

PLAN DE INTERNACIONALIZACIÓN EMPRESARIAL 2017-2020

AVI/BASQUE TRADE & INVESTMENT

Contenido

- **Plan de Internacionalización**

- Catálogo Servicios
- Catálogo Programas

El análisis del **contexto de partida del marco global** permite identificar **retos y áreas de acción prioritarias** que abordar en el marco del Plan

Libre Comercio



- Ralentización del comercio internacional
- Crecimiento en mercados emergentes lejanos
- Nuevo marco sociopolítico internacional en configuración.....

Políticas Industriales



- Redefinición del concepto de industria e impacto de la tecnología
- Competencia entre países por el desarrollo activo de políticas industriales y de internacionalización....

Base para
identificar retos
y áreas de
acción

Talento



- Escenario de lucha global por el talento
- Desaparición de puestos de trabajo que requiere de nuevas alternativas profesionales.....

Pacto Mundial



- Cumplimiento de la Agenda 2030 como requisito indispensable para garantizar un desarrollo sostenible
- 17 objetivos....

La respuesta a **retos del marco internacional** de las empresas vascas y de la administración pública **son la base para configurar un nuevo marco de impulso a la internacionalización en Euskadi**



..... El Plan establece como **objetivo** prioritario **facilitar un salto cualitativo en la inserción y competitividad internacional de la empresa** vasca en el mercado global, estableciendo un marco de apoyo de valor añadido, personalizado y segmentado. **La visión es alcanzar un tejido empresarial vasco integrado en cadenas de valor globales con capacidad de liderazgo mundial en nichos de mercado específicos y apoyados por un ecosistema publico-privado flexible.**

Recoge 8 ejes y 30 líneas de acción :

- 1 Servicios de valor añadido**
Nueva cartera de servicios de valor añadido, segmentada por perfiles de empresas, bajo modelo que integra capacidades propias y colaboradores
- 2 Inteligencia Competitiva**
Generar y trasladar conocimiento avanzado y nuevas oportunidades a las empresas vascas
- 3 Red Exterior**
Incrementar la aportación de valor de la Red a las empresas e instituciones vascas
- 4 Capacitación de personas**
Reforzar la capacitación especializada en internacionalización de profesionales en empresas vascas
- 5 Financiación**
Ofertar a las empresas instrumentos de financiación competitivos para un amplio abanico de alternativas de internacionalización
- 6 Reorganización institucional**
Integrar y reforzar las capacidades y activos de internacionalización del Gobierno Vasco
- 7 Coordinación Sistema Vasco**
Avanzar en la coordinación de todos los agentes involucrados en el impulso de la internacionalización de empresas
- 8 Imagen y Comunicación**
Ganar reconocimiento para el País Vasco, sus empresas y el sistema vasco de internacionalización

• 30 líneas de acción:

1

Servicios de valor añadido

1. Nueva cartera de servicios
2. Priorización de sectores
3. Política de países prioritarios
4. Cooperación empresarial
5. Plataformas internacionales
6. Agentes colaboradores
7. Adaptación de programas

2

Inteligencia Competitiva

8. Inteligencia de mercado
9. Gestión de oportunidades
10. Seguimiento de actividad, evaluación/ evolución de políticas/toma decisiones
11. Alianzas de conocimiento
12. Conexión con la UE

3

Red Exterior

13. Red exterior potenciada
14. Red ampliada unificada
15. Relaciones bilaterales
16. Diplomacia corporativa

4

Capacitación de personas

17. Capacitación de jóvenes
18. Incorporación de profesionales especializados
19. Formación

5

Financiación

20. Implantaciones internacionales
21. Compras de empresas
22. Otras líneas de financiación
23. Acercamiento de alternativas de financiación a empresas

6

Reorganización institucional

24. Optimización y desarrollo organizativo

7

Coordinación Sistema Vasco

25. Basque Consortium
26. Coordinación Invest in the Basque Country
27. Coordinación Estrategia Basque Country 2020

8

Imagen y Comunicación

28. Marca Basque Country
29. Publicaciones y eventos
30. Divulgación general

Basque Trade and Investment (BTI) nace como una de las grandes apuestas del Plan de Internacionalización Empresarial del Gobierno Vasco 2017-2020

Instrumento Principal

- Integra todas las capacidades de servicios de internacionalización
- Recursos de internacionalización de la Administración General y de SPRI, programas y Servicios, bajo un mismo paraguas

Modelo de negocio

- Basado en una atención a empresas segmentada
- Combina conocimiento sectorial en headquarters de Bilbao y conocimiento geográfico en las antenas exteriores de las oficinas

Resultados Esperados

- Mayor especialización y proximidad
- Ofrecer servicios respondiendo a las necesidades concretas de las empresas

Basque Trade & Investment



- Integrado en el Grupo SPRI, tiene un presupuesto superior a 22M€
- Dotación de personal de 30 profesionales en Bilbao + 20 en la red exterior

... Un proceso de transformación win-win con claros beneficios para ambas partes

Empresa Vasca

Administración Pública



Contenido

- Plan de Internacionalización

- **Catálogo Servicios**

- Catálogo Programas

La nueva cartera de servicios adapta las necesidades de empresa, segmentada por perfiles de empresa. Un nuevo modelo que combina **capacidades propias y de agentes colaboradores**

De servicios básicos....

....A servicios avanzados

Potenciales exportadoras

Exportadoras

1



Inteligencia Competitiva

- Identificación y valoración de oportunidades
- Información segmentada de sectores prioritarios y capacidad de inserción en cadenas de valor locales
- Inteligencia de Mercado: Fichas País / CIVEX / Estudios comparativos de mercados de interés
- Licitaciones multilaterales
- Conexión con UE

2



Consultoría Intern.

- Organización de misiones
- Asistencias a ferias
- Acompañamientos
- Elaboración de Agendas
- Análisis de competidores de empresas
- Búsqueda de Distribuidores y canales comerciales
- Identificación de proveedores de Servicios generales
- Identificación de clientes
- Apoyo normativas
- Información sobre tramites arancelarios
- Apoyo en el registro de marca. Homologación de producto o servicio
- Orientación legal
- Investigación sobre empresas locales

- Diplomacia corporativa
- Softlanding internacional
- Apoyo a reubicaciones y retornos
- Búsqueda de aliados, socios o empresas para adquisiciones
- Búsqueda de consorcios en destino
- Negociación y mediación internacional **NEW**
- Creación de plataformas de servicios geográficas / sectoriales **NEW**
- StudyTrips **NEW**

3



RRHH

- Apoyo en búsqueda de personal

- Captación de personas de alta cualificación

- Profesionales compartidos

- Becas internacionales

4



Financiación

- Implantaciones internacionales, financiación en destino

- Adquisiciones
- Necesidades específicas

.... Establece **critérios de priorización sectorial** para guiar los esfuerzos de focalización y especialización. Las elecciones se alinean con las prioridades RIS3

Capacidades Científico-Tecnológicas



Capacidades Empresariales

... y tres niveles de prioridad geográfica para desarrollar el nuevo modelo de apoyo focalizando esfuerzos en áreas de mayor interés y potencial para el País Vasco

Prioridades

▪ Prioridad 1

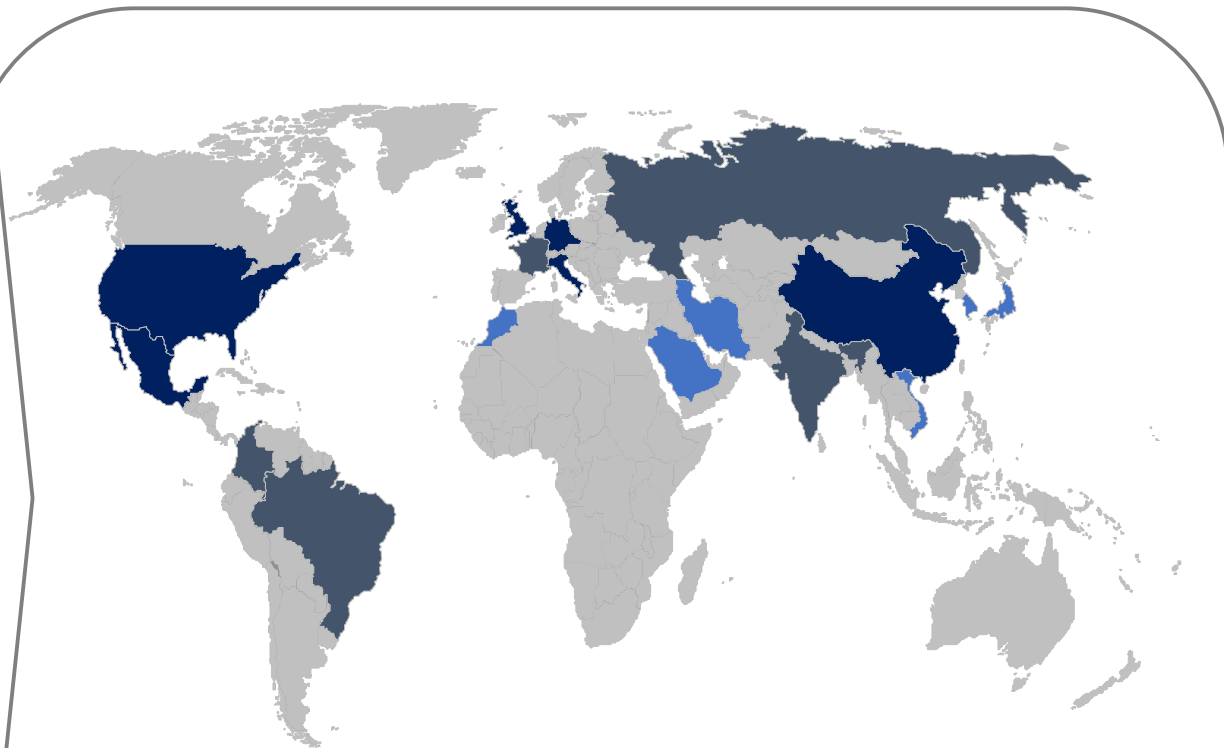
- Mercados estratégicos: presente y potencial futuro. Dimensión, apertura, presencia vasca
- Presentes en los objetivos de los principales sectores y empresas
- **OBJ Plan: Eje prioritario de la internacionalización empresarial**

▪ Prioridad 2

- Presencia vasca con foco en determinados sectores y empresas
- Intensidad relaciones actuales y elevado potencial de crecimiento de empresas
- **OBJ Plan: Mercados de seguimiento**

▪ Exploración

- Mercados lejanos con alto potencial de crecimiento
- En expansión con reducida presencia vasca
- **OBJ Plan: Generar Conocimiento**



Prioridad 1

Alemania, Italia, Reino Unido, China, México, EEUU

Prioridad 2

Francia, Brasil, Rusia, India, Colombia

Exploración

ASEAN(Singapur, Malasia, Indonesia, Tailandia), Oriente Medio, Marruecos, Japón, Irán, Corea del Sur

La Red Internacional, pilar fundamental del modelo de servicios de valor añadido, se reforzará con más recursos y personas cualificadas, para responder a las necesidades de las empresas con mayor especialización y calidad de servicio.



Contenido

- Plan de Internacionalización
- Catálogo Servicios
- **Catálogo Programas**

Cartera de Programas 2019

→ ZABALDU	→ SAKONDU	→ ELKARTU	→ PILOTU	→ GAUZATU
Ayudar a las empresas poco internacionalizadas a aumentar su presencia en el extranjero	Diversificación y mejora de posición competitiva de la empresa en mercados donde ésta es comparativamente débil	Promoción de la internacionalización en cooperación.	Contribuir a financiar proyectos piloto de inversión pública en el exterior.	Ayudas a la creación y desarrollo de implantaciones productivas y comerciales en el exterior
+ 5.532.000€	+ 800.000 €	+ 500.000 €	+ 200.000 €	+

→ BEINT	→ GT
Generación de conocimiento académico y experiencia práctica en mercados exteriores	Potenciar la movilidad internacional de jóvenes titulados universitarios
+ 3.480.000 €	+ 4.120.000 €

ZABALDU

15/03/2018 - 31/11/2019

SAKONDU

PILOTU

ELKARTU

GAUZATU

**OBJETIVO**

Ayudar a las empresas poco internacionalizadas a aumentar su presencia en el extranjero

**DIRIGIDO A**

Pymes con % de Exportación < 40%

**DESCRIPCIÓN DE LA AYUDA**

Subvención a fondo perdido
De resolución sucesiva, abierto el plazo de presentación del 15/03/2019-31/11/2019
Periodo subvencionable: **Ejercicio completo 2019**

**TIPO DE AYUDA**

Tres solicitudes/empresa separadas en 2 meses

Tipos de gastos, min 2 tipos de gasto por solicitud:

- Consultoría estratégica internacional
- Consultoría operacional internacional
- Asistencia a ferias
- Viajes: Viajes de prospección y misiones inversas (máx. 3/solicitud por tipo)
- Gastos de promoción
- Gastos asociados a la Propiedad industrial y homologaciones:
 - Registro de patentes y marcas
 - Homologación y certificaciones....

8 horas libres de costo para asesoramiento operativo o estratégico prestado por los especialistas de BT&I

40% de los gastos con límite 15.000 €/solicitud

**REQUISITOS**

Contar con una plan de internacionalización vigente.
Todo servicio subvencionable tendrá que ser previamente solicitado a BT&I
Sujeto a normativa Minimis.

ZABALDU

SAKONDU

15/03/2018 - 31/11/2019

PILOTU

ELKARTU

GAUZATU

**OBJETIVO**

Mejora de posición competitiva de la empresa en mercados donde es comparativamente débil.

**DIRIGIDO A**

Pymes fuertemente internacionalizadas.
Pymes con % de Exportación > 40% , y mercados con exportación < 10%

**DESCRIPCIÓN DE LA AYUDA**

Subvención a fondo perdido
De resolución sucesiva, abierto el plazo de presentación del 15/03/2019-31/11/2019
Periodo subvencionable: **Ejercicio completo 2019**

**TIPO DE AYUDA**

Dos solicitudes/empresa separadas en 2 meses
Tipos de gastos, min 2 tipos de gasto por solicitud:

- Consultoría estratégica internacional
- Consultoría Operacional internacional
- Asistencia a ferias
- Viajes: Viajes de prospección y misiones inversas (máx. 3/solicitud por tipo)
- Gastos de promoción
- Gastos asociados a la Propiedad industrial y homologaciones:
 - Registro de patentes y marcas
 - Homologación y certificaciones....

15 horas libres de costo para asesoramiento operativo o estratégico prestado por los especialistas de BT&I

30% de los gastos, límite de 20.000 € /solicitud – 25.000 € si la solicitud se **realiza a través de un clúster.**

**REQUISITOS**

Contar con una plan de internacionalización vigente.
Todo servicio subvencionable tendrá que ser previamente solicitado a BT&I
Sujeto a normativa Minimis.

ZABALDU

SAKONDU

PILOTU

Abril

ELKARTU

GAUZATU

**OBJETIVO**

Contribuir a financiar proyectos piloto de inversión pública en el exterior.

**DIRIGIDO A**

Pymes.

**DESCRIPCIÓN DE LA AYUDA**

Subvención a fondo perdido de los gastos de puesta en marcha del proyecto.

**TIPO DE AYUDA**

De resolución sucesiva.

Múltiples solicitudes/empresa – un solo proyecto beneficiado.

Gastos relacionados con el diseño del proyecto, la implementación del mismo y la obtención y análisis de los resultados de cara a su eventual replicabilidad.

50% de la inversión, límite de 50.000 €.

**REQUISITOS**

Inversión máxima 150.000€.

Contar con un acuerdo de un organismo público, con competencias para desarrollar el proyecto

Sujeto a normativa Minimis.

ZABALDU

SAKONDU

PILOTU

ELKARTU

Abril

GAUZATU

**OBJETIVO**

Promoción de la internacionalización en cooperación.

**DIRIGIDO A**

Agrupaciones empresariales con presencia en los tres territorios de la CAPV.

**DESCRIPCIÓN DE LA AYUDA**

Subvención a fondo perdido de los gastos de las actividades de promoción y operativos
De resolución sucesiva
Periodo subvencionable: **Ejercicio completo 2019**

**TIPO DE AYUDA**

No concursal.
Misiones directas.
Misiones inversas.
Participación en ferias.
Elementos de promoción y difusión.

50% de los gastos límite de 100.000€.

**REQUISITOS**

Sujeto a normativa Minimis.

ZABALDU

SAKONDU

PILOTU

ELKARTU

GAUZATU

Abril

**OBJETIVO**

Ayudas a la creación y desarrollo de implantaciones productivas y comerciales en el exterior.

**DIRIGIDO A**

Pymes con implantación exterior (apertura nueva planta y/o adquisición de sociedades extranjeras capital vasco >50%).

**DESCRIPCIÓN DE LA AYUDA**

Apoyo a inversiones nuevas o a adquisición de sociedades extranjeras con toma de participación mayoritaria.

1 AÑO CARENCIA + 5 DEVOLUCIÓN

**TIPO DE AYUDA**

Anticipos reintegrables, (coste financiero 0%) que podrán ascender al 25%-30% de la inversión susceptible de apoyo con un límite de 1.000.000 € de inversión.

Pequeñas Empresas: 30% de la inversión.

Medianas Empresas: 25% de la inversión.

**REQUISITOS**

Inversión mínima del proyecto de 120.000 €. A realizar en un máximo de 36 meses.

CRITERIO INCENTIVADOR.

**OBJETIVO**

Capacitación de jóvenes titulados facilitándoles un conocimiento académico y una experiencia práctica en mercados exteriores, facilitando su movilidad a través de organismos promotores y empresas internacionalizadas. Para las empresas vascas permite disponer de personas con la formación técnica necesaria y habituados a operar en entornos culturales diversos.

**DIRIGIDO A**

100 Jóvenes titulados, preferentemente de perfiles de gestión y técnicos.
Empresas internacionalizadas.

**DESCRIPCIÓN
DE LA AYUDA**

- **Fase oficina** (Red exterior, Ofecomes...) de 12 meses de duración: La dotación del becario cubre sus gastos de transporte, manutención, alojamiento, visado...y está calculada en función del destino. El becario dispone además de cobertura de gasto sanitario, accidentes, viaje y RC.
- **Fase empresa**, de 8 meses de duración: La dotación del becario es igual. Únicamente la empresa cubre 1 gasto de viaje de ida y vuelta a destino asignado y, en su caso, gastos de obtención del visado.

**REQUISITOS**

Para las empresas: Contar con implantación exterior / Elaborar un plan formativo / Identificar y asignar un tutor / Registrarse en la base de datos de la web departamental de entidades colaboradoras del programa BEINT.

**OBJETIVO**

Potenciar la movilidad internacional de jóvenes titulados universitarios y de grado superior de FP mediante prácticas profesionales en empresas extranjeras o vascas implantadas en el exterior.

**DIRIGIDO A**

Jóvenes titulados universitarios y de grados superiores de FP sin restricción de especialidad.
Las prácticas de los jóvenes de FP podrán efectuarse en empresa vasca implantada en el exterior

**DESCRIPCIÓN
DE LA AYUDA**

La dotación está calculada para cubrir el transporte y 6 meses de alojamiento, manutención y otros gastos como visados.

No discrimina por destino.

Adicionalmente el programa proporciona a los becarios un seguro de asistencia médica, accidentes, y viaje.

**ENTIDADES
COLABORADORAS**

El programa se gestiona a través de entidades colaboradoras anualmente seleccionadas por concurso.
Habitualmente: Fundación Novia Salcedo / EHU-UPV / Alianza MU y U Deusto/ Alianza IKASLAN y AFM / Alianza HETEL, CONFEBASK y ADEGI / Alianza Cámaras de Comercio / Alianza Fomento de SS y GARAPEN.

Corresponde a las entidades en la fase concurso ofertar prácticas en empresas en el exterior.

Un elemento objetivo que guía el concurso de entidades es la oferta de extensión de la beca sobre los 6 meses dotados públicamente, con un máximo de 6 meses adicionales.

The further we go the more we grow

Mundura zabaltzen haziko gara

Creecer, abrirse al mundo