línea	SamyLabs es una empresa dedicada al diseño, fabricación y comercialización de impresoras 3D en metal basadas en tecnología SLM.
Localización	Barakaldo, Bizkaia
Fundadores	Amador Garcia - Jose Felix Torre - Jon Martínez
Nº de personas empleadas	4
Año de constitución	2017
Descripción del producto/servicio	SamyLabs diseña y produce impresoras 3D en metal capaces de imprimir en diferentes aleaciones metálicas como acero 316, iniconel o cobalto - cromo. Actualmente disponemos de 2 modelos. Alba300 con una potencia laser de 300W y un volumen cilíndrico de trabajo de 160 mm de diámetro y 200 mm de altura y ALBA 500 con un laser de 500W de potencia y un volumen de trabajo cubico de 250x250x280 mm. Las máquinas disponen de su propio software de laminación así como de una atmosfera protegida.
¿Qué problemas/retos aborda?	Nuestra tecnología permite imprimir en aleaciones muy diversas complejas piezas con estructuras internas que son imposibles de fabricar con otra técnica. Permite la creación rápida y sencilla de piezas unitarias y tiradas cortas.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Empresas industriales, centros de formación profesional y universidades, centros tecnológicos y laboratorios protésico, médico dentales
Clientes destacados	SamyLabs es una empresa dedicada al diseño, fabricación y comercialización de impresoras 3D en metal basadas en tecnología SLM. Esta tecnología es de interés para la realización de prototipos, moldes y piezas complejas dentro del sector industrial. También es de interés para el sector médico dental y protésico.
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • BTI • Egile
Persona de contacto	Jon Martínez - +34 669631095 - jmartinez@samylabs.com
Web	www.samylabs.com

La startup en una línea	Diseñamos, fabricamos y producimos impresoras 3D a medida, conectadas y de confianza que proveen una excelente asequible solución de fabricación.
Localización	Oiartzun, Gipuzkoa
Fundadores	Jon Bengoetxea
Nº de personas empleadas	17
Año de constitución	2013
Descripción del producto/servicio	Fabricamos impresoras 3D profesionales: Máquinas conectadas que pueden trascender más allá del espacio en el que habitan. Impresoras modulares que permiten crear soluciones para responder a múltiples necesidades. La suma de todo resulta en productividad. Nuestra filosofía de enfocarnos en lo esencial e importante nos permite ofrecer productos competitivos y asequibles. Nuestras máquinas son robustas, capaces de imprimir con múltiples materiales, durante miles de horas casi sin mantenimiento.
¿Qué problemas/retos aborda?	Nuestro trabajo contribuye a mejorar la productividad y la innovación en las empresas del siglo XXI, sea cual sea su tamaño y ubicación. Con nuestra tecnología y conocimiento, las empresas tienen la autonomía y libertad para crear, agilidad para cambiar, rapidez para responder y una gran oportunidad para ahorrar. Creemos en el poder de la simplicidad; el poder del sentido común, siempre termina demostrando en la tecnología y en la vida real que menos no es sólo más, sino mejor.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Nuestra plataforma de fabricación adaptable permite optimizar todos los recursos y lograr ventaja en la gestión y la formación, permitiendo afrontar nuevos usos y gestionar todo de una forma única en empresas industriales, empresas bio-médicas o el sector académico y de investigación.
Clientes destacados	Empresas industriales, empresas del sector salud, centros de investigación, etc.: CAF, Boeing, CIC Nanogune, Osakidetza, Kendu, Leartiker, Tecnalia, etc.
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	• CAF
Persona de contacto	Iñigo Ibiriku - +34 610684811 - iibiriku@tumaker.com
Web	www.tumaker.com

La startup en una línea	Tyris Ai, sistemas de análisis predictivo para la optimización de procesos productivos enfocados al sector industrial.
Localización	Valencia
Fundadores	Manuel Suárez - Javier Oliver - David Monzó - Haritz Gartzia - Héctor Montaner
Nº de personas empleadas	23
Año de constitución	2014
Descripción del producto/servicio	Nuestro Sistema de Análisis Predictivo con tecnología de Machine Learning está orientado al Mantenimiento Predictivo y la Predicción de Fallos de Calidad. Es capaz de identificar las futuras averías de las máquinas y los incidentes de la producción con el objetivo de aumentar la calidad y la disponibilidad de la producción. Nuestro motor de predicción ya se aplica en sectores como automoción, construcción y agua, y ha recibido el Premio Innovación 2018 del Ministerio de Ciencia y SACYR.
¿Qué problemas/retos aborda?	Con nuestro Sistema de Predicción de Calidad de Procesos, las empresas pueden identificar futuras disminuciones de calidad en procesos antes de que ocurran e incluso arreglarlos en tiempo real. Con el Sistema de Mantenimiento Predictivo se consigue reducir las paradas de producción y las situaciones "fuera de servicio". Dado que el motor predictivo de Machine Learning puede anticipar los futuros fallos críticos de las máquinas, los departamentos de mantenimiento reducen tiempo y costes.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Estamos realizando proyectos para SEAT, Acciona, Michelin y Aguas de Valencia como desarrolladores con el sello de proveedor homologado. Nuestros clientes potenciales son empresas industriales y manufactureras con maquinaria de producción y procesos de distribución como Celsa, Repsol, Ford, Suez.
Clientes destacados	Seat, Aguas de Valencia, Acciona, Michelin y Sener
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • RPK • Sener
Persona de contacto	Manuel Suárez -+34 659001345 - manuel@tyris.ai
Web	www.tyris.ai

La startup en una línea	Te ayudamos a cargar tu vehículo eléctrico. En Veltium creamos soluciones para las infraestructuras de recarga de los vehículos eléctricos.
Localización	Vitoria-Gasteiz, Araba
Fundadores	Alberto Delgado - Aitor Etxezarreta - Juan Ignacio Sanz - Alberto Velasco
Nº de personas empleadas	4
Año de constitución	2016
Descripción del producto/servicio	<p>Sistemas de recarga de vehículos eléctricos compuesto por tres elementos:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Cargadores de diseño atractivo con todas las funciones integradas (Medida, comunicaciones, control inteligente de la recarga) • Una interfaz desarrollada en una App de smartphone desde la que el usuario puede configurar y controlar los equipos y las recargas • Una plataforma cloud conectada con las apps donde los datos de los equipos está disponibles para los usuarios a través de internet.
¿Qué problemas/retos aborda?	<p>La recarga de vehículos eléctricos en distintos escenarios (recarga doméstica, empresas, uso público):</p> <ul style="list-style-type: none"> • Instalación sencilla y comprobaciones automáticas de seguridad • Sencillez para el usuario final • Recarga inteligente: la recarga se adapta a la potencia disponible • Personalizable y configurable • Toda la información y control de la carga está disponible para el usuario en su propio smartphone <p>Nuestro completo sistema es sencillo para los usuarios y flexible para los gestores.</p>
¿A qué tipo de clientes se dirige?	<p>Empresas que apuesten por la movilidad eléctrica:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Prestando servicios o gestionando infraestructuras de carga • Como usuarios o propietarios de una flota eléctrica que necesiten recargar de sus vehículos a diario
Clientes destacados	Iberdrola
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Iberdrola
Persona de contacto	Alberto Delgado - +34 654314269 - albertodelgado@veltium.com
Web	www.veltium.com

La startup en una línea	Plataforma software para crear y gestionar aplicaciones industriales en la nube. Conecta máquinas, datos y análisis para mejorar la eficiencia operativa.
Localización	Donostia-San-Sebastián, Gipuzkoa
Fundadores	Ricardo González
Nº de personas empleadas	10
Año de constitución	2017
Descripción del producto/servicio	<p>Vixion es un sistema de monitorización basado en la nube que registra y analiza de forma automática los datos capturados a través de los PLCs, CNCs y equipos de monitorización de las máquinas.</p> <p>Al conectar máquinas, analizar datos y ofrecer información en tiempo real, las aplicaciones basadas en Vixion ofrecen niveles superiores de rendimiento de las máquinas.</p> <p>Vixion proporciona a las empresas la base tecnológica para capturar el valor real que transformará la forma en que funcionan y compiten.</p>
¿Qué problemas/retos aborda?	<p>Vixion analiza los patrones de funcionamiento de las máquinas permitiendo a los fabricantes OEM ofrecer a sus clientes máquinas más inteligentes, flexibles y completas.</p> <p>Permite mejorar la productividad de la fábrica y la transparencia en el funcionamiento de la máquina (teleasistencia, trazabilidad, mantenimiento preventivo y predictivo, aumento de la garantía de disponibilidad, acceso on line desde cualquier lugar y dispositivo, etc.).</p>
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Fabricantes de maquinaria (OEM), fábricas de mecanizado (usuarios finales de máquinas) y distribuidores de maquinaria.
Clientes destacados	Ibarmia, Zayer, Grupo Nicolás Correa, Khegal Aeronáutica, Arisa, Bost, ...
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Cikautxo • Michelín
Persona de contacto	Jesus Eguiazabal - +34 630099088 - jeg@vixion360.com
Web	www.vixion360.com

La startup en una línea	Hemos desarrollado una tecnología de HW (Dispositivos. IoT) y SW (Plataforma AI) para el Tracking y Telemetría la Cadena de Suministro para la Industria 4.0
Localización	Valencia
Fundadores	Javier Ferrer Vicent - Jose Pons Bataller
Nº de personas empleadas	30
Año de constitución	2015
Descripción del producto/servicio	HW: Bases y tags de localización (activa y pasiva), multi-protocolos de comunicación wireless (witrac, LoRa, SigFox, M2M, Wifi, Bluetooth, RFID, LTE, NB-IoT, etc), alimentación flexible (pilas, baterías recargables, inducción, solar, etc.), sensorica variable (acelerómetro, gps, relé, T, H, etc.) y memoria de almacenamiento. SW: AI (trilateración, patrones predictivos, local y cloud, encriptación e integración con sistemas externos, etc.) + plataforma multidispositivo.
¿Qué problemas/retos aborda?	<ul style="list-style-type: none"> • Falta de control de activos: localizarlos en tiempo real y conocer sus datos históricos. Control de activos • Sobrecostes operativos y falta de optimización de recursos internos y externos • Falta de control de la seguridad y del riesgo operacional / Falta de datos en tiempo real para tomar decisiones correctas y rentables • Accidentes o incidentes, tanto internos como con clientes y proveedores • Mejoras en la gestión de existencias e inventarios / Desperdicio de materiales, tiempo y dinero
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Industrias de Automoción, Alimentación, Logística y Distribución, Metal, Plástico, Cerámica, Marítimo, Ferroviario, Aeroespacial entre otros.
Clientes destacados	50 clientes corporate, 15 países, >2.000 instalaciones, >4.000 flota y >15M/mes activos trackeados. Algunos de nuestros clientes y sectores: - Smart Cities (Ayuntamiento de Valencia, EMT, H2020-MatchUp, SAV etc.); Automoción (Ford, Volkswagen, Adient, SRG Global, Faurecia); Metal (CELSA, GSW, Arcelormittal); Logística (Acciona, Logifruit); Muebles (Porcelanosa, Gamadecor); Alimentación (Mercadona, Carrefour); Tiendas (Douglas)
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	<ul style="list-style-type: none"> • Aernnova • Arcelor
Persona de contacto	Javier Ferrer - +34 630241905 - javier.ferrer@witrac.es
Web	www.witrac.es

La startup en una línea	Trabajamos para convertir los retos de la transformación digital en oportunidades de negocio que afiancen la ventaja competitiva de nuestros clientes.
Localización	Donostia-San-Sebastián, Gipuzkoa
Fundadores	Xabier Etxeberria Muguruza - Alberto Conde Mellado
Nº de personas empleadas	8
Año de constitución	2018
Descripción del producto/servicio	Asesoramiento y acompañamiento en la hoja de ruta hacia la madurez digital y la competitividad de la compañía. Diseño, desarrollo e implementación a medida de la plataforma digital X-Dwall. Este producto permite solventar problemas reales mediante tecnología predictiva, permitiendo al cliente la toma de decisiones inteligentes que aumenten la competitividad futura de la compañía.
¿Qué problemas/retos aborda?	Las compañías tomas decisiones y acciones con información del pasado. Lo cual en muchas ocasiones genera ineficiencias y pérdida de conocimiento de lo que está ocurriendo en tiempo real y lo que va a ocurrir en el futuro. Mediante nuestra metodología y herramienta, ayudamos a las Empresas a anticiparse a los problemas de forma que se puedan tomar acciones y actuar antes de que el problema ocurra.
¿A qué tipo de clientes se dirige?	Sector de la Industria, Energía y salud CEO-s y/o equipos directivos Empresas que, gracias a la transformación digital quieran mejorar su competitividad y transformar su modelo de negocio, con el fin de aumentar su cuenta de resultados.
Clientes destacados	Petronor, GKN, IKOR, Fagor Ederlan, Tekniker, ULMA handling, AMPO, ICFC, CIE automotive
Proyecto/s desarrollado/s en el marco de BIND 4.0	• Fagor Ederlan
Persona de contacto	Alberto Conde Mellado - alberto@xabet.net / Oihana Mendizabal - oihana@xabet.net
Web	www.xabet.net

BIND4.0

STARTUP!
BASQUE INDUSTRY 4.0
ACCELERATOR PROGRAM



www.bind40.com



[@bind40](https://twitter.com/bind40)



www.linkedin.com/company/bind-4.0